

Dvysr®

3	Året i korthet
5	VD har ordet
9	Verksamhetsbeskrivning
15	Finansiella mål
17	Strategi
21	Utveckling & tillverkning
23	Marknad
33	Aktien
35	Styrelse och ledning
40	Bolagsstyrningsrapport
46	Förvaltningsberättelse
55	Räkningar
66	Noter
97	Underskrifter
98	Revisionsberättelse

Devyser utvecklar, tillverkar och säljer kit för genetisk testning till laboratorier i över 45 länder. Produkterna används för komplex DNA-testning inom ärftliga sjukdomar, onkologi och transplantation för att möjliggöra skräddarsydd cancerbehandling, diagnos av ett stort antal genetiska sjukdomar samt uppföljning av transplanterade patienter. Devysers produkter förenklar komplexa genetiska testprocesser, minimerar manuella moment och levererar snabba resultat.

Vad vi är

Ett diagnostikbolag med egenutvecklade produkter för genetisk testning av ärftliga sjukdomar, onkologi och uppföljning av transplanterade patienter.

Vad vi gör

Utvecklar, tillverkar och säljer testkit och mjukvara för genetisk testning inom rutindiagnostik. Produkterna möjliggör diagnos av ett stort antal genetiska sjukdomar, skräddarsydd cancerbehandling samt uppföljning av transplanterade patienter.

Hur vi gör det

Sätter patienten och kunden i centrum. Förenklar komplexa genetiska testprocesser, minimerar manuella moment och levererar snabba resultat.

Devysers vision

En värld där personlig medicin är allmänt tillgänglig tack vare användarvänliga och pålitliga genetiska tester.

Devysers affärsidé

Förse genetiska diagnostiklaboratorier med kostnadseffektiva testprocesser genom att erbjuda snabba, lättanvända och solida lösningar.

Q1

Eurostarsbidrag på 5 miljoner

I januari beviljades Devyser bidrag om 5 MSEK genom Eurostars-2 programmet. Bidraget skall användas till vidareutveckling av NGS-baserade test för efterkontroller av transplanterade organ. Med hjälp av dessa tester kan man tidigt upptäcka om kroppen är på väg att stöta ifrån sig organet och sätta in åtgärder för att förhindra avstötningen.

Riktad emission

I februari genomfördes en riktad nyemission om 130 MSEK till Swedbank Robur och Fjärde AP-fonden. Syftet med emissionen var primärt att finansiera Devysers globala marknads- och försäljningsexpansion. I emissionen tecknade Swedbank Robur och Fjärde AP-fonden aktier för 80 MSEK respektive 50 MSEK och blev efter genomförd emission bolagets näst största respektive femte största ägare med tolv respektive åtta procent av antalet aktier och röster i bolaget.

Q2

Årsstämma den 27 maj

På årsstämman den 27 maj beslutades om uppdelning av bolagets aktier varvid en befintlig aktie i bolaget delas i 300 aktier av samma aktieslag (aktiesplit 300:1). Avstämningsdag för aktiespliten var den 19 juli.

Årsstämman beslutade vidare om bemyndigande för styrelsen att besluta om nyemission av aktier.

Årsstämman beslutade också om införandet av ett teckningsoptionsprogram och ett personaloptionsprogram. På årsstämman valdes Mia Arnhult till styrelseledamot och styrelsens ordförande. Lars Höckenström, Ulf Klangby och Fredrik Dahl valdes till styrelseledamöter.

Vann stor upphandling

I maj vann Devyser en italiensk upphandling för genetisk diagnostik av cystisk fibros. Avtalet som löper över ett par år har ett uppskattat ordervärde om cirka 20 MSEK.

Upphandlingen utfördes av Universitetssjukhuset i Padova, Italien. Devyser vann upphandlingen med sin produkt för fullständig DNA-sekvensering av cystisk fibrosenen (CFTR) baserad på Next Generation Sequencing (NGS-teknik).

Q3

Förstärkning av ledningen

Under juli tillträdde Sabina Berlin som CFO och Göran Rydin som COO. Sabina Berlin har gedigen erfarenhet från noterade tillväxtbolag med tillhörande finansiell rapportering, processutveckling och regelefterlevnad. Göran Rydin har över 25 års erfarenhet från ledande befattningar inom medtech med fokus på forskning, utveckling, projektledning, QA/Reg och produktion. Ulf Klangby, bolagets grundare och tidigare VD, utsågs under juli till vice VD.

Uppbyggnad av säljorganisation i Nordamerika

Planering och förberedelser för uppbyggnad av en mindre säljorganisation i Nordamerika inleddes under sommaren. En chef för den amerikanska verksamheten rekryterades och denne började sin anställning den 1 augusti i det nybildade amerikanska dotterbolaget.

Förstärkning av styrelsen

På en extra bolagsstämma den 30 september valdes Pia Gideon till ny styrelseledamot. Pia Gideon har lång erfarenhet från olika ledande befattningar i Sverige och internationellt inom marknadsföring, kommunikation och ledarskapsutveckling. Hon är sedan 20 år verksam som ordförande och ledamot i styrelser för såväl börsnoterade som statligt ägda bolag, med en specialisering mot teknik och hälsa/sjukvård.

Q4

Notering på Nasdaq First North Premier Growth Market och nyemission

För att främja Devysers fortsatta tillväxt och utveckling, öka kännedomen om bolaget och bredda aktieägarbasen, beslutade styrelsen att ansöka om notering av bolagets aktier på Nasdaq First North Premier Growth Market och att genomföra en nyemission till primärt nya aktieägare. Första handelsdag var den 10 december och bolaget tillfördes totalt cirka 349 MSEK före emissionskostnader.

”Det är glädjande att se stark försäljningstillväxt i alla regioner.”

Fredrik Alpsten, VD

**Fortsatt
acceleration
med fokus på
tillväxt**

Den 10 december 2021 noterades Devyser på Nasdaq First North Premier Growth Market i Stockholm. Intresset från investerare var mycket stort. Vi är både glada och stolta över att vi fick ett antal välrenommerade institutioner, både specialister och generalister, som nya aktieägare. Vid noteringen tillfördes Devyser genom nyemission och efterföljande övertilldelningsoption cirka MSEK 349 före emissionskostnader. Kapitalanskaffningen ger oss stora möjligheter att ytterligare accelerera den starka tillväxt bolaget har haft de senaste åren. Vi kommer att intensifiera vår marknadsbearbetning med stärkt närvaro på utvalda nyckelmarknader. Vidare fortsätter vi vår expansion till nya geografiska marknader, samtidigt som vi fortsätter konverteringen från distributörs- till direktförsäljning på vissa marknader i syfte att stärka bruttomarginalen och komma närmare våra kunder. Tillsammans med nya och befintliga aktieägare ser jag fram emot att fortsätta utveckla Devyser till att bli världsledande inom genetisk DNA-diagnostik.

Devsers försäljning var stark under 2021 och växte med 42 procent jämfört med 2020. Valutajusterat var tillväxten 47 procent. I jämförelsen med 2020 ska man dock komma ihåg att vi, framför allt under första halvåret 2020, hade en väldigt svag marknad på grund av pandemin. Vi är dock hoppfulla att vi långsiktigt skall kunna upprätthålla den tidigare framgångsrika organiska försäljningstillväxten som historiskt har varit högre än 30 procent per år.

Utvecklingsavdelningen är en central del av vårt företag. Nya och innovativa produkter kommer alltid att vara viktiga för vår fortsatta tillväxt. Vi har därför under året förstärkt och breddat utvecklingsavdelningen med flera nya kompetenser. Det pågår flera intressanta utvecklingsprojekt vilka vi hoppas kunna berätta mer om i närtid. Under 2021 har vi dock bland annat lanserat den CE-godkända NGS-produkten Thalassemi.

Vi känner fortsatt av pandemin och såg under fjärde kvartalet nya nedstängningar i vissa länder, framför allt i Asien. Vi kommer förmodligen fortsätta att tvingas leva med efterdyningarna av pandemin, men förhoppningsvis kommer effekterna bli mindre och mindre.

Det som är svårbedömt är den geopolitiska effekten av Rysslands invasion av Ukraina. Vi har visserligen ingen försäljning till dessa länder, men vi kommer ändå att påverkas.

Det är glädjande att vi under 2021 kunde se stark försäljningstillväxt i princip i alla regioner. Det är också glädjande att tillväxten var stark både i marknader med direktförsäljning och där vi säljer via distributörer.



Europa är, och kommer i närtid vara, en stor del av vår totala försäljning och svarade under året för drygt 90 procent av vår totala försäljning. Vår totala försäljningstillväxt är mycket beroende av hur framgångsrika vi är i Europa. Framför allt påverkas tillväxten av hur väl vi lyckas med försäljningen i de länder där vi övergår från distributörsförsäljning till direktförsäljning. Den övergången inleddes planenligt i Storbritannien, Belgien, Spanien och Frankrike under slutet av året och fortsätter successivt under första halvåret 2022.

I februari 2022 förvärvade vi den återstående andelen av aktierna i vårt italienska intressebolag SmartSeq. SmartSeq har hög kompetens inom mjukvaruutveckling för dataanalys och deras mjukvara är en viktig komponent i vårt erbjudande inom genetisk testning. Förvärvet stärker vår bruttomarginal genom att vi nu själva kan tillhandahålla mjukvaran i stället för att köpa in den från SmartSeq.

Som tidigare kommunicerats är vårt primära mål under 2022 försäljningstillväxt och fortsatt uppbyggnad av vår marknads- och säljorganisation, eftersom vi ser att den strategin bygger störst värde framåt. Resultatmaximering är inte i fokus under innevarande år.

Jag vill tacka alla våra aktieägare, både nytillkomna och tidigare ägare, för det förtroende och den tilltro ni visat Devyser och våra möjligheter framåt. Jag vill också tacka alla våra dedikerade och hårt arbetande medarbetare. Ni har varit mycket viktiga för vår framgång. Med god försäljningstillväxt, förstärkt organisation, stark finansiell ställning och med de allvarligaste konsekvenserna av pandemin förhoppningsvis snart bakom oss är vi optimistiska för såväl 2022 som framtiden därefter.

Stockholm april 2022

Fredrik Alpsten, VD

93,5

Nettoförsäljning i millioner SEK

~2,5

Millioner genetiska tester sålda

+45

Antalet länder där Devysers produkter säljs

28

Lanserade CE-IVD produkter

77%

Bruttomarginal

#1

Bästa arbetsgivare i **Svensk Life Science**

NASDAQ FIRST NORTH

PREMIER GM WELCOMES

DEVYSER

Dvysr®

 Nasdaq



Från idé till ledande leverantör av avancerade DNA-tester

Devyser grundades 2004 med idén om att utveckla ett snabbt, icke-invasivt diagnostiskt test för tidig fosterdiagnostik. Inledningsvis fokuserade produktutvecklingen på reproduktiv hälsa, inklusive rutinanalys för prenatal aneuploidi, analys av graviditetsförlust och analys av manlig infertilitet. Devysers produktportfölj har därefter utvecklats och expanderats för att tillgodose behovet av enkla och snabba processer för komplex DNA-testning inom områdena ärftliga sjukdomar, onkologi och transplantation för att möjliggöra diagnos av ett stort antal genetiska sjukdomar, skräddarsydd cancerbehandling samt uppföljning av patienter som genomgått en transplantation.

Devyser har historiskt haft en hög tillväxttakt med en organisk tillväxt på i genomsnitt 37 procent per år mellan 2015 och 2021. Med en skalbar plattform och en produktportfölj innehållande 28 lanserade CE-märkta produkter, har Devyser fram till idag sålt ungefär 2,5 miljoner kit för genetisk testning. Devyser har byggt upp ett stort distributionsnätverk och framgångsrikt etablerat egna dotterbolag på flera marknader.

Devyser är idag en specialiserad leverantör av avancerade DNA-tester och mjukvara anpassad till de marknadsledande DNA-sekvenseringsinstrumenten. Med sekvensera menas att bestämma den genetiska koden. Devyser befinner sig i expansiv fas med fokus på försäljning där produktutveckling är en viktig och integrerad del.

Om genetisk diagnostik

Under 1900-talet upptäcktes DNA, RNA, protein och deras funktion i människokroppen vilket skapade grunden för att förstå människans biologi. Genetisk diagnostik kan ge ökad förståelse om en persons genetiska bakgrund och

hjälpa att tidigt identifiera genetiska sjukdomar. Genetisk diagnostik möjliggör därmed personlig och skräddarsydd sjukdomsbehandling och uppföljning utifrån genetiska förutsättningar hos varje individ.

Den första teknologin för att undersöka DNA och RNA utvecklades 1977 av Frederick Sanger. Sedan dess har den teknologiska utvecklingen gått snabbt med utvecklingen av bland annat PCR samt NGS. Sanger-sekvensering är fortfarande en vanlig teknologi när en mindre del av DNA och RNA i ett fåtal prover ska testas. Detta då den är en etablerad teknologi och ger standardiserade arbetsflöden. Under senare år har en allt större del av marknaden dock skiftat över till att använda NGS. Anledningen är metoden har tydliga fördelar mot tidigare metoder, samtidigt som kostnaden för NGS minskat i takt med den teknologiska utvecklingen.

I princip är koncepten bakom Sanger-sekvensering och NGS likartade. Skillnaden mellan de två metoderna är istället sekvenseringsvolymerna. Medan Sanger-metoden endast analyserar ett DNA-fragment åt gången, kan NGS sekvensera miljontals DNA-fragment samtidigt. Denna process med hög genomströmning kan användas för samtidig sekvensering av hundratal till tusentals gener. NGS erbjuder därför bättre möjligheter att snabbt upptäcka nya eller sällsynta mutationer och att utföra kvantitativ bestämning av DNA-fragment. Inom efterkontroller av transplantationer har NGS därutöver en betydande fördel genom sin förmåga att genomföra test med mycket hög känslighet och precision. Devyser fokuserar primärt på NGS. Då NGS växer i användning väntas metoden fortsätta ta marknadsandelar från övriga teknologier.

Viktiga milstolpar i Devysers utveckling, från grundande till marknadsnotering.

2004 Devyser grundades i Stockholm av Anders Hedrum, Ulf Klangby och Dan Hauzenberger, alla fortsatt anställda och verksamma i bolaget.

2005 Den första externa finansieringen av verksamheten genomförs.

2006 Devysers första CE-märkta produkt för prenatal diagnostik lanseras.

2008 Devyser flyttar in i sina nuvarande lokaler i Hägersten, söder om Stockholm.

2014 Devyser startar direktförsäljning via eget dotterbolag i Italien.

2015 Devyser byter certifieringsorgan, från Intertek till TÜV SÜD.

2016 Devyser startar direktförsäljning via eget dotterbolag i Tyskland, som även sköter försäljningen i Schweiz och Österrike.

Devyser lanserar sin första produkt som bygger på NGS-teknik. Produkten var CE-märkt vid lanseringen.

2019 Devysers kvalitetsledningssystem, från utveckling till tillverkning och försäljning, erhåller certifiering enligt den internationella standarden för medicinteknik ISO13485:2016.

2020 Beslut tas att intensifiera marknads- och säljuppbbyggnad för att öka tillväxttakten.

Devyser erhåller MDSAP-godkännande - en betydelsefull certifiering som bland annat innebär att Devyser uppfyller det amerikanska läkemedelsverkets FDA:s riktlinjer och som underlättar framtida certifiering av produkter på viktiga marknader som USA, Kanada, Brasilien, Australien och Japan.

2021 Devyser genomför en riktad nyemission om MSEK 130 till Swedbank Robur och Fjärde AP-fonden.

Dotterbolagen Devyser US Inc och Devyser UK Ltd bildas i USA respektive Storbritannien.

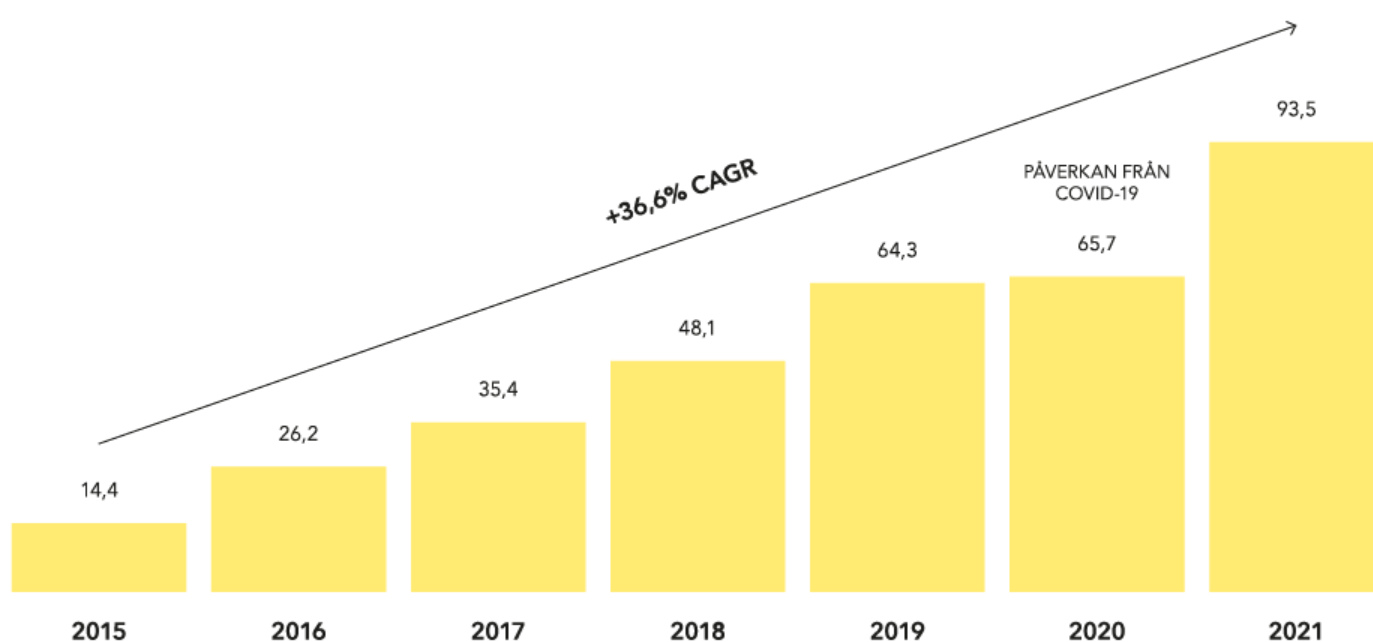
Devyser noteras på Nasdaq First North Premier Growth Market i Stockholm och genomför en nyemission om totalt MSEK 349.

Attraktivt erbjudande i värdekedjan för rutindiagnostik

Devyser fokuserar på att utveckla produkter för rutindiagnostik inom sjukvården. Affärsmodellen bygger på försäljning av avancerade DNA-testkit kombinerat med mjukvara för dataanalys. Devysers kit för DNA-testning är anpassade för att kunna användas i de sekvenseringsinstrument som används av kliniska laboratorier i sjukvården. Instrumenten som används av de kliniska laboratorierna för diagnostiseringen tillhandahålls av tredje part. Devysers teknologi reducerar de olika steg som traditionellt genomförs, kräver små mängder DNA för att genomföra ett test, och är lätt att utbilda användare i. Produkterna utvecklas på ett skräddarsytt sätt för Devysers tre marknadsområden.

Ledande produkter inom tre marknadsområden

Devyser utvecklar, tillverkar och säljer kit för genetisk testning till laboratorier i över 45 länder. Sedan Devyser lanserade sin första produkt har bolaget sålt ca 2,5 miljoner kit för diagnostisk testning till hundratals kunder globalt. Produktportföljen består idag av 25 CE-märkta produkter som används inom rutindiagnostik för komplex DNA-testning. Devysers produkter är inriktade mot områdena ärftliga sjukdomar, onkologi samt transplantation och möjliggör diagnos av ett stort antal genetiska sjukdomar, skräddarsydd cancerbehandling samt uppföljning av transplanterade patienter. Devysers produkter förenklar komplexa genetiska testprocesser, minimerar manuella moment och levererar snabba resultat.

Devysers försäljningsutveckling 2015-2021

Skräddarsydd vård tack vare DNA-testkit med mjukvara för dataanalys

Med Devysers testkit analyseras arvsmassan i form av DNA-molekyler. Analysen upptäcker ärftliga avvikelser som bland annat kan leda till olika sjukdomar. Med hjälp av Devysers testkit kan diagnos snabbt och effektivt ställas för att kunna erbjuda patienten individuellt anpassad vård.

Vid en DNA-analys extraheras först DNA-arvsmassan från blodet. I Devysers testkit förstärks därefter de specifika delar av arvsmassan som ska undersökas med hjälp av PCR. Genom detta steg säkerställs att en tillräcklig mängd av molekyler finns tillgängliga för att få en tydlig signal och ett tydligt analysvar i slutänden. Samtliga Devysers testkit är baserade på PCR. Efter amplifiering förbereds molekyler för utläsning och för detta används en av tre olika tekniker, nämligen fragmentanalys, qPCR37 eller NGS. Samtliga Devysers testkit baseras på en av dessa tekniker. Avslutningsvis utläses den undersökta arvsmassan med hjälp av en analysmjukvara.

Devyser löser utmaningar inom genetisk testning

Devyser erbjuder en enklare process för att genomföra diagnostiska tester jämfört med den traditionella processen. Den traditionella processen är komplex och involverar flera steg och ett stort antal provrör för att ta fram resultatet. Devysers trestegsprocess kräver endast ett provrör och reducerar antalet steg i testprocessen. Med en förenklad testprocess och reducerad komplexitet minskar risken för att test förväxlas, vilket annars kan leda till opålitliga resultat och att processen måste göras om. Den traditionella metoden innehåller flera steg och flera provrör vilket kräver en stor mängd DNA för att kunna producera ett pålitligt resultat. Devysers lösning kräver ingen förbehandling och endast en liten mängd DNA.

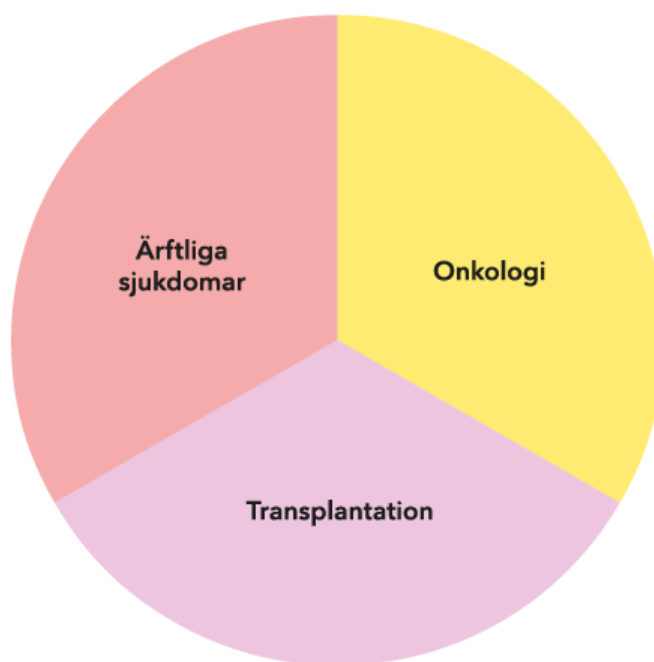
Med färre antal steg i processen reduceras även den manuella hanteringstiden från cirka en till två dagar till cirka 45 minuter. Patientens väntetid på testresultat förkortas. Den totala tidsåtgången för att genomföra test enligt traditionella metoder, inklusive sekvensiering och dataanalys, beräknas vara fyra till 14 dagar, vilket kan jämföras med Devysers totala processtid om en till två dagar.

Mjukvara anpassad till marknadsledande DNA-sekvensieringsinstrument

Devyser erbjuder även mjukvara för dataanalys och tolkning av resultat. Amplicon Suite-mjukvaran är en SaaS-lösning ("Software as a Service") för analys av genetiska varianter, som gör det möjligt för användaren att ladda upp data, genomföra analyser och tolka resultat. För Devysers chimerismprodukt pågår utveckling av en dedikerad programvara. Med programvaran kan användaren analysera och visualisera ett oändligt antal av prover och celltyper.

"Devyser erbjuder en enklare process för att genomföra diagnostiska tester jämfört med den traditionella processen."

Devyser fokuserar på diagnostisering av tre olika sjukdomstyper där ärftliga sjukdomar står för den största andelen försäljning.



Ärftliga sjukdomar

Produkter inom området ärftliga sjukdomar svarar för cirka 70 procent av Devysers försäljning och inriktar sig främst mot fortplantningshälsa och mendelska sjukdomar.

Devyser tillhandahåller produkter för diagnostisering av ärftliga sjukdomar genom hela människans livscykel. Inom fortplantningshälsa erbjuder Devyser produkter allt från bärartestning och förbefrukning till fosterdiagnostik och testning av nyfödda. Devysers produkter inom området är inriktade mot kromosomavvikelse (såsom tex Downs syndrom) och hemolytiska sjukdomar (såsom tex RHD-status hos foster).

Inom mendelska sjukdomar är Devysers produkter främst inriktade mot thalassemi och cystisk fibros.

Onkologi

Produkter inom området onkologi svarar för cirka 20 till 25 procent av Devysers försäljning. Devysers produkter inom onkologi är fokuserade på ärftlig bröstcancer och ärftlig äggstockscancer och riktar sig mot sådana sjukdomar som härstammar från genmutationer.

Transplantation

Tester för uppföljning efter transplantationer är Devysers senaste och för närvarande minsta marknadsområde. Det växer dock snabbt. Monitorering efter en transplantation är en livslång process som sker i form av återkommande tester, till skillnad från i Devysers övriga marknadsområde där testerna normalt är engångsföreteelser. Devysers diagnostiska testkit med kompletterande mjukvara används för monitorering av stamcellstransplanterade patienter efter transplantation. Testerna bidrar till att kroppens avstötning av det främmande organet kan upptäckas i tidigt skede vilket möjliggör tidigaste möjliga medicinska ingripande.

“Inom avdelningarna finns en stor tillit och ett enormt engagemang.”

Devysers medarbetarundersökning 2021

> 30%

Finansiellt mål för årlig organisk tillväxt

Organisation redo för tillväxt

Devyser växer både i omsättning och antal anställda. Vid årsskiftet hade Devyserkoncernen 61 heltidsanställda (inklusive konsulter), varav 18 anställdes under 2021. De anställda har varit en viktig faktor för den historiska tillväxten. Så är givetvis fallet även för vår fortsatta framgång. Den bygger på såväl intern som extern samarbetsförmåga och Devyser är organiserat för att kombinera kostnadseffektivitet, kvalitet och flexibilitet.

Devyser har en både flexibel och fokuserad organisation, med tekniska spetskompetenser inom produktutvecklingen, hög kunskap om de kliniska behoven i sjukvården, solid erfarenhet inom såväl inköp och produktion som logistik. Ledarskapet har lång kommersiell erfarenhet och affärsmässigt kunnande. Devyser samarbetar även med externa akademiska parter, industriella partners och andra tjänsteleverantörer.

Devyser eftersträvar en arbetsmiljö som främjar hälsa och välbefinnande. Ett gott arbetsklimat bäddar för trivsel och goda relationer, låg sjukfrånvaro samt låg personalomsättning.

Finansiella mål och utdelningspolicy

Styrelsen för Devyser har antagit följande finansiella mål och utdelningspolicy:

Tillväxt: Devysers mål är att uppnå en årlig organisk tillväxt som överstiger 30 procent

Bruttomarginal: Devysers mål är att på medellång sikt (tre till fem år) uppnå en bruttomarginal som överstiger 80 procent

Rörelsemarginal (EBIT): Devysers mål är att prioritera investeringar i organisationen för att stödja tillväxten och att på medellång sikt (tre till fem år) uppnå en rörelsemarginal (EBIT-marginal) som överstiger 20 procent

Utdelningspolicy: Devyser är i en expansionsfas och kommer därför att prioritera tillväxt före utdelningar under de kommande åren. Bolagets långsiktiga mål är att, med hänsyn till bolagets finansiella ställning, dela ut mellan 30 procent och 50 procent av bolagets resultat efter skatt

Direktförsäljning kombinerat med distributörsförsäljning

Devyser arbetar med två försäljningsmodeller - en direktförsäljningsmodell och en distributörsförsäljningsmodell. Direktförsäljningsmodellen prioriteras på viktiga marknader där lokal förankring skapar förutsättningar för egna långsiktiga relationer med större kunder. Distributörsförsäljningsmodellen används för snabbt tillträde till en ny marknad där försäljningsorganisationen saknar närvaro. Direktförsäljning ger normalt sett bättre marginaler än då distributörer används.

Distributörerna inom Devysers externa distributionsnätverk är generellt specialiserade på genetisk testning och har starka relationer med viktiga laboratorier, opinionsledare, sjukhus och sjukhusgrupper.

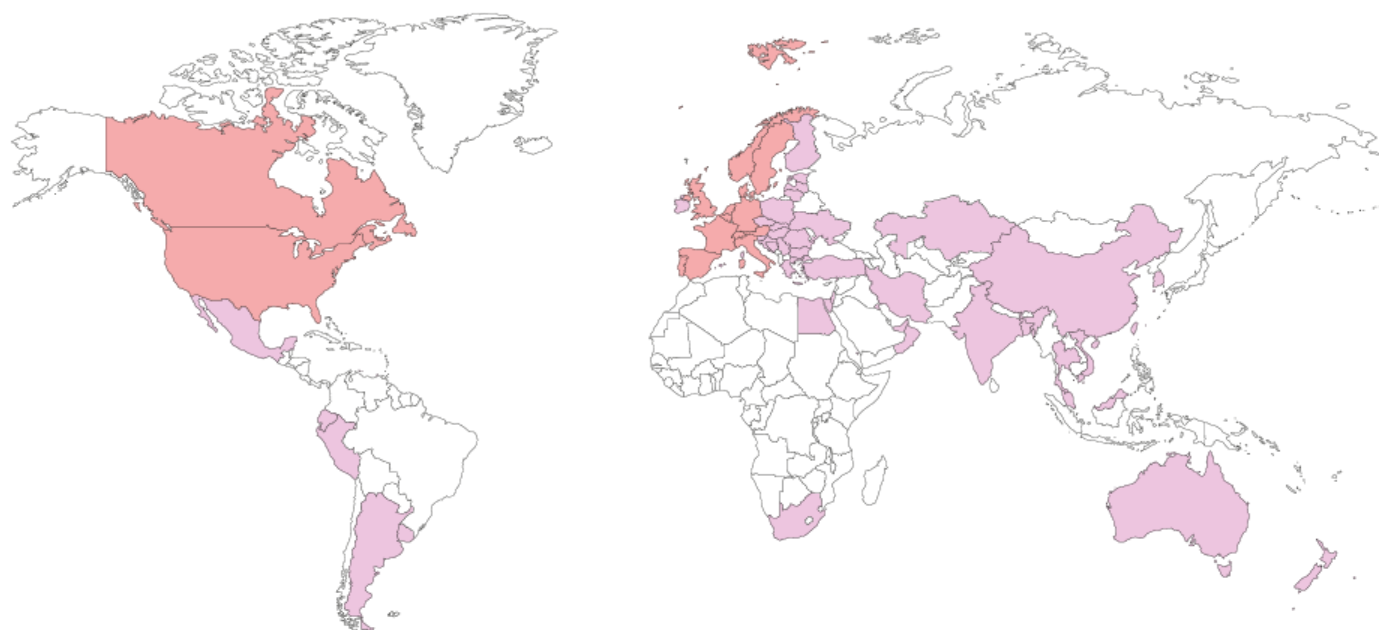
Devyser bedriver direktförsäljning från huvudkontoret i Stockholm samt från säljkontoren i Tyskland, Belgien, USA, Storbritannien, Spanien och Italien. Direktförsäljning svarade för omkring 70 procent av Devysers totala försäljning under 2021. Den egna säljorganisationen täcker, utöver de länder i vilka säljkontoren är lokaliserade, även övriga Skandinavien samt Kanada, Schweiz, Nederländerna och Österrike.

I andra delar av världen sker försäljning genom Devysers distributionsnätverk.

Vid utgången av 2021 består Devysers externa distributionsnätverk av 33 självständiga, regionalt baserade distributörer som levererar produkter i omkring 40 länder. Andelen direktförsäljning bedöms att öka under de närmaste åren i takt med att egna försäljningsorganisationer etableras på ytterligare marknader.

Ersättningssystem

Produkter för diagnostik finansieras i flertalet fall av försäkringsbolag eller offentliga betalare via nationella eller regionala ersättningssystem. Det finns olika typer av ersättningssystem som används i de olika länder där Devysers produkter säljs. Ersättningssystemen är generellt mer förmånliga i utvecklade länder, exempelvis i Europa och USA, men även i utvecklingsländer med hög utbredning av vissa sjukdomar finns förmånliga ersättningssystem som gynnar Devysers försäljning (exempelvis thalassemi i Thailand). Ersättningsnivåerna kan även skilja sig åt inom de olika geografiska marknaderna där Devysers produkter säljs.



- Devyser Direktförsäljning
- Devyser Distributörförsäljning

Strategiskt fokus på
nyckelmarknader,
geografisk expansion och
utveckling av nya produkter

Fortsatt uppbyggnad av marknads- och sälj- organisation

Strategi - med tillväxt i fokus

Devysers strategiska arbete syftar till att nå företagets vision, möjliggöra företagets affärsidé och att nå företagets finansiella mål. Arbetet bygger på flera strategiska prioriteringar som har identifierats för att kunna nå de långsiktiga ambitionerna och de finansiella målen. Övergripande mål har under 2021 varit, och fortsätter vara under 2022, försäljningstillväxt och fortsatt uppbyggnad av företagets marknads- och säljorganisation.

Devyser prioriterar huvudsakligen tre strategiska områden:

1. Stärka bolagets försäljningsorganisation på nyckelmarknader - konvertera från distributörsförsäljning till direktförsäljning

Devyser marknadsför och säljer i dagsläget sina produkter i cirka 45 länder och har en etablerad direktförsäljningsorganisation verksam i Sverige, Italien, Tyskland, Danmark, Österrike, Norge, Schweiz och USA. Devyser har en historik av att framgångsrikt konvertera befintliga distributörsmarknader till direktförsäljningsmarknader med Italien som ett framgångsrikt exempel.

I Italien såldes Devysers produkter via lokala distributörer fram till 2014, då dotterbolaget Devyser Italia S.r.l bildades och uppbyggnaden av en egen direktförsäljningsorganisation inleddes. Därefter har försäljningen i Italien vuxit med drygt 40 procent per år (CAGR) och Italien utgör idag Devysers största marknad med fem heltidsanställda säljare.

Devyser strävar efter att replikera försäljningsmodellen och erfarenheterna från Italien i andra stora europeiska länder. Konverteringen av distributörsförsäljning till direktförsäljning har påbörjats i bland annat Storbritannien, Spanien, Frankrike och Benelux.

Distributörerna har betydande marginaler på sina respektive marknader. Genom att konvertera till direktförsäljning på distributörsmarknader kan Devysers omsättning och resultat påverkas positivt.

2. Geografisk expansion till nya marknader

Utanför Europa har Devyser marknadsfört och sålt sina produkter främst via distributörer, bland annat i vissa länder i Asien, Mellanöstern, Afrika och Sydamerika. Nordamerika (USA och Kanada) är en intressant marknad, främst på grund av marknadens storlek, dess förväntade tillväxt samt ett förmånligt ersättningssystem som möjliggör en attraktiv prissättning. Devyser har historiskt

genomfört direktförsäljning från Sverige till utvalda amerikanska kunder. Med målet att stärka sin ställning och nå kunderna direkt på den nordamerikanska marknaden har ett helägt dotterbolag etablerats i USA och uppbyggnaden av en egen mindre försäljningsorganisation har inletts. Under 2021 har en försäljningschef och en applikationsspecialist anställts. Ytterligare säljare ska rekryteras.

Utöver den nordamerikanska marknaden finns det en stor potentiell marknad i APAC-regionen, framför allt i Kina, Sydkorea och Thailand. För att adressera den kinesiska marknaden etableras en struktur med kinesiska partners för att utveckla och administrera ett lokalt distributionsnätverk för att marknadsföra och sälja Devysers produkter. Devyser ser också en stor potential i andra utvalda asiatiska länder, till exempel Thailand och att delta i upphandlingar för olika nationella screeningprogram.

3. Utveckla och lansera nya produkter samt att anpassa produktportföljen till lokala marknader

För att fortsätta driva tillväxt och erbjuda kunderna användarvänliga och kostnadseffektiva produkter har Devyser identifierat två huvudområden inom produktutveckling:

Årlig lansering av nya produkter

Devyser har en effektiv och standardiserad produktutvecklingsprocess som möjliggör snabbt framtagande av nya produkter. Devyser jobbar aktivt med att samla in och analysera återkoppling från kunder och marknadsdata för att kartlägga kundbehov samt identifiera, konceptualisera och definiera nya produkter för produktutveckling. Devyser har ett flertal projekt under utveckling för att bredda produktportföljen, främst inom onkologi och transplantation.

Anpassning av nuvarande produktportfölj för att stödja tillväxt

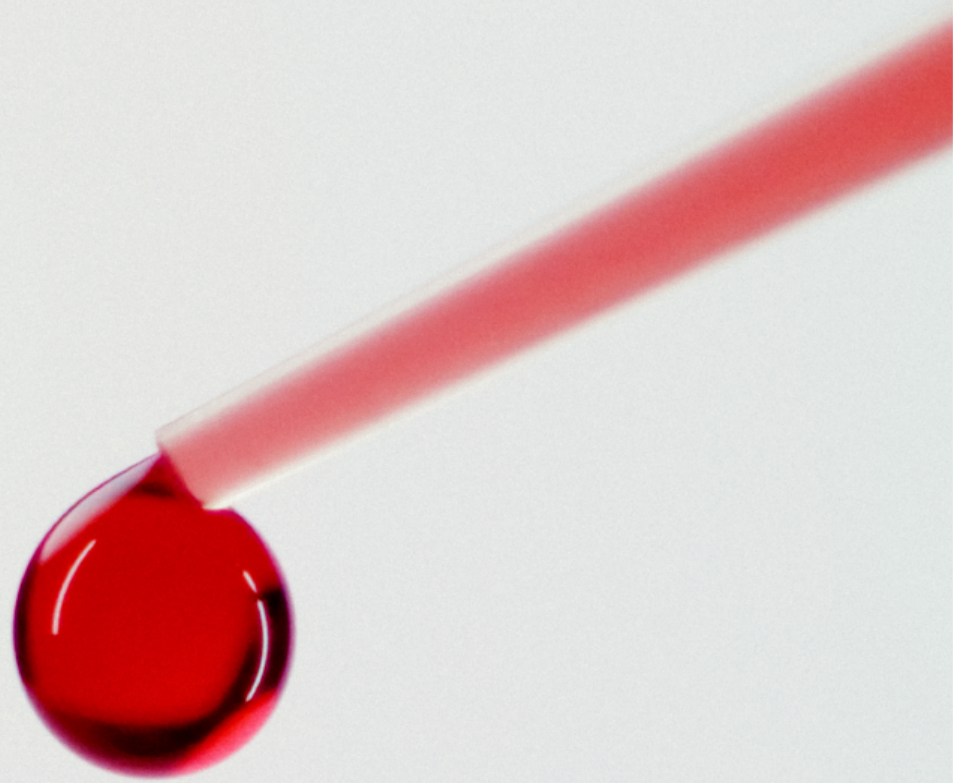
För att fortsätta erbjuda konkurrenskraftiga produkter har Devyser implementerat en dedikerad produktvårdsgrupp med ansvar för en aktiv produktlivscykelhantering. Genom att implementera en produktvårdsprocess strävar Devyser efter att samla in information från kunder och anpassa viktiga produkter för lokalt föredragna laboratorieinstrument. För att ytterligare understödja och driva försäljnings-expansionen arbetar Devyser aktivt med att anpassa både produkter och processer enligt specifika regionala krav.

Devysers försäljningsmodell - Italien visar vägen

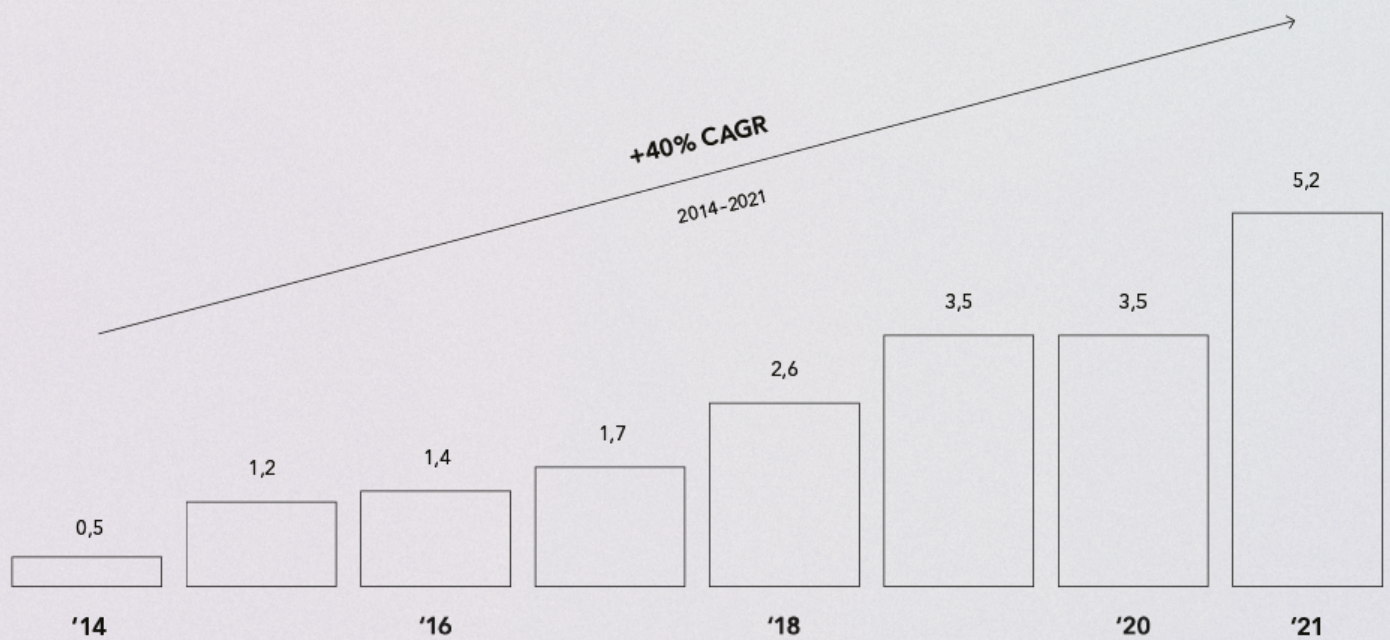
0-60 MSEK på åtta år

Fram till 2014 sålde Devyser sina produkter i Italien via en lokal distributör, men bedömde då att en starkare marknadsställning skulle vara möjlig genom etablering av en egen direktförsäljningsorganisation. Devyser etablerade det helägda dotterbolaget Devyser Italia S.r.l och rekryterade den första egna säljaren 2014. Sedan dess har det italienska dotterbolaget byggt upp en egen försäljningsorganisation och genom direktkontakt med

kunderna skapat starka kundrelationer tack vare ett brett produktutbud och stark kundsupport. Försäljningen har vuxit med drygt 40 procent per år (CAGR) och Italien utgör idag Devysers största marknad. I dagsläget har bolaget fem egna säljare i Italien. Devyser strävar efter att replikera försäljningsmodellen och erfarenheterna från Italien i andra stora europeiska länder.



Försäljningsutveckling, miljoner euro



Produktutvecklingsstrategin är primärt inriktad på nyutveckling av användarvänliga, pålitliga och högkvalitativa NGS-produkter.

Strukturerad process för effektiv produkt- utveckling

Produktutvecklingen är en central och prioriterad del av verksamheten. Devyser har en effektiv utvecklingsprocess och historiskt har processen tagit sex till 18 månader från en idé till dess att produkten i fråga är lanserad. Den övergripande produktutvecklingsstrategin är primärt inriktad på nyutveckling av användarvänliga, pålitliga och högkvalitativa NGS-produkter (såväl testkit som mjukvara) inom ärftliga sjukdomar, onkologi och transplantation.

Devysers strukturerade utvecklingsprocess inleds när det finns ett affärsmandat för projektet. Processen genomförs stegvis i faserna "koncept", "genomförbarhet", "utveckling", "verifiering", "godkännande", och "kommersialisering", där utvecklingsprocessen stänger i och med att den nya produkten kommersialiseras.

Utvecklingen övervakas genom hela processen av en styrgrupp med representanter från bolagets ledningsgrupp. Förutom utveckling av nya produkter utför utvecklingsavdelningen också produktvård, vilket innefattar såväl effektivisering som kostnadsreducering för tillverkningsprocessen. Produktvårdande åtgärder inkluderar även expansionen av möjliga användningsområden för befintliga produkter.

Devyser driver flera utvecklingsprojekt, bland annat ett med fokus på efterkontroll av transplanterade organ i ett konsortium tillsammans med universitetssjukhuset i Zürich, och ett för diagnostisering av ärftlig tarmcancer.

Tillverkningsprocess med uppskalningsmöjligheter

Devysers tillverkningsprocess, från inköp till leverans, sträcker sig normalt sett mellan tre och sex månader. Det första steget i tillverkningsprocessen är inköp av råvaror från leverantörer. Devyser använder olika leverantörer som har möjlighet att leverera samma sorts råvaror parallellt. Bolaget använder två olika kategorier av leverantörer, dels leverantörer av de kritiska komponenterna nukleotider och polymeras, dels leverantörer av rör, lock och andra generiska ingredienser och komponenter.

Devyser beställer de kritiska komponenterna från sex huvudsakliga leverantörer, som samtliga levererar oligonukleotider och enzym. Oligonukleotider är korta syntetiska DNA- och RNA-sekvenser som bland annat används för amplifiering inom ramen för PCR-teknik. Enzymer används för att initiera PCR-reaktion. Tack vare att Devyser leverantörer parallellt levererar samma kritiska produkter, minskar beroendet av en enskild leverantör.

Utöver leverantörerna av Oligonukleotid och HotTaq använder Devyser ytterligare leverantörer för bland annat rör, lock och andra ingredienser och komponenter till slutprodukterna. Dessa ingredienser och komponenter är generiska, vilket gör att Devyser inte är beroende av en eller någon av leverantörerna i den kategorin.

När råvarorna når Devyser genomförs en mottagningskontroll mot inköpsspecifikation innan förproduktionen initieras. Förproduktionen är den del av tillverkningsprocessen som tar mest tid i anspråk. Efter förproduktionen skalas tillverkningen upp till fullödlig produktion. Innan produkterna packas och levereras genomgår de såväl kvalitetskontroll som kvalitetssäkring.

Devysers produkter har normalt sett två års hållbarhet. Produkterna säljs fram till dess att sex månader återstår av hållbarhetstiden. Utifrån dessa ramar planeras tillverkningen rullande baserat på säljprognoser från Devyser säljavdelning. Med befintlig kapacitet kan Devyser öka produktionen kraftigt utan att behöva utöka tillverkningskapaciteten.

Den starka förväntade tillväxten
är en följd av en ökad
medvetenhet om fördelarna
med genetisk testning

Stora och växande marknader

Devyser är verksam på marknaden för genetisk diagnostik av ärftliga sjukdomar, onkologi och transplantation. Den totala marknaden, dvs det totala underliggande behovet för genetisk diagnostik inom ärftliga sjukdomar, onkologi och transplantation beräknas ha uppgått till cirka 5,3 EURmdr under 2020, och förväntas växa med cirka 2 procent per år och uppgå till cirka 5,8 EURmdr 2026.

Devysers adresserbara marknad uppskattas att ha uppgått till cirka 1,3 EURmdr under 2020, och förväntas växa med cirka 13 procent per år och uppgå till cirka 2,6 EURmdr år 2026. Den starka förväntade tillväxten är en följd av en ökad medvetenhet om fördelarna med genetisk testning och nationella satsningar på ersättningssystem och screeningprogram. Detta förstärker behoven av testmetoder som erbjuder hög genomströmning och som kan hantera ett flertal prover per dag. Enkla processer sparar tid och kostnader, och automatisering minimerar mänskliga fel.

Med tester som är väl anpassade för att kunna användas i rutindiagnostiska laboratorier och inom ramen för nationella screeningprogram, är Devyser väl positionerat för att ta tillvara på tillväxtpotentialerna. Devyser har en historia av snabb omsättningstillväxt, mätt som genomsnittlig årlig nettoomsättningstillväxt, som är cirka 17 procentenheter högre än den estimerade marknadstillväxten under perioden 2016 - 2020.

Marknadsöversikt

Devysers adresserar en global och snabbt växande marknad inom genetisk diagnostik. Marknaden för genetisk diagnostik har historiskt kännetecknats av en låg marknadspenetration, där en stor andel av patienter i behov av genetisk diagnostik inte blir testade. Marknadspenetrationen har ökat kraftigt de senaste åren i och med att teknologin inom området har utvecklats snabbt. Testerna har blivit mer tillgängliga när kostnaden för DNA- och RNA-sekvensering minskat samtidigt som förståelsen för och medvetenheten om genetik ökat, vilket bland annat har resulterat i att genetisk diagnostik i högre grad omfattas av nationella ersättningssystem och screeningprogram.

Prognoser och uppskattningar på sidorna i marknadsavsnittet baseras på den marknadsrapport som beställts från Arthur D Little av Bolaget under 2021.

Under 2020 uppgick den totala marknaden, det vill säga det totala underliggande behovet för genetisk diagnostik (TAM, eng. Total Addressable Market) för Devysers befintliga produkter, inom ärftliga sjukdomar, onkologi och transplantation globalt till 5,3 EURmdr. Det underliggande behovet växer med en ökad ubredning av cancer och ärftliga sjukdomar, samt en ökning av antalet njur- och stamcellstransplantationer. Den genomsnittliga marknadspenetrationen inom Devysers geografiska huvudmarknader uppgick under 2020 till cirka 24 procent, vilket innebär att Devysers adresserbara marknad (SAM, eng. Serviceable Available Market) uppgick till 1,3 EURmdr.

"Devysers adresserbara marknad uppskattas att ha uppgått till cirka 1,3 EURmdr under 2020, och förväntas växa med cirka 13 procent per år och uppgå till cirka 2,6 EURmdr år 2026."

Devysers adresserbara marknad uppskattas historiskt ha vuxit med en genomsnittlig årlig tillväxt (CAGR) om 9 procent mellan 2016 och 2020, och väntas framöver att växa med en genomsnittlig årlig tillväxt (CAGR) om 13 procent mellan 2021 och 2026. Marknadspenetrationen har framför allt ökat till följd av en högre medvetenhet om fördelarna med genetisk testning, samt mer utvecklade ersättnings- och screeningprogram.

Den största enskilda marknaden globalt för genetisk diagnostik är USA som uppskattades stå för 24 procent av den totala adresserbara marknaden 2020. USA, där Devyser under 2021 har börjat etablera sin direktförsäljningsmodell, utgör således en stor potentiell marknad för bolaget.

Marknadens tillväxttakt i utvecklingsländer är högre än i utvecklade länder. Detta förklaras av en snabbt ökande marknadspenetration i kombination med en stor och växande befolkning i utvecklingsländer. Kina och Japan har tillsammans potential att bli världens största marknad för genetisk diagnostik då de växer med en genomsnittlig tillväxttakt (CAGR) om 15 procent per år. Tillväxten på dessa marknader drivs främst av ökad medvetenhet om fördelarna med genetiska tester, ökade sjukvårdsutgifter, avskaffandet av ett barnspolitik samt andra statliga initiativ. Även Sydostasien, med en relativt hög utbredning av ärftliga sjukdomar som kan identifieras med Devysers produkter, exempelvis thalassemi, kombinerat med statliga screeningprogram väntas växa snabbare än marknaden i stort och bli en av de största marknaderna i framtiden.

Devysers marknadsområden

Devyser utvecklar, tillverkar och säljer kit för genetisk rutindiagnostik inom marknadsområden ärftliga sjukdomar, onkologi och transplantation. Devysers adresserbara marknad bedöms inom dessa marknadsområden vara global och snabbt växande.

Tyskland, Storbritannien, Italien, Frankrike och Spanien är de större europeiska marknaderna och utgör totalt tillsammans 24 procent av den totala adresserbara marknaden 2020. Övriga världen utgjorde mer än hälften av den adresserbara marknaden 2020.

I utvecklade marknader, som USA och de europeiska marknaderna, har genetisk diagnostik en högre marknadspenetration än i utvecklingsländer till följd av högre medvetenhet om fördelarna med genetiska tester, samt välutvecklad infrastruktur med nationella ersättningssystem och screeningprogram. Exempelvis hade USA en marknadspenetration om 35 procent år 2020, samtidigt som marknadspenetrationen i övriga världen uppgick till i genomsnitt 20 procent. USA, Tyskland, Storbritannien, Italien, Frankrike och Spanien utgjorde därför 60 procent av den adresserbara marknaden och 48 procent av det totala globala underliggande behovet (TAM) 2020.

Marknaden för genetiska test inom ärftliga sjukdomar

Devysers marknad inom ärftliga sjukdomar omfattar diagnostiska kit och analysmjukvara bland annat för thalassemi, cystisk fibros, kromosomavvikelser, blodgruppsinkompatibilitet ("RHD") och trombofili. Thalassemi, cystisk fibros och RHD är för närvarande de viktigaste indikationerna i detta marknadsområde, då Devysers produkter inom dessa indikationer är mycket konkurrenskraftiga. I Italien, Tyskland och USA utgör dessa indikationer cirka 40 procent av den totala marknaden för genetisk diagnostik inom ärftliga sjukdomar, mätt som det totala underliggande behovet (TAM) för genetisk diagnostik inom ärftliga sjukdomar. I syfte att tidigt upptäcka ärftliga sjukdomar genomförs genetiska tester i stora delar av världen på gravida kvinnor, foster, nyfödda barn samt på personer med ärftliga sjukdomar i familjen.

Av Devysers tre marknadsområden är marknaden för genetisk diagnostik för Devysers produkter inom ärftliga sjukdomar den största. Den totala marknaden, mätt som det totala underliggande behovet (TAM) för genetisk diagnostik, inom ärftliga sjukdomar uppgick till 3,1 EURmdr 2020 och förväntas öka till 3,2 EURmdr 2026, motsvarande en genomsnittlig årlig tillväxt (CAGR) om cirka 4 procent mellan 2021 och 2026.

Marknadsområdet ärftliga sjukdomar hade under 2020 en marknadspenetration om cirka 30 procent vilket motsvarar en adresserbar marknad (SAM) om cirka 925 EURm. Den adresserbara marknaden väntas att växa till 1,9 EURmdr 2026, vilket motsvarar en marknadspenetration om cirka 58 procent 2026. Ökningen i marknads-penetration, tillsammans med den underliggande marknadens tillväxt, motsvarar en genomsnittlig årlig tillväxttakt (CAGR) om 12 procent. Marknaden för vissa ärftliga sjukdomar, såsom till exempel thalassemi, växer i utvecklade länder till följd av migration från utvecklingsländer, men framför allt för att medvetenheten om fördelarna av genetisk diagnostik i förebyggande syfte växer.

Devysers genomsnittliga årliga nettoomsättnings-tillväxt är cirka 17 procentenheter högre än estimerad marknadstillväxt under 2016 - 2020.

~ 17%

Prenatal testning och screening av nyfödda är en växande trend på global nivå till följd av att länder lägger en större vikt vid diagnostisering av ärftliga sjukdomar och deras framtida effekter. Det genomsnittliga priset per test för detta marknadsområde kan skilja sig avsevärt mellan Devysers geografiska marknader, där priser i USA är ungefär 20-30 procent högre än priser i Storbritannien, Italien, Tyskland, Frankrike och Spanien, och ännu högre jämfört med utvecklingsländer. Priserna för genetiska testkit är i allmänhet likartade inom området, med endast små skillnader mellan indikationerna på respektive geografisk marknad.

Inom marknadsområdet för genetiska test inom ärftliga sjukdomar förekommer nationella screeningprogram, särskilt med avseende på cystisk fibros i USA och EU samt med avseende på thalassemi i andra länder med högre utbredning. Därmed ligger ett stort fokus på offentlig upphandling inom detta marknadsområde.

Marknaden för genetiska tester inom onkologi

Devysers marknad inom onkologi omfattar primärt diagnostiska kit för BRCA13, HBOC14 och ärftlig kolorektalcancer. Av den totala marknaden för genetiska tester utgör alla typer av tester för BRCA och HBOC ca 40%. Devysers viktigaste geografiska marknader inom marknadsområdet onkologi är för närvarande Italien, Tyskland och USA. Det bedöms och är väldokumenterat att hälften av alla dödsfall till följd av cancer hade kunnat undvikas om de hade upptäckts i tid. För att tidigt upptäcka genetiska avvikelser som kan leda till cancer genomförs i stora delar av världen genetiska tester av patienter som misstänks ha genetiska mutationer samt hos familjemedlemmar till de som har, eller misstänks ha, genetiska mutationer. Den totala marknaden, mätt som det totala underliggande behovet för genetisk diagnostik (TAM), inom onkologi uppgick till 849 EURm 2020, och förväntas att uppgå till 865 EURm 2026.

Marknadsområdet onkologi hade under 2020 en marknadspenetration om 29 procent vilket motsvarar en adresserbar marknadsstorlek (SAM) om cirka 245 EURm.



Marknadspenetrationen förväntas växa och uppgå till cirka 56 procent 2026, vilket motsvarar en adresserbar marknadsstorlek om cirka 480 EURm 2026. Denna ökning, tillsammans med den underliggande marknadens tillväxt, motsvarar en genomsnittlig årlig tillväxttakt (CAGR) om 12 procent.

Marknaden för onkologi växer delvis på grund av att fler människor runt om i världen får cancer till följd av längre livslängd, men framför allt för att medvetenheten om fördelarna av genetiska tester i förebyggande syfte växer. Marknaden växer även genom att många nya cancerläkemedel lanserats under det senaste decenniet med skraddarsydd effekt mot specifika genetiska förändringar som är vanliga i tumörer. Dessa läkemedel har hög effektivitet om de ges till patienter med tumörer med de specifika genetiska förändringarna och liten eller ingen effekt om de ges till patienter med tumörer som inte bär på avsedd genetisk förändring. Genetisk testning av tumörer är helt nödvändig för att rätt läkemedel ska administreras till patienter.

Allt fler länder runt om i världen har börjat inse att kostnaden för att testa befolkningen och tidigt upptäcka genetiska avvikelser som kan leda till cancer, är lägre än att behandla patienter som utvecklat cancer. Därför utvecklas och erbjuds en förbättrad infrastruktur med förmånligare ersättnings- och försäkringspolicier runt om i världen inom alla sorters genetisk testning och framförallt inom onkologi. Det genomsnittliga priset per test för detta marknadsområde kan skilja sig mellan Devysers geografiska marknader, där priser i USA är ungefär 10 procent högre än priser i Storbritannien, Italien, Tyskland, Frankrike och Spanien, och ännu högre jämfört med utvecklingsländer. Priserna för genetiska testkit inom området är i allmänhet likartade, med endast små skillnader mellan indikationerna på respektive geografisk marknad.

Marknaden för genetiska test inom transplantation

Devyser utvecklar, tillverkar och säljer kit för genetisk testning och analysmjukvara för rutindiagnostik inom transplantation för uppföljning och efterkontroll av stamcellstransplantationer. Devyser bedriver också ett utvecklingsprojekt för uppföljning av njurtransplantationer. Uppföljningskontroller efter en stamcellstransplantation genomförs under ett flertal år efter transplantationen för att upptäcka eventuella komplikationer i ett tidigt skede.

Test för kontroll efter en njurtransplantation utförs idag främst när det finns misstanke om komplikationer till följd av det transplanterade organet. Genom en storskalig introduktion av efterkontrollsprogram, i stil med de som idag finns inom stamcells-transplantation, förmodas användningen öka och därmed också

signifikant öka efterfrågan och marknadsstorleken av genetiska test för kontroll och uppföljning efter en njurtransplantation.

Den totala marknaden, mätt som det totala underliggande behovet (TAM) för genetisk diagnostik, efter transplantation uppgick till 1,4 EURmdr 2020. Den totala marknaden förväntas att uppgå till 1,7 EURm 2026, motsvarande en genomsnittlig årlig tillväxt (CAGR) om cirka 4 procent. Marknadsområdet transplantation hade under 2020 en marknadspenetration om 7 procent vilket motsvarar en adresserbar marknadsstorlek (SAM) om cirka 96 EURm. Den adresserbara marknaden förväntas uppgå till cirka 270 EURm 2026 vilket motsvarar en marknadspenetration om cirka 16 procent.

Kostnaden för att testa befolkningen och tidigt upptäcka genetiska avvikelser som kan leda till cancer, är lägre än att behandla patienter som utvecklat cancer.

Denna ökning i marknadspenetrations, tillsammans med den underliggande marknadens tillväxt, motsvarar en genomsnittlig årlig tillväxttakt (CAGR) om 20 procent.

Marknaden för kontroller efter transplantation är särskilt attraktiv för Devyser även om den adresserbara marknaden (SAM) är mindre än marknaderna för ärftliga sjukdomar och för onkologi. På marknaden för transplantation finns det betydligt färre aktörer som kan erbjuda högkvalitativa tester, och Devyser är en av enbart tre aktörer med denna kompetens.

Marknaden för kontroller efter transplantationer växer delvis på grund av att antalet transplantationer ökar, men framför allt för att antalet patienter som regelbundet följs upp ökar i takt med att medvetenhet om betydelsen av uppföljning och efterkontroller ökar. Marknaden har de senaste åren vuxit snabbt från låga nivåer även då det har lanserats stora monitoreringsprogram, och den förväntas att växa snabbt i framtiden.

Vidare växer marknaden för efterkontroller snabbt som ett resultat av en växande utbredning av NGS-tester. NGS-tester lämpar sig särskilt väl vid för uppföljning efter transplantationer till följd av bättre precision än befintliga alternativ. Detta har resulterat i en genomsnittlig årlig tillväxttakt (CAGR) av NGS-tester för stamcells- och njurtransplantation om 31 respektive 21 procent. Det genomsnittliga priset per test kan skilja sig avsevärt mellan Devysers geografiska marknader, där priser i USA är ungefär 10 procent högre än priser i Storbritannien, Italien, Tyskland, Frankrike och Spanien, och ännu högre jämfört med utvecklingsländer. Priserna för genetiska testkit är i allmänhet likartade inom området, med endast små skillnader mellan indikationerna på respektive geografisk marknad.

Kunder

Devsers kunder är huvudsakligen verksamma inom rutindiagnostisk laboratorieverksamhet, dvs sådan diagnostik av patienter som genomförs rutinmässigt i sjukvården, snarare än forskningsinriktad diagnostik. Rutindiagnostiska laboratorier är i allmänhet särskilt fokuserade på att förbättra och förenkla laboratoriets processflöde, utöver att leverera robusta laboratorieresultat.

Devsers kundsegment inom rutindiagnostik omfattar företrädesvis tre olika kategorier. De har alla olika egenskaper och är föremål för olika trender. Kunderna skiljer sig bland annat åt vad avser inriktning, storlek och finansiering. Kunderna kan delas upp i följande tre kategorier:

Offentliga laboratorier:

Offentliga laboratorier drivs generellt av statliga, regionala eller kommunala sjukvårdshuvudmän och är offentligt finansierade. Försäljning till offentliga laboratorier sker ofta genom ett upphandlingsförfarande.

Sjukhuslaboratorier:

Sjukhuslaboratorier har ett brett erbjudande av genetiska tester och bildar för närvarande det största segmentet på marknaden för genetisk diagnostik. Sjukhuslaboratorier kan vara antingen offentligt eller privat finansierade. Universitetssjukhus övergår i allt högre utsträckning till nya teknologier för genetisk diagnostik, exempelvis NGS, även om egenutvecklade tester, så kallade "home brews", eller LDT20 fortfarande dominerar marknaden. Då egenutvecklade test är vanligt förekommande inom denna kundgrupp är det svårt för övriga aktörer att ta sig in.

Privata laboratorier:

Privata laboratorier är den snabbast växande kundgruppen till följd av en ökande andel outsourcing från sjukhus, detta bland annat då de ofta kan erbjuda snabbare testresultat och högre kundservice. Denna kundgrupp består av stora laboratoriekedjor med ett brett utbud av olika diagnostiska test.

Konkurrenter

Devyser utvecklar, tillverkar och säljer kit för genetisk testning och analysmjukvara inom marknadsområdet ärftliga sjukdomar, onkologi och transplantation. Utöver att konkurrera med globala aktörer som, likt Devyser, säljer kit för genetiska tester till flertalet olika laboratorier, konkurrerar Devyser även mot laboratorieutvecklade produkter, så kallade "home brews". Dessa är utvecklade av laboratorier och får enbart användas av laboratorierna själva. Laboratorieutvecklade tester har en stark ställning hos de laboratorier som har utvecklat dem, och för ett antal produkter är dessa "home brews" Devysers huvudsakliga konkurrenter.

Värderingar är en viktig del av en sund företagskultur. Det är dessa principer som vägleder oss i vårt dagliga arbete och i våra beslut, och som vi tillämpar i vårt samspel med kunder och varandra. Värderingarna bidrar också till att särskilja oss från våra konkurrenter och har en inverkan på vårt ekonomiska resultat. Vi förstår att vi måste leva efter våra värderingar, vilket innebär att vi måste föregå med gott exempel.

Enkelhet

Det enklaste sättet är oftast det bästa. Genom att eftersträva enkelhet fokuserar vi på det som är viktigast, förbättrar kontinuerligt våra processer och metoder, och levererar lösningar som är lättare, snabbare och mer solida för användarna.

Relevans

Vi vill bidra till bättre patienthantering, snabbare testprocesser och att möjliggöra rätt behandling för rätt patient vid rätt tidpunkt. Detta är inte bara en riktlinje för hur vi utvecklar tester; det innebär också ett tydligt kundfokus. Genom att rikta våra resurser mot att lösa våra kunders problem och annat som är relevant för dem, säkerställer vi effektivitet och fortsatt framgång för Devyser.

Empati

Vår affär är större än teknik - den omfattar även människorna som skapar den, använder den och de vars liv beror på den. Att lyssna på andra och respektera deras behov och intressen förbättrar hur vi arbetar tillsammans och tar hand om våra kunder. Genom att aldrig glömma den mänskliga aspekten blir vi bättre på det vi gör.

Devysers adresserbara marknad drivs av ett antal trender och drivkrafter.

1.

Ökad medvetenhet om värdet av genetisk testning

En av de viktigaste trenderna och drivkrafterna för marknadens tillväxt är en ökad global medvetenhet om fördelarna med att tidigt identifiera och behandla genetiska avvikelser med hjälp av genetiska tester. En ökad förståelse om en persons genetiska bakgrund underlättar för att tidigt identifiera sjukdomar och möjliggöra personlig och skräddarsydd sjukdomsbehandling utifrån genetiska förutsättningar hos den enskilda individen. Att tidigt identifiera avvikelser kan väsentligt förbättra utfallet hos en patient och också betydligt reducera kostnaden för sjukvården.

Till följd av en ökad medvetenhet och förståelse har därför flertalet geografiska marknader utvecklat en infrastruktur för genetisk diagnostik, med alltmer förmånliga ersättningssystem och screeningprogram. Inom Devysers samtliga marknadsområden råder en stark trend mot att medvetenheten om värdet av genetisk testning ökar och att det i takt med detta utvecklas fler betalningsmodeller med mer omfattande ersättning.

2.

Stabilt ökande prevalens inom Devysers marknadsområden

Behovet av genetisk diagnostik drivs av en stabilt ökande prevalens inom Devysers marknadsområden. Den ökande prevalensen är väldokumenterad inom onkologi, där antalet sjukdomsfall har vuxit historiskt och väntas att fortsätta växa i framtiden. Cancer är den näst vanligaste dödsorsaken globalt och uppskattades under 2018 vara anledningen till 9,6 miljoner dödsfall, motsvarande var sjätte dödsfall globalt under samma period. De vanligaste typerna av nya fall av cancer är lungcancer, bröstcancer, kolorektal cancer, prostatacancer, magcancer och livmoderhalscancer.

Antalet årliga fall av cancer förväntas att öka framöver, främst till följd av växande och åldrande befolkning globalt, samt även till följd av utvecklingen av cancertyper relaterade till social och ekonomisk utveckling. Även marknadsområdet transplantation gynnas av ett växande underliggande behov. Enbart i USA har det totala antalet transplantationer ökat från cirka 12 000 årliga behandlingar under 1988 till cirka 39 000 behandlingar under 2019. Utvecklingen har delvis drivits av teknologiska framsteg som möjliggjort att ett större antal transplantationer har kunnat genomföras, och delvis av ett växande underliggande behov orsakat av faktorer såsom en växande och åldrande befolkning med en ökad förekomst av kroniska sjukdomar.

3.

Utveckling av ersättningssystem och screeningprogram

De nuvarande och förväntade ersättningssystemen inom Devysers olika produkter, marknadsområden och geografiska marknader är gynnsamma. Till följd av en ökad medvetenhet och förståelse för nyttan av genetisk testning har en infrastruktur för genetisk diagnostik utvecklats på ett flertal geografiska marknader vad gäller exempelvis förmånligare ersättnings- och försäkringssystem.

Kina, Japan och Sydamerika är några av världens största marknader inom Devysers marknadsområde och förväntas att växa med 13–15 procent per år fram till 2026. Tillväxten på dessa geografiska marknader drivs delvis av en ökad medvetenhet om värdet av genetisk testning och ökade nationella investeringar i sjukvård, bland annat inom statliga ersättningssystem och screeningprogram. Sydostasien är ytterligare en stor marknad, som väntas att växa med i genomsnitt 16 procent per år fram till 2026, framför allt drivet av nationella screeningprogram inom områden som Devyser adresserar, bland annat thalassemi.

4.

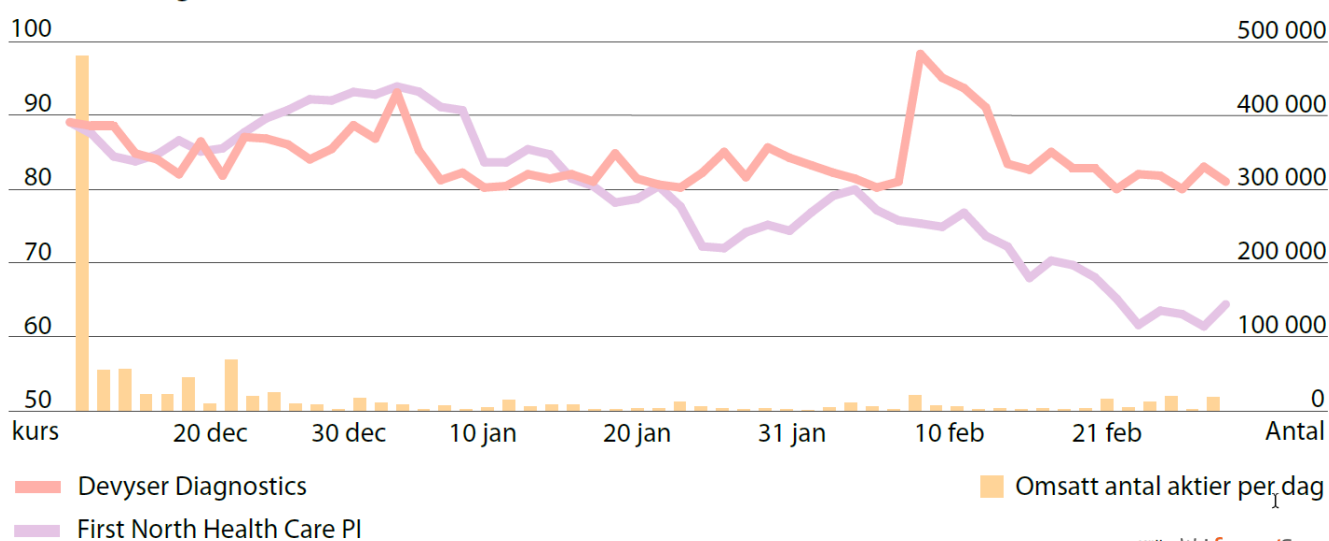
Nya behandlingar som administreras baserat på genetiska tester

Under det senaste decenniet har nya cancerläkemedel lanserats med skräddarsydd effekt mot specifika genetiska förändringar i cancerrelaterade tumörer. Dessa läkemedel har hög effektivitet när de ges till patienter med tumörer med de specifika genetiska förändringarna, men liten eller ingen effekt när de ges till patienter med tumörer som inte bär på avsedd genetisk förändring. En följd av detta är att genetisk testning har blivit nödvändig för att rätt läkemedel ska ges till rätt patienter.

Aktien

Devyser Diagnostics aktie är sedan december 2021 noterad på First North Premier Growth Market Stockholm. Vid räkenskapsårets slut hade Devyser ett marknadsvärde på cirka 1,3 miljarder kronor och ca 600 aktieägare.

Kursutveckling 2021-12-10 till 2022-02-28



Källa: WebfinancialGroup

Information om aktien

Aktien handlas under kortnamn DVYSR med ISIN-koden SE0016588867. Antalet aktier vid räkenskapsårets slut var 15 188 100 med ett kvotvärde på 0,057390 kr per aktie. Genomsnittligt antal aktier under räkenskapsåret var 11 230 081. Aktiekapitalet uppgick vid räkenskapsårets slut till 871 646,98 kronor.

Aktiens utveckling och omsättning

Från noteringsdagen den 10 december 2021 till årsskiftet steg Devysers aktiekurs med 10,75 procent från 80,00 kronor till 88,60 kronor. Vid utgången av räkenskapsåret uppgick Devysers marknadsvärde till 1 346 miljoner kronor, baserat på årets senaste betalkurs 88,60 kronor. Under perioden omsattes via First North Premier Growth Market Stockholm 832 865 stycken aktier till ett värde om totalt 73 miljoner kronor. I diagrammet ovan visas aktiens kursutveckling sedan noteringsdagen.

Ägarstruktur

Per den 31 december 2021 hade Devyser 578 stycken aktieägare. Rutger Arnhult, genom sitt bolag M2 Asset Management AB, är bolagets största ägare och per bokslutsdatum uppgick Rutger Arnhults ägande till 25,4 procent genom bolag. De 10 största ägarna i bolaget kontrollerar närmare 73 procent av kapital och röster.

Utdelningspolicy

Devyser är i en expansionsfas och kommer därför att prioritera tillväxt före utdelningar under de kommande åren. Bolagets långsiktiga mål är att, med hänsyn till bolagets finansiella ställning, dela ut mellan 30 procent och 50 procent av bolagets resultat efter skatt. Styrelsen föreslår att ingen utdelning ges för 2021.

**Mia Arnhult**

Född 1969

I styrelsen sedan 2010
Styrelseordförande sedan 2021

Utbildning:

Examen i företagsekonomi och handelsrätt, Lunds universitet.

Tidigare befattningar:

Revisor Lindebergs Grant Thornton AB, Controller och CFO M2 Gruppen och Corem Property Group AB

Andra viktiga uppdrag:

Styrelseledamot och VD i M2 Asset Management

Innehav i Bolaget:

3 850 907 aktier i Bolaget via närstående.

Oberoende i förhållande till Bolaget och bolagsledningen, ej oberoende i förhållande till Bolagets större aktieägare.

**Ulf Klangby**

Född 1969

Grundare & Vice VD
I styrelsen sedan 2005

Utbildning:

Medicine licentiat, Karolinska Institutet.

Tidigare befattningar:

VD Devyser Diagnostics AB och Devyser AB, Head of Business Development Sangtec Molecular Diagnostics AB, Team Leader R&D Sangtec Molecular Diagnostics AB

Andra viktiga uppdrag:

Styrelsemedlem i Devyser AB, TrenDx AB och Kull Invest i Sollentuna AB

Innehav i Bolaget:

706 200 aktier, teckningsoptioner avseende sammanlagt 18 600 aktier i Bolaget.

Ej oberoende i förhållande till Bolaget och bolagsledningen, ej oberoende i förhållande till Bolagets större aktieägare.

**Lars Höckenström**

Född 1956

I styrelsen sedan 2016

Utbildning:

Civilekonomexamen, Stockholms universitet.

Tidigare befattningar:

Co-founder och Partner Aragon FK AB, Financial Analyst Öhman FK AB och Pareto Securities AB, Analyst och Portfolio Manager Catella Kapitalförvaltning AB, Co-founder och Senior Advisor Naventus Corporate Finance AB

Andra viktiga uppdrag:

Director of Guard Therapeutics AB (publ), AB Consiliario, RhoVac AB, alternate director of Gårdarike Fastigheter AB, Gårdarike Invest Aktiebolag, Gårdarike AB and STHLM OXN Holding AB

Innehav i Bolaget:

120 370 aktier i Bolaget och 300 via närstående.

Oberoende i förhållande till Bolaget och bolagsledningen, ej oberoende i förhållande till Bolagets större aktieägare.

**Fredrik Dahl**

Född 1977

I styrelsen sedan 2021

Utbildning:

PhD i molekylär medicin, Uppsala universitet, postdoktorella studier, Stanford Genome Technology Center, Stanford University.

Tidigare befattningar:

Styrelseledamot i Ilya Pharma AB, CTO i Vanadis Diagnostics AB och Halo Genomics AB.

Andra viktiga uppdrag:

Styrelsemedlem Faboss Invest AB, director of FD Growth Capital AB, Nucleus Capital AB, Pixelgen Technologies AB, Colibri Ventures AB, styrelsesuppleant i Moligo Technologies AB, Colibri Ventures MT AB, CEO i Colibri Ventures AB.

Innehav i Bolaget:

19 150 aktier i Bolaget.

Oberoende i förhållande till Bolaget och bolagsledningen samt oberoende i förhållande till Bolagets större aktieägare.

**Pia Gideon**

Född 1954

I styrelsen sedan 2021

Utbildning:

Civilekonomexamen, Handelshögskolan i Stockholm.

Tidigare befattningar:

Styrelseordförande i Action Aid AB, Klöver AB och Simris Alg AB, styrelseledamot i Metria AB, Min Doktor AB och Proact AB.

Andra viktiga uppdrag:

Ordförande i Qlucore AB, styrelsemedlem i Guards Therapeutics AB, Apoteket AB och Gideon Partners AB.

Innehav i Bolaget:

1 500 aktier i Bolaget.

Oberoende i förhållande till Bolaget och bolagsledningen samt oberoende i förhållande till Bolagets större aktieägare.

**Fredrik Alpsten**

Född 1966

Verkställande direktör
sedan 2020

Utbildning:

Civilekonomexamen,
Handelshögskolan i
Stockholm.

Andra viktiga uppdrag:

Styrelseordförande och
verkställande direktör i
Devys AB, TrenDx AB
och Personlig Almanacka
Nordic AB,
styrelseledamot i
SmartSeq S.r.l. och
styrelsesuppleant i Fredrik
Alpsten Consulting AB.

Tidigare befattningar:

Styrelseledamot och CFO
i AlgiPharma AB,
styrelseledamot i Binero
Group AB, Pharmatheus
AB, Boule Medical AB och
Clinical Diagnostic
Solutions Inc, vice
verkställande direktör och
CFO i IRRAS AB, CFO i
Boule Diagnostics AB.

Innehav i Bolaget:

Teckningsoptioner
avseende sammanlagt
225 000 aktier i Bolaget.

**Ulf Klangby**

Född 1969

Grundare & Vice VD
I bolaget sedan 2005

Utbildning:

Medicine licentiat,
Karolinska Institutet.

Andra viktiga uppdrag:

Styrelsemedlem i Devyser
AB, TrenDx AB och Kull
Invest i Sollentuna A

Tidigare befattningar:

VD Devyser Diagnostics
AB och Devyser AB, Head
of Business Development
Sangtec Molecular
Diagnostics AB, Team
Leader R&D Sangtec
Molecular Diagnostics AB

Innehav i Bolaget:

706 200 aktier,
teckningsoptioner
avseende sammanlagt
18 600 aktier i Bolaget.

**Sabina Berlin**

Född 1983

CFO sedan 2021

Utbildning:

Civilekonomexamen,
Handelshögskolan vid
Göteborgs universitet.

Andra viktiga uppdrag:

Styrelseledamot i
Zymology AB.

Tidigare befattningar:

Verkställande direktör i
Juno Ekonomi AB, CFO i
IRRAS AB.

Innehav i Bolaget:

375 aktier,
teckningsoptioner
avseende sammanlagt
40 000 aktier i Bolaget.

**Torbjörn Andersson**

Född 1964

CCO sedan 2020

Utbildning:

Fil.kand Biokemi,
Linköpings universitet,
MBA IMD Lausanne.

Andra viktiga uppdrag:

-

Tidigare befattningar:

Head of EMEA
Commercial Operations i
Biotage Sweden AB.

Innehav i Bolaget:

7 800 aktier i Bolaget och
750 aktier via närstående,
teckningsoptioner
avseende sammanlagt
33 000 aktier i Bolaget.

**Göran Rydin**

Född 1969
COO sedan 2021

Utbildning:

Civilingenjör maskinteknik med inriktning mekatronik, Kungliga tekniska högskolan, Stockholm.

Andra viktiga uppdrag:

Styrelseordförande GRAB Management AB.

Tidigare befattningar:

Styrelseledamot Envirotainer Engineering AB, CTO Envirotainer AB, senior konsult GRAB Management, VP Research and Medical Affairs samt R&D Maquet, Project Office Director Siemens Elema.

Innehav i Bolaget:

Teckningsoptioner avseende sammanlagt 40 000 aktier i Bolaget.

**Anders Hedrum**

Född 1964
CTO sedan 2005

Utbildning:

Filosofie doktor, Kungliga tekniska högskolan, Stockholm.

Andra viktiga uppdrag:

Styrelseledamot och verkställande direktör i ACWOIS Holding AB.

Tidigare befattningar:

Styrelseledamot i Devyser AB och TrenDx AB.

Innehav i Bolaget:

775 020 aktier och 2 684 aktier via närstående, teckningsoptioner avseende sammanlagt 44 700 aktier i Bolaget.

**Lotta Michols**

Född 1959
Finance Director sedan 2021, anställd i Bolaget sedan 2015.

Utbildning:

Civilekonomexamen, Uppsala universitet.

Andra viktiga uppdrag:

Styrelseledamot i Devyser AB och TrenDx AB, Revirator KPMG, Finanschef Scanair, styrelseledamot och verkställande direktör i Michols & Co AB.

Tidigare befattningar:

-

Innehav i Bolaget:

13 200 aktier, teckningsoptioner avseende sammanlagt 40 500 aktier i Bolaget.

**Caroline Åkerberg**

Född 1970
Head of Manufacturing sedan 2016.

Utbildning:

Fyraårigt tekniskt gymnasium.

Andra viktiga uppdrag:

Styrelseledamot i BRF Tempeltornet.

Tidigare befattningar:

Head of Production, CareDx

Innehav i Bolaget:

20 100 aktier, teckningsoptioner avseende sammanlagt 17 400 aktier i Bolaget.

**Olle Myrberg**

Född 1978

Ansvarig för QA/RA sedan 2018.

Utbildning:

Civilingenjör kemiteknik med inriktning mot läkemedel, Uppsala Universitet.

Andra viktiga uppdrag:

-

Tidigare befattningar:

-

Innehav i Bolaget:

16 200 aktier, teckningsoptioner avseende sammanlagt 16 800 aktier i Bolaget.

**Matilda Jernevad**

Född 1976.

Head of Marketing sedan 2022.

Utbildning:

Civilekonomexamen, Linköpings universitet.

Andra viktiga uppdrag:

-

Tidigare befattningar:

Head of Marketing på Columbus Sweden AB, Marketing Manager på Visolit AB, Category Marketing Manager på Samsung Electronics Nordic AB-

Innehav i Bolaget:

150 aktier i Bolaget.

**Virginio Marra**

Född 1956. Verkställande direktör för Devyser Italia S.r.l. sedan 2014 och i Bolaget sedan 2011.

Utbildning:

Biologi.

Andra viktiga uppdrag:

Styrelseordförande i VIMA AB.

Tidigare befattningar:

-

Innehav i Bolaget:

234 960 aktier, teckningsoptioner avseende sammanlagt 6 000 aktier i Bolaget.

Bolags- styrnings- rapport

Bolagsstyrningen inom Devyser Diagnostics AB ("Devyser") definierar beslutssystem, tydliggör roller och ansvarsfördelning mellan styrelse-, lednings- och kontrollorganen samt säkerställer öppenhet mot koncernens intressenter.

Bolagsstyrning

Devyser är ett svenskt publikt aktiebolag noterat på Nasdaq First North Premier Growth Market. Bolagets bolagsstyrning grundas på svensk lag samt interna regler och föreskrifter och Bolaget följer även Nasdaq First North Growth Market Rulebook och tillämpar Kodens sedan noteringsdagen. Koden gäller för alla svenska bolag vars aktier är upptagna till handel på en reglerad marknad i Sverige. Bolaget behöver inte följa alla regler i Koden eftersom Koden själv ger möjlighet till avvikelse från reglerna, under förutsättning att sådana eventuella avvikelser och de valda alternativa lösningarna beskrivs och orsakerna härför förklaras i Bolagets bolagsstyrningsrapport (enligt principen "följ eller förklara").

Bolaget har en avvikelse från Koden att rapportera i bolagsstyrningsrapporten. Under räkenskapsåret 2021 har sammansättningen av Bolagets valberedning inte uppfyllt de i Koden uppställda kraven på valberedningens sammansättning. Valberedningen bestod av Rutger Arnhult, Patrik Essehorn, Ulf Klangby, Anders Hedrum och Ernst Westman. Således har inte en majoritet av valberedningens ledamöter varit oberoende i förhållande till Bolaget och bolagsledningen. Avvikelsen motiveras av rådande ägarförhållanden i Bolaget.

Bolagsstämma

Bolagsstämman är bolagets högsta beslutande organ. Aktierna i bolaget är av samma slag och varje aktie ger en röst. Årsstämman väljer styrelse, revisorer och fattar beslut i enlighet med aktiebolagslagen och bolagsordningen.

Vid årsstämman lägger styrelsen fram årsredovisning och koncernredovisning. Revisorerna lägger fram revisionsberättelse och koncernrevisionsberättelse. I kallelse till bolagsstämma, som offentliggörs genom pressmeddelande samt på webbplatsen, informeras om ärenden inför stämman. Beslut fattade på stämman offentliggörs genom pressmeddelande och finns på webbplatsen.

Årsstämman 2022 hålls den 11 maj.

Valberedningen

Vid årsstämma den 27 maj 2021 beslöts att valberedningen ska bestå av fyra ledamöter. Styrelsens ordförande ska vara en ledamot i valberedningen. Ingen ersättning ska utgå till valberedningens ledamöter. På begäran av valberedningen ska bolaget dock tillhandahålla personella resurser för att underlätta valberedningens arbete, såsom t.ex. sekreterare. Vid behov ska bolaget även svara för andra skäligena kostnader som är nödvändiga för valberedningens arbete. I valberedningen inför årsstämman i 2022 har Rutger Arnhult, som representerar M2 Asset Management, utsetts till ordförande.

Valberedningens sammansättning från och med oktober 2021 framgår av nedanstående tabell.

Namn	Representerande	Ägarandel,%
		31 dec 2021
Rutger Arnhult	M2 Gruppen	25,4
Caroline Sjösten.	Swedbank Robur	9,1
Dan Hauenberger	Bolagets grundare	13,3
Mia Arnhult	Styrelsens ordförande	-

Styrelsen

Styrelsen är, efter bolagsstämman, Bolagets högsta beslutsfattande organ. Styrelsens arbetsuppgifter anges i Aktiebolagslagen, Bolagets bolagsordning och Koden. Styrelsens arbete styrs även av en skriftlig arbetsordning som fastställs årligen. Arbetsordningen reglerar bland annat arbetsfördelning och ansvarsfördelning mellan styrelsen, styrelseordföranden och den verkställande direktören. Styrelsen fastställer även instruktioner för styrelsens utskott/kommittéer, för den verkställande direktören och för den finansiella rapporteringen. Normalt sett utses styrelseledamöter av årsstämman för tiden intill slutet av nästa årsstämma. Enligt Bolagets bolagsordning ska antalet styrelseledamöter som väljs av bolagsstämman vara lägst tre och högst fem utan suppleanter.

Enligt Kodens ska styrelsens ordförande väljas av bolagsstämman och ska se till att styrelsens arbete bedrivs effektivt och att styrelsen fullgör sina åligganden. Bolagets styrelse består av fem ordinarie ledamöter. Vid bolagets årsstämma 2021 omvaldes Mia Arnhult, Lars Höckenström och Ulf Klangby till ordinarie ledamöter och Mia Arnhult valdes till styrelsen ordförande. Fredrik Dahl valdes till ny styrelseledamot. På en extrastämma i september valdes Pia Gideon till ny styrelseledamot.

Styrelsens uppgifter och arbetsformer

Styrelsen svarar för Bolagets organisation och förvaltningen av Bolagets angelägenheter, vilket bland annat innefattar ansvar för upprättande av övergripande, långsiktiga strategier och mål, budget och affärsplaner, fastställande av riktlinjer för att säkerställa att Bolagets verksamhet är långsiktigt värdeskapande, granskning och godkännande av bokslut, beslutsfattande i frågor rörande investeringar och försäljningar, kapitalstruktur och utdelningspolicy, utveckling och antagande av centrala policyer, tillseende av att kontrollsystem finns för uppföljning av att policyer och riktlinjer efterlevs, tillseende av att system finns för uppföljning och kontroll av Bolagets verksamhet och risker, betydande förändringar i Bolagets organisation och verksamhet, utseende av Bolagets verkställande direktör och fastställande av lön och andra anställningsförmåner för Bolagets verkställande direktör och andra ledande befattningshavare, i enlighet med av bolagsstämman antagna riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare.

Styrelsen träffas enligt ett årligt förutbestämt schema. Utöver dessa möten kan det kallas till ytterligare styrelsemöten för att hantera frågor som inte kan skjutas upp till nästa ordinarie styrelsemöte. Utöver styrelsemötena har styrelseordföranden och den verkställande direktören en fortlöpande dialog rörande ledningen av Bolaget.

Utvärdering av styrelsens arbete

Styrelsen utvärderar, i enlighet med arbetsordningen, styrelsearbetet. Detta sker dels genom diskussioner inom styrelsen, dels genom årlig extern utvärdering. För året 2021 hölls en extern utvärdering av styrelsens arbete och samarbetsklimat och valberedningen har hållit utvärderingsmöten med samtliga styrelseledamöter.

Sammandrag av styrelsens möten under året

Styrelsen har under 2021 haft 20 möten. Vid varje mer omfattande styrelsemöte behandlades affärsläge och finansiell rapportering. De externa revisorerna deltog vid ett styrelsemöte och på ett möte med revisionsutskottet. Frågor som behandlats, förutom återkommande punkter, omfattar bland annat uppdaterad långsiktig strategi, finansieringsfrågor, notering, genomgång av nya produktmöjligheter, omvärldsanalys, försäljningsprognoser samt budget 2022. Styrelsens medlemmar återfinns i tabellen nedan.

Närvaro räkenskapsåret 2021

Namn	Styrelse- möten	Revisions- utskott	Ersättnings- utskott
Mia Arnhult	19/20	1/1	1/1
Ernst Westman	8/8	-	1/1
Ulf Klangby	20/20	-	-
Fredrik Dahl	12/12	2/2	-
Pia Gideon	5/5	-	-
Lars Höckenström	20/20	3/3	1/1
Roger Johanson	8/8	-	1/1

Ernst Westman avgick i vid årsstämman den 27 maj 2021.

Fredrik Dahl valdes in i styrelsen vid årsstämman den 27 maj 2021.

Pia Gideon valdes in i styrelsen vid en extra bolagsstämma den 30 sept 2021.

Roger Johanson avgick i vid årsstämman den 27 maj 2021.

Presentation av styrelsen återfinns på sidan 35-36 och styrelsens ersättning under 2021 återfinns i not 9.

Revisionsutskottet

Bolaget har ett revisionsutskott bestående av Lars Höckenström (ordförande) och Fredrik Dahl. Revisionsutskottet ska, utan att det påverkar styrelsens ansvar och uppgifter i övrigt, bland annat övervaka Bolagets finansiella rapportering, övervaka effektiviteten i Bolagets interna kontroll och riskhantering, hålla sig informerat om revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen, granska och övervaka revisorns opartiskhet och självständighet och därvid särskilt uppmärksamma om revisorn tillhandahåller Bolaget andra tjänster än revision, samt biträda valberedningen vid upprättandet av förslag till bolagsstämmans beslut om revisorsval.

Ersättningsutskottet

Bolagets styrelse, exklusive Ulf Klangby som också ingår i Bolagets ledning, i sin helhet fullgör de uppgifter som ankommer på ersättningsutskottet. Ersättningsutskottet ska bland annat bereda förslag avseende ersättningsprinciper, ersättningar och andra anställningsvillkor för bolagsledningen. Ersättningsutskottet ska även följa och utvärdera pågående och under året avslutade program för rörliga ersättningar till bolagsledningen, tillämpningen av de riktlinjer för ersättningar till ledande befattningshavare som bolagsstämman enligt lag ska fatta beslut om samt gällande ersättningsstrukturer och ersättningsnivåer i Bolaget. Ersättning till ledande befattningshavare återfinns i not 9.

Verkställande direktör och ledande befattningshavare

Den verkställande direktören är underordnad styrelsen och ansvarar för Bolagets löpande förvaltning och den dagliga driften av Bolaget. Arbetsfördelningen mellan styrelsen och den verkställande direktören framgår av arbetsordningen för styrelsen och instruktionen för den verkställande direktören. Den verkställande direktören ansvarar även för att upprätta rapporter och sammanställa information från bolagsledningen inför styrelsemöten och är föredragande av materialet på styrelsemöten. I enlighet med instruktionen för finansiell rapportering är den verkställande direktören ansvarig för finansiell rapportering i Bolaget och ska följaktligen säkerställa att styrelsen erhåller tillräcklig information för att fortlöpande kunna utvärdera Bolagets finansiella ställning.

Revision

Revisorn ska granska Bolagets årsredovisning och räkenskaper samt styrelsens och den verkställande direktörens förvaltning. Revision av Devysers finansiella rapporter och räkenskaper samt styrelsens och den verkställande direktörens förvaltning utförs i enlighet med god revisionssed i Sverige. Efter varje räkenskapsår ska Bolagets revisor lämna en revisionsberättelse och en koncernrevisionsberättelse till årsstämman. Enligt Bolagets bolagsordning ska Bolaget ha en revisor. Till revisor kan även registrerat revisionsbolag utses. Bolagets revisor är Grant Thornton, med Mikael Östblom (född 1970) som huvudansvarig revisor. Revisorsval skedde vid ordinarie årsstämma 2021.

Utöver revisionsuppdraget har Grant Thornton under räkenskapsåret 2021 anlåtats för ytterligare tjänster, främst avseende skatterådgivning och i samband med noteringsprocessen. Sådana tjänster har alltid och endast tillhandahållits i den utsträckning som är förenlig med bestämmelserna i revisorslagen (2001:883) och FAR:s yrkesetiska regler avseende revisors opartiskhet och självständighet. Ersättningar till revisorn framgår av not 8.

Intern kontroll och riskhantering

Allmänt

Devyser har inrättat ett ramverk för intern kontroll som syftar till att uppnå en effektiv organisation som når de målsättningar som har satts upp av styrelsen. Detta ramverk inbegriper ett arbete med att säkerställa att Bolagets verksamhet bedrivs korrekt och effektivt, att lagar och regler efterlevs samt att den finansiella rapporteringen är korrekt, tillförlitlig och i enlighet med tillämpliga lagar och regler.

Styrelsen har gjort bedömningen att Bolaget, utöver befintliga processer och funktioner för intern styrning och kontroll, inte har behov av en formaliserad intern-revisionsfunktion. En årlig bedömning görs huruvida en internrevisionsfunktion anses nödvändig för att bibehålla god kontroll inom Devyser.

Kontrollmiljö

Devysers kontrollmiljö är baserad på arbetsfördelningen mellan styrelse, styrelsens utskott, verkställande direktör och andra ledande befattningshavare samt de värderingar som styrelsen och bolagsledningen kommunicerar och arbetar utifrån. I syfte att behålla och utveckla en väl fungerande kontrollmiljö samt att efterleva tillämpliga lagar och regler har Bolagets styrelse, som ytterst ansvarigt organ, fastställt ett antal grundläggande dokument av betydelse för intern kontroll och riskhantering vilka består av styrdokument, policyer, och instruktioner, innefattande bland annat arbetsordning för styrelsen och revisionsutskottet, instruktioner för verkställande direktör, finanspolicy, informationspolicy och insiderpolicy.

Tillämpliga policyer och instruktioner distribueras till berörda anställda inom Devyser.

Riskbedömning

Devyser har inrättat ett ramverk för riskbedömning som innebär att Bolaget kvartalsvis genomför en riskanalys och riskutvärdering.

Genom riskanalysen ökar Bolagets uppfattning om och förståelse för identifierade risker. Det huvudsakliga syftet med analysen är att utreda orsaken till risken och riskens potentiella effekt samt Bolagets nuvarande kontrollmiljö och nuvarande rutiner för att hantera risken. Resultatet av riskanalysen utvärderas sedermera för att fastställa huruvida identifierade risker är inom Bolagets riskaptit och accepterade risktolerans.

Baserat på riskutvärderingen strävar Devyser efter att hantera risker som överskrider Bolagets riskaptit och accepterade risktolerans genom att överföra, eliminera eller kontrollera risken genom föreslagna riskhanteringsåtgärder. Potentiella riskhanteringsåtgärder bedöms genom en utvärdering av effekten på risknivån i jämförelse med investeringen i tid och finansiella medel. Varje föreslagen riskhanteringsåtgärd har en utsedd ägare och ett förväntat slutdatum för att säkerställa ansvaret för riskhanteringen.

Kontrollaktiviteter

Devyser har inrättat en riskhanteringsprocess som innefattar ett antal nyckelkontroller av sådant som ska upprättas och fungera i riskhanteringsprocesserna. Kontrollkraven utgör ett viktigt verktyg som möjliggör för styrelsen att leda och utvärdera information från bolagsledningen samt att ta ansvar för identifierade risker. Bolaget har utsett olika befattningshavare som ansvariga för olika riskkategorier. Kontinuerlig kommunikation och rapportering av risker är väsentliga delar av Devyser riskhantering. Riskrapporter, inkluderande hanteringsplaner, presenteras för styrelsen och revisionsutskottet halvårsvis.

Information och kommunikation

Devyser styrelse har antagit en informationspolicy som styr Devysers hantering och kommunikation av insiderinformation och annan information. Policyn avser även att reducera riskerna för insiderhandel och annat olagligt agerande samt att underlätta Devysers efterlevnad av tillämpliga regler för hantering av insiderinformation. Bolagets kommunikation ska vara långsiktig och förenlig med Bolagets varumärke, vision, affärsidé, strategier, mål och värderingar. Kommunikationen ska vara öppen, saklig, välstrukturerad och välplanerad. Bolaget ska lämna korrekt, relevant och fullständig information i enlighet med tillämpliga lagar och regler.

Övervakning

En självutvärdering av den interna kontrollens effektivitet ska genomföras åtminstone årligen av identifierade personer inom organisationen. Bolagets riskhanteringsfunktion, för vilken CFO är ansvarig, ska tillse att sådan utvärdering sker. Ändringar i Bolagets kontrollramverk ska godkännas av styrelsen.

Styrelsen har gjort bedömningen att Devyser, utöver befintliga processer och funktioner för intern styrning och kontroll, inte har behov av en formaliserad internrevisionsfunktion. En årlig bedömning görs huruvida en internrevisionsfunktion anses nödvändig för att bibehålla god kontroll inom Bolaget.

Revisorsyttrande om bolagsstyrningsrapporten

Till bolagsstämman i Devyser Diagnostics AB, org.nr 556669-7834

Uppdrag och ansvarsfördelning

Det är styrelsen som har ansvaret för bolagsstyrningsrapporten för år 2021 på sidorna 40-44 och för att den är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen.

Granskningens inriktning och omfattning

Vår granskning har skett enligt FARs rekommendation RevR 16 Revisorns granskning av bolagsstyrningsrapporten. Detta innebär att vår granskning av bolagsstyrningsrapporten har en annan inriktning och en väsentligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige har. Vi anser att denna granskning ger oss tillräcklig grund för våra uttalanden.

Uttalande

En bolagsstyrningsrapport har upprättats. Upplysningar i enlighet med 6 kap. 6 § andra stycket punkterna 2-6 årsredovisningslagen samt 7 kap. 31 § andra stycket samma lag är förenliga med årsredovisningen och koncernredovisningen samt är i överensstämmelse med årsredovisningslagen.

Stockholm den 6 april 2022

Grant Thornton Sweden AB

Mikael Östblom

Auktoriserad revisor

Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för Devyser Diagnostics AB (publ), organisationsnummer 556669-7834, ("Devyser") med säte i Stockholm, avger härmed årsredovisning och koncernredovisning för räkenskapsåret 1 januari - 31 december 2021.

Resultatet av årets verksamhet samt moderbolagets och koncernens ställning framgår av förvaltningsberättelsen samt efterföljande resultat- och balansräkningar, kassaflödesanalyser, rapport över totalresultat, rapport över förändringar i eget kapital samt noter med tilläggsupplysningar.

Verksamheten

Devyser utvecklar, tillverkar och säljer genetiska tester till kliniska laboratorier i över 45 länder. Produkterna används för komplex DNA-testning inom ärftliga sjukdomar, onkologi, och transplantation och för att möjliggöra skräddarsydd cancerbehandling, diagnos av ett stort antal genetiska sjukdomar samt uppföljning av transplanterade patienter. Devysers produkter förenklar komplexa genetiska testprocesser, förbättrar provgenomströmningen, minimerar manuella moment och levererar snabba resultat.

Företaget har sedan det grundades utvecklat och lanserat närmare 30 CE-IVD godkända produkter för rutindiagnostiskt bruk.

Devyser befinner sig i en expansiv fas med fokus på försäljning men där produktutveckling är en viktig och integrerad del.

Devyser har huvudkontor i Stockholm, Sverige, där all utveckling och produktion bedrivs. Bolaget har också försäljningskontor i ett flertal europeiska länder samt i USA. Efter balansdagen har Devyser förvärvat samtliga utestående aktier i det italienska tidigare intressebolaget SmartSeq S.r.l.

Flerårsöversikt (1) Belopp i KSEK	2021-01-01 2021-12-31	2020-01-01 2020-12-31	2019-01-01 2019-12-31	2018-01-01 2018-12-31	2017-01-01 2017-12-31	2016-01-01 2016-12-31
Resultat						
Nettoomsättning	93 481	65 689	64 303	48 148	35 395	26 167
Försäljningsutveckling, %	42,3	2,2	33,6	36,0	35,3	N.A.
Bruttoresultat	71 913	47 017	49 143	32 722	24 886	19 602
Rörelseresultat	-21 217	-10 915	10 416	363	2 833	3 296
Forsknings- och utvecklingskostnader	-18 069	-16 680	-6 764	-6 545	N.A.	N.A.
Forsknings- och utvecklingskostnader i förhållande till nettoomsättningen, %	19,3	25,4	10,5	13,6	-	-
Periodens resultat	-20 727	-10 911	7 009	519	2 282	2 835
Marginaler						
Bruttomarginal, %	76,9	71,6	76,4	68,0	70,3	74,9
Rörelsemarginal (EBIT-marginal), %	Neg	Neg	16,2	0,8	8,0	12,6
Finansiell ställning						
Balansomslutning	456 867	74 356	73 701	48 220	49 546	25 214
Eget kapital	416 683	30 773	37 010	29 968	31 981	17 760
Soliditet, %	91,2	41,4	50,2	62,1	64,5	70,4
Per aktie						
Resultat per aktie före utspädning, SEK	-1,85	-1,25	0,81	0,06	0,30	0,38
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	-1,85	-1,25	0,77	0,06	0,30	0,38

(1) 2018-2021 enligt IFRS och 2016-2017 enligt K3. För beskrivning av resultatmått se vidare Not 2.24

Koncernens struktur

Devyser Diagnostics AB, med kontor och registrerad adress i Hägersten, Stockholm, Sverige, är moderbolag i koncernen. Bolaget har två helägda svenska dotterbolag, det rörelsedrivande Devyser AB samt TrenDx AB. Moderbolaget äger dessutom 5,0% i italienska Devyser Italia S.r.l. där övriga 95,0% av aktierna ägs av Devyser AB. Devyser AB äger 100,0% av aktierna i tyska Devyser GmbH, 100,0% av aktierna i engelska Devyser UK Ltd, 100,0% av aktierna i amerikanska Devyser Inc, 100,0% av aktierna i spanska Devyser Iberia S.L., 100,0% av aktierna i franska Devyser France SAS och 100,0% av aktierna i belgiska Devyser BV. Devyser Diagnostics AB äger också per årsskiftet 29,9% av aktierna i italienska SmartSeq S.r.l. Resterande aktier i SmartSeq S.r.l har förvärvats i början av februari 2022.

Det svenska moderbolaget ansvarar för koncernövergripande funktioner såsom ekonomi, investerarrelationer, HR och IT. Devyser AB fokuserar på produktutveckling, tillverkning och försäljning. Dotterbolagen till Devyser AB är primärt försäljningsbolag. Bolaget SmartSeq S.r.l är primärt ett utvecklingsbolag.

Viktiga förhållanden och väsentliga händelser under verksamhetsåret

Försäljning och marknad

Devyser har en väl genomarbetad marknads- och säljstrategi. Försäljning sker dels direkt, med egen säljorganisation, på vissa utvalda marknader, dels via distributörer på andra marknader. Totalt säljer Devyser för närvarande i drygt 45 länder. Devyser har egen säljorganisation i Italien, Skandinavien, Tyskland, Österrike, Schweiz, England, Benelux, Spanien och USA. På övriga marknader säljer Devyser primärt via distributörer. Devyser har drygt 30 distributörer. Direktförsäljningen utgör cirka 70% av den totala försäljningen medan cirka 30% utgörs av distributörsförsäljning. Devyser bedömer att andelen direktförsäljning kommer öka under de närmaste åren då etablering av egen direktförsäljning på fler marknader planeras. Direktförsäljningen bedöms också ha en starkare framtida försäljningstillväxt än distributörsförsäljningen.

Försäljningen utgörs främst av reagens. En mindre andel utgörs av mjukvaror och tillbehör. Andelen mjukvaruförsäljning bedöms dock komma att öka i framtiden.

Den goda försäljningsutvecklingen under senare år har främst ägt rum i de länder där Devyser har egen säljorganisation. Försäljningsökningen under 2021 har varit kraftig. Det har visserligen funnits ett uppdämt behov av produkter efter år 2020, som var kraftigt påverkad av pandemin, men det har också oberoende av detta varit en ökad efterfrågan på produkter för DNA-diagnostik.

Effekterna av pandemin har ännu inte avtagit. Devyser ser fortsatt vissa begränsningar i framför allt Asien men försäljningen börjar i övriga världen återgå till det normala.

Det ökade fokuset på direktförsäljning gör att marknads- och säljorganisationerna har utökats under året. Bland annat har en mindre säljorganisation i Nordamerika etablerats under 2021.

Under året vann bolaget bland annat en italiensk upphandling för genetisk diagnostik av cystisk fibros. Avtalet som löper över ett par år har ett uppskattat ordervärde om cirka 20 MSEK.

Notering och kapitalanskaffning

Den 10 december noterades moderbolaget på Nasdaq First North Premier Growth Market i Stockholm. I samband med noteringen gjordes en kapitalanskaffning på 300 MSEK omfattande 3 750 000 nyemitterade aktier. Under året genomfördes totalt tre nyemissioner som tillförde Devyser totalt 433,3 MSEK före emissionsutgifter. Se vidare under Resultat och finansisell ställning i koncernen.

Produktutveckling

Produktutvecklingen är en central och prioriterad del av Devysers verksamhet. Bolaget har under 2021 effektiviserat utvecklingsprocessen. Historiskt har det tagit 6-18 månader från idé till dess produkten är lanserad. Devysers övergripande produktutvecklingsstrategi är primärt inriktad på nyutveckling av användarvänliga, pålitliga och högkvalitativa NGS produkter (reagens och mjukvara) inom ärftliga sjukdomar, onkologi och transplantation. All utveckling utförs av bolagets egen personal.

Förutom nyutveckling utför utvecklingsavdelningen också produktvård, inklusive effektivisering och kostnadsreducering för produktionsprocessen samt lokala anpassningar av produktportföljen.

Under 2021 har resurser och kompetens inom forskning och utveckling förstärkts. Totalt spenderades 24,6 MSEK (15,4) på forskning och utveckling varav 6,5 MSEK (3,3) aktiverades. Aktiveringen avser utvecklingsarbete av två kommande produkter. De resultatförda forsknings- och utvecklingskostnaderna utgjorde 19,4 procent (28,5) av de totala rörelsekostnaderna och avser produktvalidering inför CE-godkännande samt systemutveckling.

I januari 2021 beviljades Devyser bidrag om 5 MSEK genom Eurostars-2 programmet varav 1,5 MSEK har intäktsförts 2021. Bidraget skall användas för vidareutveckling av NGS baserade test för efterkontroll av transplantatstatus och tidig avstötning hos njurtransplantatmottagare.

Produktion

Produktionen av reagens sker vid den egna produktionsanläggningen i Sverige. För att möjliggöra ytterligare fokus på kvalitetsarbetet, kostnadseffektivitet och ökad kapacitet har bolaget under 2021 rekryterat ytterligare produktionspersonal och fortsatt uppskalningen för att möjliggöra ökade produktionsvolymmer.

Förändringar i ledningen

Under juli tillträdde Sabina Berlin som CFO och Göran Rydin som COO, med ansvar för utveckling, produktion och QA/reg. Ulf Klangby, bolagets grundare och tidigare VD, utsågs i juli till vice VD.

Resultat och finansiell ställning i koncernen

Resultat

Nettoomsättningen för verksamhetsåret 2021 uppgick till 93,5 MSEK (65,7), en ökning med 42,3 procent (2,2) jämfört med 2020. Justerat för förändring av valutakursen på USD och EUR motsvarar det en ökning med 46,9 procent (3,1). Ökningen har drivits både av ökad direktförsäljning och distributörsförsäljning.

Försäljningen har historiskt inte uppvisat några större säsongsvariationer. 2021 var också ett år utan större variation. 47,7 procent (47,9) av faktureringen genererades under det första halvåret och 52,3 procent (52,1) under det andra halvåret.

Bruttoresultatet för 2021 ökade till 71,9 MSEK (47,0) vilket gav en bruttomarginal på 76,9 procent (71,6). Bruttomarginalen har dels påverkats positivt av den högre försäljningen, då produktionsavdelningens kostnader är relativt fasta, och dels av lägre avskrivningar på de aktiverade utvecklingskostnaderna. I kostnad för sålda varor ingår direkta tillverkningskostnader för sålda produkter, avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader, overheadkostnader för produktionsavdelningen samt personalkostnader för de anställda på avdelningen. Avskrivningar på de aktiverade utvecklingskostnaderna uppgick till 2,7 MSEK (5,0).

Rörelsens kostnader uppgick under 2021 till 93,3 MSEK (59,6). Kostnadsökningen reflekterar den satsning och förstärkning av organisationen som har skett under året. Försäljningskostnaderna ökade med 16,7 MSEK, en ökning med 55,3 procent (24,2) jämfört med 2020 och relaterar främst till satsningen på egen säljorganisation på utvalda marknader. Administrationskostnaderna uppgick till 28,8 MSEK (11,7), en ökning med 145,5 procent primärt till följd av förberedelsekostnader och anpassning inför noteringen. I administrationskostnaderna ingår noteringskostnader om 4,8 MSEK. Kostnader för forskning och utveckling som belastat resultatet ökade med 8,3 procent, från 16,7 MSEK till 18,1 MSEK. Exklusive den nedskrivning med 4,6 MSEK som gjordes 2020 ökade forsknings- och utvecklingskostnaderna med 49,7 procent. Totala kostnader för forskning och utveckling motsvarar 19,3 procent (25,4) av nettoomsättningen. Rörelseresultat från andelar i intresseföretag avser det italienska intressebolaget SmartSeq S.r.l. Utestående aktier i SmartSeq har efter balansdagen förvärvats. SmartSeq redovisar för räkenskapsåret ett resultat på 374 KSEK (29).

Nettot av övriga rörelseintäkter och övriga rörelsekostnader uppgick under 2021 till 0,2 MSEK (1,7) och består främst av uthyrning av sekvenseringsinstrument till laboratorier samt positiva respektive negativa valutakursförändringar.

Rörelseresultatet 2021 uppgick till -21,2 MSEK (-10,9). Det motsvarar en rörelsemarginal på -22,7 procent (-16,6).

Finansnetto uppgick till -0,7 MSEK (-1,0).

Resultat före skatt uppgick 2021 till -21,9 MSEK (-11,9) och resultat efter skatt till -20,7 MSEK (-10,9).

Kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten, efter förändring av rörelsekapital, uppgick under 2021 till -16,5 MSEK (0,6). Orsaken till det försämrade kassaflödet är primärt det försämrade resultatet.

Totala nettoinvesteringar uppgick under 2021 till 10,3 MSEK (4,7), varav 6,6 MSEK (3,3) avser investeringar i immateriella anläggningstillgångar.

Under året har tre nyemissioner genomförts, varav en riktad nyemission i början av året, en i samband med utnyttjande av teckningsoptioner och en i samband med noteringen. Totalt tillfördes Devyser 433,3 MSEK före emissionsutgifter. Emissionsutgifterna uppgick till 32,9 MSEK varav 28,1 MSEK förts mot eget kapital. Likvida medel var vid periodens början 8,3 MSEK och vid årets slut 377,6 MSEK. Koncernens disponibla likvida medel, inklusive ej utnyttjade checkräkningskrediter, uppgick per den 31 december 2021 till 383,6 MSEK (12,3). Efter balansdagen utnyttjades den övertilldelningsoption som gavs i samband med noteringen. Totalt emitterades i början av januari 2022 ytterligare 610 886 aktier vilket tillförde bolaget ytterligare 48,9 MSEK före emissionsutgifter. Emissionslikviderna ska primärt användas till ökade marknads- och säljinsatser samt ytterligare produkt-utveckling.

Förväntad framtida utveckling

Devyser har under många år uppvisat en god försäljningstillväxt. Marknaden växer mycket då fler och fler börjar upptäcka möjligheterna med DNA-diagnostik. Den positiva försäljningsutvecklingen förstärks av att Devysers produkter har hög kvalitet som väsentligt förenklar kundernas arbete. Devysers kommersiella organisationen har under 2021 förstärkts för att fortsatt effektivt kunna marknadsföra och sälja den uppdaterade och bredare produktportföljen. Under 2022 kommer detta arbete förstärkas och fördjupas. Detta kommer bland annat att möjliggöras med de medel som tillfördes i emissionerna som genomfördes under 2021 och inledningen av 2022.

En viktig del av bolagets långsiktiga försäljningsutveckling är Devysers bearbetning av marknader med egen säljorganisation. Direktförsäljningens andel av den totala försäljningen bedöms under de närmaste åren komma att öka.

Produktutvecklingen är en central och prioriterad del av Devysers verksamhet samt nödvändig för att i framtiden upprätthålla en hög konkurrenskraft och bibehålla bolagets stabila grund för fortsatt lönsam tillväxt.

Information om risker och osäkerhetsfaktorer

Devyser är exponerad för risker och osäkerhetsfaktorer. Styrelsen bedömer att de viktigaste för närvarande är de nedan beskrivna.

Risker relaterade till Devysers konkurrenter

Devyser är och förväntar sig att vara utsatt för konkurrens från både multinationella företag med hög varumärkesigenkänning och från laboratorieutvecklade produkter, så kallade "home brews". Om Devyser misslyckas med att framgångsrikt konkurrera med multinationella företag med hög varumärkesigenkänning, eller med "home brews", kan detta till exempel leda till att Devyser förlorar befintliga marknadsandelar, eller att Devyser inte kan ta nya marknadsandelar i den takt som Bolaget önskar.

Risker relaterade till Devysers personal

Devyser är beroende av att behålla och rekrytera nyckelmedarbetare och kompetent personal. För det fall Devyser misslyckas med att behålla sådana personer och/eller misslyckas med att rekrytera lämpliga ersättare för dem eller nya kompetenta nyckelpersoner framöver kan det komma att få negativ inverkan på Devysers verksamhet.

Risker relaterade till Devysers tillverkning

Devysers tillverkning, tillika lagerlokal, är begränsad till en lokal i Sverige. Om Bolagets tillverkningslokal skadas eller förstörs skulle det kunna få negativ inverkan på Devysers verksamhet.

Risker relaterade till Devysers inköp

Bolagets verksamhet är beroende av att leverantörer uppfyller avtalade krav med avseende på kvantitet, kvalitet och leveranstid. Det finns en risk att nuvarande eller framtida leverantörer inte levererar i enlighet med sina respektive avtal. Det finns inte heller någon garanti att Bolaget vid behov kommer att kunna hitta lämpliga alternativa leverantörer. Ovannämnda omständigheter skulle kunna få negativ inverkan på Devysers verksamhet.

Risker relaterade till Devysers kunder

Bolaget har såväl privata som offentliga kunder. I de fall kundavtal ingås för en specifik beställning finns det inget åtagande för kunden att göra fler beställningar. Motsvarande gör sig gällande i de av Devysers ramavtal som inte innehåller bestämmelser avseende minimigränser för köpvolymer. Det finns även en risk att kunder inte gör beställningar eller annars uppfyller sina åtaganden enligt kundavtalen. Därutöver finns en risk att Devysers produkter inte är anpassade för de instrument som Devysers kunder använder. För det fall Bolaget skulle förlora affärsmöjligheter från någon eller alla av sina kunder skulle det kunna få negativ inverkan på Devysers resultat.

Risker relaterade till marknadstillträde

Devysers produkter är föremål för regulatoriska bedömningar och godkännanden innan de introduceras på nya geografiska marknader. Den regulatoriska processen är ofta både dyr och tidskrävande, den skiljer sig från en geografisk marknad till en annan, och tidplan och resultat är ofta svåra att förutse. Det finns en risk att Bolaget inte kan erhålla sådana regulatoriska tillstånd som är nödvändiga för att Bolaget ska kunna introducera sina produkter på nya marknader till en rimlig kostnad eller över huvud taget, vilket skulle kunna få negativ inverkan på uppfyllandet av Bolagets strategi och i förlängningen även på verksamhet.

Risker relaterade till Devysers distributörer

Då mer än 25 procent av Devysers försäljning genereras genom Devysers distributörer är Devyser beroende av ett fungerande distributionsnätverk. Eftersom distributörerna är självständiga i förhållande till Bolaget kan Devyser inte tillförsäkra att distributörerna uppnår målvolymer eller att marknadsuppfattningen av Devysers produkter upprätthålls. Sådana omständigheter kan ha en negativ effekt på Devysers försäljning och på Devysers allmänna anseende på marknaden, vilket skulle kunna få negativ inverkan på Devysers verksamhet.

Risker relaterade till patent och andra immateriella rättigheter

Patent och andra immateriella rättigheter är viktiga tillgångar i Devysers verksamhet och Bolagets framtida framgång är i viss utsträckning avhängig att Bolaget kan erhålla och upprätthålla nödvändigt patentskydd för sina produkter och sina tekniska lösningar. Om Devyser tvingas skydda sina patenträttigheter gentemot en konkurrent kan detta innebära betydande kostnader för Devyser. Utöver registrerade immateriella rättigheter har Devyser utvecklat omfattande know-how som inte skyddas av registrering på samma sätt som andra immateriella rättigheter. Det finns en risk att sådan know-how blir känd för tredje parter. Konkurrenter och andra tredje parter kan även utveckla liknande know-how självständigt. Det finns härutöver en risk att Devyser har, eller påstås ha, begått intrång i tredje parts patenträttigheter. De ovannämnda omständigheterna kan, var för sig eller tillsammans, få negativ inverkan på Devysers verksamhet.

Risker relaterade till behandlingen av personuppgifter

Devyser behandlar och lagrar en mängd olika data i både elektronisk och fysisk form, däribland personuppgifter varav vissa, såsom information om hälsa, är känsliga. Om Devyser brister i efterlevnaden av Dataskyddsförordningen kan Devyser bli föremål för väsentliga bötesbelopp. Därutöver äger enskilda som har lidit materiell eller immateriell skada till följd av en överträdelse av Dataskyddsförordningen rätt att kräva skadestånd från den personuppgiftsansvarige eller personuppgiftsbiträdet. Om någon av dessa omständigheter inträffar, kan det ha negativ inverkan på Bolagets verksamhet.

Risker relaterade till produktansvar och försäkringar

Devysers verksamhet, såsom dess produktutveckling, kan medföra produktansvar eller annat ansvar för Bolaget. Trots att Bolaget har produktansvarsförsäkring kan det uppkomma krav som inte omfattas av det nuvarande försäkringsskyddet. Det finns även en risk att krav relaterat till produktansvar från Devysers distributörer eller kunder medför dyra och tidskrävande juridiska processer. Krav relaterade till produktansvar eller annat ansvar kan sålunda få negativ effekt på Bolagets verksamhet.

Risker relaterade till exponering för valutarisk

Devyser har ingått, och kommer i framtiden fortsätta att ingå, avtal under vilka betalning ska ske i andra valutor än svenska kronor, där försäljningen framförallt sker i euro. Till följd av detta är Bolaget föremål för valutarisker, såsom fluktuerande av valutakurser mellan tiden för när avtalet eller beställningen ingås och tiden för när betalning erläggs under avtalet i fråga. Därutöver kan kostnaderna för valutaväxling vara påtagliga. Dessa valutarisker kan få negativ inverkan på Devysers resultat och finansiella ställning.

Risker relaterade till Ukrainakrisen

De geopolitiska effekterna på världsekonomin till följd av Rysslands intåg i Ukraina är svårbedömda. Devyser har visserligen ingen försäljning av produkter varken till Ryssland eller Ukraina men det kan inte uteslutas att effekterna av intåget kan få betydande effekter på Devysers verksamhet.

Risker relaterade till framtida finansiering

Devysers verksamhet har finansierats av nyemissioner, aktieägarlån och checkräkningskrediter. Det finns en risk att Bolaget kan komma att gå med förlust och inte generera tillräckligt resultat för att finansiera sin rörelse. I sådant fall blir Bolaget mer beroende av extern finansiering. För det fall Devyser inte kan erhålla finansiering till för Devyser fördelaktiga eller acceptabla villkor eller över huvud taget kan Bolaget komma att tvingas att ställa in eller skjuta upp någon eller flera av sina planerade produktutvecklingar eller andra expansionsåtgärder. Detta kan få negativ effekt på Devysers verksamhet.

Risker relaterade till det regulatoriska ramverket

Devysers produkter är föremål för omfattande reglering, som övervakas av regulatoriska myndigheter världen över. Det finns en risk att Bolagets tolkning och tillämpning av IVDR eller annan tillämplig lagstiftning inte kommer att överensstämja med regulatoriska myndigheters tolkning och tillämpning. Vidare måste Bolaget kunna anlita ett så kallat anmält organ (Notified Body) för certifiering av Bolagets produkter. Om Bolaget inte kan anlita ett anmält organ finns det en risk att Bolaget inte kan tillhandahålla sina produkter på det sätt som förutsetts, eller inte alls. Utöver ovannämnda branschspecifika regleringar är Devyser också föremål för, och kan komma att bli föremål för, en stor mängd andra regulatoriska skyldigheter, såsom avseende dataskydd, miljö och arbetsmiljö samt hälsa och säkerhet. Om Devyser inte kan efterleva dessa regelverk kan Bolaget bli föremål för sanktioner. Om en eller flera av dessa omständigheter inträffar, skulle det kunna få väsentlig negativ inverkan på Devysers verksamhet.

Tillstånds- och anmälningspliktig verksamhet

Devyser är certifierade i enlighet med ISO 13485:2016. Bolaget innehar totalt 25 CE-märkta produkter enligt IVD direktivet 98/97/EC. Regulatoriska godkännanden har även erhållits i ett flertal utomeuropeiska länder. Arbetet pågår för anpassning av verksamheten till IVDR-förordningen.

Aktier och aktiekapital

Antalet aktier och röster i Devyser Diagnostics AB uppgick den 31 december 2021 till 15 188 100 (8 712 300). Det finns endast ett slag av aktier och ingen skillnad eller begränsning enligt lag eller bolagsordning finns avseende aktiernas överlåtbarhet, rösträtt, rättigheter till bolagets tillgångar eller utdelning. Aktierna har ett kvotvärde på SEK 0,06.

Under 2021 genomfördes tre nyemissioner, varav en i samband med utnyttjande av teckningsoptioner och en i samband med noteringen. Under året genomfördes också en uppdelning av bolagets aktier, en aktiesplit 300:1.

I februari 2021 genomfördes en riktad nyemission på totalt 2 239 500 aktier till Swedbank Robur och Fjärde AP-fonden som tillförde Bolaget 130 MSEK.

I oktober 2021 utnyttjades teckningsoptioner i Bolagets incitamentsprogram vilket ökade antalet aktier med 183 300 samtidigt som Bolaget tillfördes 3,1 MSEK.

Den 10 december noterades moderbolaget på Nasdaq First North Premier Growth Market i Stockholm. I samband med noteringen gjordes en kapitalanskaffning på MSEK 300 omfattande 3 750 000 aktier.

Vid avlämnandet av denna rapport har bolaget fyra utestående incitamentsprogram till anställda och nyckelmedarbetare. Incitamentsprogrammen kan öka antalet aktier med för närvarande 715 400 stycken. Se vidare information i not 21.

De största aktieägarna per 31 december 2021 är:

Ägare	Antal aktier	Ägarandel, %
Rutger Arnhult via bolag	3 850 907	25,4
Swedbank Robur	1 378 200	9,1
Fjärde AP-fonden	1 361 300	9,0
Ferd	1 000 000	6,6
Berenberg Asset Management på uppdrag av Universal Investment funds	1 000 000	6,6
Anders Hedrum, privat och via bolag	775 020	5,1
Ulf Klangby, privat och via bolag	706 200	4,6
Dan Hauzenberger, privat och via bolag	547 680	3,6
Deka	420 000	2,8
Övriga aktieägare, ca 600 stycken	4 148 793	27,3
Totalt	15 188 100	100,0

Personal

Medelantalet anställda i koncernen har under 2021 uppgått till 47 (38) varav i moderbolaget 1 (0). Fördelat per land var medelantalet i Sverige 39 (33), i Italien 5 (4), i Tyskland 2 (1), och i USA 1 (0). Medelantalet kvinnor i koncernen var 30 (27) och medelantalet män var 17 (11).

Devyser är beroende av sin förmåga att attrahera och behålla medarbetare med hög kompetens och erfarenhet. Devyser strävar aktivt efter att upplevas som en attraktiv arbetsgivare med engagerade medarbetare och en aktiv personalpolitik. Bolaget arbetar ständigt med kompetensutveckling, arbetsmiljö och jämställdhet.

Hållbarhet

Devsers miljöpåverkan bedöms vara låg. Val av produkter, tjänster och leverantörer beaktas för att uppnå en effektiv resursanvändning inom områden som hälsa och säkerhet, energianvändning, koldioxidutsläpp, vattenanvändning och luftföroreningar. Devsers medarbetare ska agera etiskt och i enlighet med lagar och andra regelverk. Koncernen har sedan 2016 en uppförandekod (Code of Conduct) vilken samtliga anställda och distributörer ska efterfölja för att motverka diskriminering, korruption, dålig arbetsmiljö, dåliga arbetsvillkor och barnarbete.

Förslag till riktlinjer för lön och annan ersättning till befattningshavare i företagsledningen

Styrelsen för Bolaget föreslår att stämman beslutar att anta riktlinjer för lön och annan ersättning till ledande befattningshavare. Med ledande befattningshavare menas verkställande direktören i moderbolaget och övriga i koncernens ledningsgrupp. Ersättning som ingår i riktlinjerna ska omfatta lön och andra ersättningar till de ledande befattningshavarna. Ersättning jämförs med överlåtelse av värdepapper och upplåtelse av rätt att i framtiden förvärva värdepapper från bolaget. Riktlinjerna omfattar inte bolagets incitamentsprogram där befattningshavarna i företagsledningen erhåller en rätt att förvärva aktier i bolaget i framtiden. För att ge en uppfattning om bolagets totala ersättningspaket beskrivs bolagets incitamentsprogram upplysningsvis i ett särskilt avsnitt efter förslaget till riktlinjer för lön och annan ersättning till befattningshavare i företagsledningen.

Riktlinjernas bidrag till bolagets affärsstrategi, långsiktiga intressen och hållbarhet

Bolagets affärsmodell är att utveckla, producera och kommersialisera genetiska diagnostikprodukter inom ärftliga sjukdomar, onkologi och posttransplantationsmonitorering.

Devsers strategi förutsätter att Bolaget kan fortsätta attrahera, motivera och kvarhålla nyckelmedarbetare inom koncernen till rimliga kostnader för Bolaget. Riktlinjerna måste därför möjliggöra ändamålsenlig och konkurrenskraftig ersättning till ledningen.

Olika former av ersättning

Bolaget ska erbjuda marknadsmässiga villkor som gör att Bolaget kan rekrytera och behålla kompetent personal. Ersättning till ledande befattningshavare kan bestå av fast lön, rörlig ersättning, pension och andra sedvanliga förmåner samt möjlighet att delta i långsiktiga incitamentsprogram. Ersättningen baseras på individens engagemang och prestation i förhållande till i förväg uppställda mål, såväl individuella som gemensamma mål för hela Bolaget. Utvärdering av den individuella prestationen sker kontinuerligt.

Fast lön

Den fasta lönen omprövas som huvudregel en gång per år och ska beakta individens kvalitativa prestation. Den fasta lönen för den verkställande direktören och övriga ledande befattningshavare ska vara marknadsmässig.

Rörlig ersättning

Den rörliga ersättningen ska beakta individens ansvarsnivå och grad av inflytande. Storleken på den rörliga ersättningen ska baseras på uppfyllda mål. Målen ska utgöras av resultatmål för Bolaget som helhet och av operativa mål för den enskilde medarbetaren eller enheten, vilket skapar incitament för att främja Bolagets affärsstrategi, långsiktiga intressen och hållbarhet.

För verkställande direktören och chief commercial officer ska den rörliga ersättningen vara maximerad till 50 procent av den fasta årslönen. För andra ledande befattningshavare ska den rörliga ersättningen vara maximerad till mellan 15 och 40 procent av den fasta årslönen. Den rörliga ersättningen är ej semester- och pensionsgrundande. När mätperioden för uppfyllelse av kriterier för utbetalning av rörlig ersättning avslutats ska bedömas/fastställas i vilken utsträckning kriterierna uppfyllts. Ersättningsutskottet ansvarar för bedömningen såvitt avser rörlig ersättning till verkställande direktören. Såvitt avser rörlig ersättning till övriga befattningshavare ansvarar verkställande direktören för bedömningen. Utbetalning av den rörliga ersättningen till ledande befattningshavare beslutas dock alltid av styrelsen. Såvitt avser finansiella mål ska bedömningen baseras på den av Bolaget senast offentliggjorda finansiella informationen.

Långsiktigt incitamentsprogram

Incitamentsprogram som består av aktie- och aktiekursrelaterade ersättningar beslutas av bolagsstämman och ingår inte i dessa riktlinjer men finns beskrivna för att ge en uppfattning om Bolagets totala ersättningspaket. Det finns fyra incitamentsprogram till ledande befattningshavare och nyckelpersoner i koncernen; tre teckningsoptionsprogram där medarbetarna erlagt marknadsmässigt pris för optionerna och ett personaloptionsprogram där anställda vederlagsfritt erhållit optioner. Anledningen till incitamentsprogrammen är att främja Bolagets långsiktiga intressen genom att motivera och belöna de anställda. Se vidare information i not 21.

Pension

Ledande befattningshavare har rätt till pension. Pensionsavsättningar får sammanlagt högst uppgå till 30 procent av den fasta lönen för den verkställande direktören och sammanlagt högst uppgå till 30 procent av den fasta lönen för övriga ledande befattningshavare.

Övriga förmåner

Övriga förmåner såsom exempelvis friskvård och sjukvårdsförsäkring och, i vissa fall, bilförmån får utgå till ledande befattningshavare. Övriga förmåner får sammanlagt högst uppgå till 10 procent av den fasta lönen för den verkställande direktören och sammanlagt högst uppgå till 15 procent av den fasta lönen för övriga ledande befattningshavare.

Upphörande av anställning

Verkställande direktören ska ha en ömsesidig uppsägningstid om 6 månader. Övriga ledande befattningshavare ska ha en ömsesidig uppsägningstid på 3 - 6 månader.

Om anställningen sägs upp av Bolaget kan verkställande direktören ha rätt till avgångsvederlag motsvarande högst 6 månadslöner. Övriga ledande befattningshavare har inte rätt till avgångsvederlag vid uppsägning.

Lön och anställningsvillkor för anställda

Lön och anställningsvillkor för Bolagets anställda har beaktats vid beredning av dessa ersättningsriktlinjer genom att uppgifter om anställdas totalersättning, ersättningsens komponenter samt ersättningsens ökning och ökningstakt över tid har utgjort en del av ersättningsutskottets och styrelsens beslutsunderlag vid utvärderingen av skäligheten av riktlinjerna och de begränsningar som följer av dessa.

Beslutsprocess för fastställande, översyn och genomförande av riktlinjer

Styrelsen i sin helhet, förutom den i ledningen ingående ledamoten Ulf Klangby, utgör ersättningsutskott. I utskottets uppgifter ingår att bereda styrelsens beslut i frågor om ersättningsprinciper, ersättningar och andra anställningsvillkor för ledande befattningshavare. Ersättningsutskottet ska även följa och utvärdera pågående och under året avslutade program för rörliga ersättningar till bolagsledningen. Det ska även följa och utvärdera tillämpningen av de riktlinjer för ersättningar till ledande befattningshavare som bolagsstämman enligt lag ska besluta om samt gällande ersättningsstrukturer och ersättningsnivåer i Bolaget. Styrelsen ska upprätta förslag till nya riktlinjer minst vart fjärde år och lägga fram förslaget till bolagsstämman för beslut. Vid styrelsens behandling av och beslut i ersättningsrelaterade frågor närvarar inte, i den mån de berörs av frågorna, den verkställande direktören eller andra personer i bolagsledningen.

Moderbolaget

Moderbolaget Devyser Diagnostics AB, med säte i Stockholm, ansvarar för koncernledning, uppföljning av koncernen och tillhandahållande av operativt stöd till de rörelsedrivande dotterbolagen. Moderbolagets nettoomsättning för 2021 uppgick till 16,5 MSEK (10,8) varav hela beloppet avser fakturering av tjänster främst avseende royalties till dotterbolag. Moderbolagets rörelseresultat uppgick till -3,6 MSEK (-2,4). Moderbolagets egna kapital uppgick per den 31 december 2021 till 408,0 MSEK (21,8). Bolagets registrerade aktiekapital per 31 december 2021 uppgår till 871 647 SEK (500 000) fördelat på totalt 15 188 100 (8 712 300) aktier. Moderbolagets fordran på, och skulder till, koncernbolag utgörs i huvudsak av fordringar på Devyser Italia S.r.l. och skulder till Devyser AB. Moderbolagets risker och osäkerhetsfaktorer är de samma som finns beskrivna för koncernen under stycket Risker och osäkerhetsfaktorer.

Bolagsstyrning

Devyser Diagnostics AB tillämpar Nasdaq First North Growth Market Rulebook samt Svensk Kod för bolagsstyrning. Bolaget hanterar även bolagsstyrningsfrågor enligt de formella kraven i aktiebolagslagen. Se vidare i bolagsstyrningsrapporten.

Väsentliga händelser efter verksamhetsårets utgång***Utnyttjande av övertilldelningsoption***

Intresset för den under december 2021 genomförda emissionen var stort och den övertilldelningsoption som fanns utnyttjades. Totalt emitterades i början av januari 2022 ytterligare 610 886 aktier vilket tillförde bolaget ytterligare 48,9 MSEK före emissionsutgifter. Efter emissionen uppgick antalet aktier i Devyser till 15 798 986 stycken.

Förvärv av SmartSeq S.r.l.

I början av februari 2022 förvärvades samtliga utestående aktier i intressebolaget SmartSeq S.r.l. Förvärvet avser 70 procent av aktierna i SmartSeq och köpeskillingen uppgick till 835 000 EUR, varav 23 procent i kontant ersättning och 77 procent i nyemitterade Devyser aktier. Förvärvet stärker Devysers kunderbjudande inom diagnostikanalys och förväntas påverka Devysers bruttoresultat och bruttomarginal positivt. Totalt emitterades 81 083 nya aktier som betalning vilket motsvarar en utspädning på 0,5 procent. Efter emissionen uppgår antalet aktier till 15 880 069 stycken. Se not 15.

Invasionen av Ukraina

De geopolitiska effekterna på världsekonomin till följd av Rysslands intåg i Ukraina är svårbedömda. Devyser har ingen försäljning varken till Ryssland eller Ukraina men kan komma att påverkas ändå.

Förslag till resultatdisposition

Styrelsen föreslår att till förfogande stående vinstmedel (SEK):

överkursfond	443 085 507
balanserat resultat	-37 233 809
årets resultat	-20 433 832
	385 417 866
disponeras så att	
i ny räkning överföres	385 417 866
	385 417 866

För förändringar i eget kapital under räkenskapsåret hänvisas till Koncernens och Moderbolagets rapport över förändringar i eget kapital. I övrigt hänvisas till efterföljande finansiella rapporter.

Rapport över resultat för koncernen

Belopp i KSEK	Not	2021-01-01 2021-12-31	2020-01-01 2020-12-31
Intäkter	5	93 481	65 689
Kostnader för sålda varor	6	-21 568	-18 672
Bruttovinst		71 913	47 017
Försäljningskostnader	6	-46 878	-30 184
Administrationskostnader	6	-28 776	-11 720
Forsknings- och utvecklingskostnader	6	-18 069	-16 680
Andelar i intresseföretagsresultat	15	374	-1 044
Övriga rörelseintäkter	7	3 401	2 375
Övriga rörelsekostnader	7	-3 182	-680
Rörelseresultat	8,9	-21 217	-10 915
Finansiella intäkter	10	260	2
Finansiella kostnader	10	-949	-983
Resultat från finansiella poster		-690	-981
Resultat före skatt		-21 906	-11 896
Inkomstskatt	11	1 180	986
Årets resultat		-20 727	-10 911
Årets resultat hänförligt:			
Moderföretagets aktieägare		-20 727	-10 911
Innehav utan bestämmande inflytande		-	-
<u>Resultat per aktie före utspädning, SEK</u>			
Resultat per aktie hänförligt moderföretagets aktieägare		-1,85	-1,25
Resultat per aktie efter utspädning, SEK			
Resultat per aktie hänförligt moderföretagets aktieägare		-1,85	-1,25
Genomsnittligt antal aktier			
Före utspädningseffekter		11 230 081	8 706 900
Med beaktande av utspädningseffekter		11 945 481	9 405 900

Rapport över totalresultat för koncernen

Belopp i KSEK	2021-01-01 2021-12-31	2020-01-01 2020-12-31
Årets resultat	-20 727	-10 911
Övrigt totalresultat för året:		
<u>Poster som kan komma att redovisas över resultaträkningen</u>		
Valutakursdifferenser	11	-183
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt	11	-183
Summa totalresultat för året	-20 716	-11 094
Summa totalresultat hänförligt till:		
Moderföretagets aktieägare	-20 716	-11 094
Innehav utan bestämmande inflytande	-	-

Rapport över finansiell ställning för koncernen

Belopp i KSEK	Not	2021-12-31	2020-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Goodwill	12	236	236
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande	12	17 926	14 180
Övriga immateriella tillgångar		88	-
Inventarier, verktyg och installationer	13	3 277	1 785
Nyttjanderättstillgångar	14	13 413	13 746
Uppskjutna skattefordringar	11	7 210	4 556
Andelar i intresseföretag	15	2 059	159
Summa anläggningstillgångar		44 210	34 662
Omsättningstillgångar			
Varulager	16	6 732	5 448
Kundfordringar	17	18 599	16 449
Aktuella skattefordringar	11	529	-
Övriga fordringar	18	7 038	8 679
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	19	2 122	774
Likvida medel	20	377 638	8 343
Summa omsättningstillgångar		412 657	39 694
SUMMA TILLGÅNGAR		456 867	74 356

Rapport över finansiell ställning för koncernen, forts.

Belopp i KSEK	Not	2021-12-31	2020-12-31
EGET KAPITAL	21		
Eget kapital som kan hänföras till moderföretagets ägare			
Aktiekapital	21	872	500
Övrigt tillskjutet kapital		449 280	43 087
Reserver		-440	-451
Balanserat resultat inkl. årets resultat		-33 028	-12 363
Summa eget kapital		416 683	30 773
SKULDER			
Långfristiga skulder			
Upplåning	22	-	4 222
Leasingskulder	14	9 961	10 788
Andra långfristiga skulder		390	548
Övriga avsättningar	25	408	-
Summa långfristiga skulder		10 758	15 558
Kortfristiga skulder			
Upplåning från kreditinstitut	22	-	1 824
Checkräkningskredit	22	-	2 027
Leasingskulder	14	3 002	2 639
Leverantörsskulder		9 663	6 343
Aktuella skatteskulder	11	654	1 981
Övriga skulder	23	3 223	5 535
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	24	12 884	7 675
Summa kortfristiga skulder		29 426	28 025
SUMMA SKULDER OCH EGET KAPITAL		456 867	74 356

Rapport över förändring av eget kapital i koncernen

Belopp i KSEK	Not	Hänförligt till moderföretagets aktieägare Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserat resultat inkl årets resultat	Totalt eget kapital
Ingående balans per 2020-01-01		290	38 420	-267	-1 433	37 010
<i>Totalresultat</i>						
Årets resultat		-	-	-	-10 911	-10 911
Övrigt totalresultat						
Valutakursdifferenser		-	-	-183	-30	-213
Summa Totalresultat		-	-	-183	-10 940	-11 124
<i>Transaktioner med aktieägare</i>						
Fondemission	21	210	-210	-	-	-
Pågående nyemission	21	0	4 175	-	-	4 175
Teckningsoptioner	21	-	712	-	-	712
Summa Transaktioner med aktieägare		210	4 678	-	-	4 887
Utgående balans per 2020-12-31		500	43 097	-451	-12 373	30 773
Ingående balans per 2021-01-01		500	43 097	-451	-12 373	30 773
<i>Totalresultat</i>						
Årets resultat		-	-	-	-20 727	-20 727
Övrigt totalresultat						
Valutakursdifferenser		-	-	11	-	11
Summa Totalresultat		-	-	11	-20 727	-20 716
<i>Transaktioner med aktieägare</i>						
Nyemissioner	21	372	432 901	-	20	433 293
Utgifter nyemissioner	21	-	-28 168	-	-	-28 168
Teckningsoptioner		-	1 450	-	-	1 450
Personaloptioner	21	-	-	-	51	51
Summa Transaktioner med aktieägare		372	406 182	-	72	406 626
Utgående balans per 2021-12-31		872	449 280	-440	-33 028	416 683

Rapport över kassaflödet i koncernen

Belopp i KSEK	Not	2021-01-01 2021-12-31	2020-01-01 2020-12-31
Kassaflöde från den löpande verksamheten			
Rörelseresultat		-21 217	-10 915
Justeringsposter för poster som inte ingår i kassaflödet			
- Återläggning av av- och nedskrivningar		6 026	12 596
- Övriga poster ej kassapåverkande		748	-
Erhållen ränta		233	2
Betald ränta		-939	-924
Betalda inkomstskatter		-2 801	136
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital		-17 950	895
Förändringar i rörelsekapital			
Ökning (-)/Minskning (+) varulager		-1 284	-1 581
Ökning (-)/Minskning (+) rörelsefordringar		-2 269	-8 228
Ökning (+)/Minskning (-) rörelseskulder		5 021	9 542
Summa förändringar i rörelsekapital		1 468	-268
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-16 482	627
Kassaflöde från investeringsverksamheten			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	12	-6 602	-3 340
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	13	-2 197	-75
Investeringar i dotterföretag	29	-	-225
Investeringar i intresseföretag	15	-1 523	-1 074
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-10 322	-4 713
Kassaflöde från finansieringsverksamheten			
Nyemissioner		433 283	4 175
Utgifter nyemissioner		-28 168	-
Teckningsoptionsprogram		1 612	712
Förändring av checkräkningskredit	22	-2 027	2 027
Amortering av lån	22	-6 047	-2 294
Amortering leasingskulder	22	-2 726	-2 355
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		395 926	2 266
Periodens kassaflöde		369 122	-1 820
Likvida medel vid periodens början		8 343	10 379
Kursdifferens i likvida medel		173	-216
Likvida medel vid periodens slut		377 638	8 343

Resultaträkning för moderbolaget

Belopp i KSEK	Not	2021-01-01 2021-12-31	2020-01-01 2020-12-31
Nettoomsättning		16 465	10 844
Kostnader för sålda varor	6	-375	-375
Bruttovinst		16 090	10 469
Försäljningskostnader		-	-
Administrationskostnader	6	-16 936	-3 608
Forsknings- och utvecklingskostnader		-2 747	-9 256
Övriga rörelseintäkter	7	0	-
Övriga rörelsekostnader		-1	-0
Rörelseresultat	8,9	-3 594	-2 395
Nedskrivning av andelar i dotterföretag		-11	-
Nedskrivning av andelar i intresseföretag	10,15	-	-1 074
Övriga intäkter och liknande resultatposter		253	-
Räntekostnader och liknande resultatposter	10	-210	-301
Resultat från finansiella poster		32	-1 374
Resultat efter finansiella poster		-3 562	-3 770
Lämnade koncernbidrag		-19 511	-12 557
Resultat före skatt		-23 073	-16 326
Skatt på årets resultat	11	2 640	2 104
Årets resultat		-20 434	-14 222

Moderbolagets rapport över totalresultat

Belopp i KSEK	2021-01-01 2021-12-31	2020-01-01 2020-12-31
Årets resultat	-20 434	-14 222
Övrigt totalresultat för året:		
Poster som kan komma att redovisas över resultaträkningen		
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt	-	-
Summa totalresultat för året	-20 434	-14 222

Balansräkning för moderbolaget

Belopp i KSEK	Not	2021-12-31	2020-12-31
Tecknat men ej inbetalt kapital		-	3 936
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella tillgångar			
Balanserade utvecklingsutgifter	12	17 926	14 180
Summa immateriella tillgångar		17 926	14 180
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	28	47 725	2 682
Andelar i intresseföretag och gemensamt styrda företag	15	1 651	128
Fordringar hos koncernföretag		1 466	1 439
Uppskjutna skattefordringar	11	7 125	4 456
Summa finansiella anläggningstillgångar		57 967	8 704
Summa anläggningstillgångar		75 893	22 885
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar			
Aktuella skattefordringar		529	-
Övriga fordringar	18	1 121	4 536
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		477	23
Summa kortfristiga fordringar		2 126	4 559
Kassa och bank		361 823	161
Summa omsättningstillgångar		363 949	4 720
SUMMA TILLGÅNGAR		439 842	31 540

Balansräkning för moderbolaget, forts.

Belopp i KSEK	Not	2021-12-31	2020-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	21		
Bundet eget kapital			
Aktiekapital		872	500
Reservfond		3 741	3 741
Fond för utvecklingsutgifter		17 926	14 180
Pågående nyemission		-	10
Summa bundet eget kapital		22 539	18 431
Fritt eget kapital			
Överkursfond		443 086	38 343
Balanserat resultat		-37 234	-20 767
Årets resultat		-20 434	-14 222
Summa fritt eget kapital		385 418	3 354
Summa eget kapital		407 956	21 785
Avsättningar			
Övriga avsättningar		408	-
Summa avsättningar		408	-
Långfristiga skulder			
Övriga långfristiga skulder	22	-	2 000
Summa långfristiga skulder		-	2 000
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		2 257	562
Skulder till koncernbolag		25 819	5 855
Aktuella skatteskulder	11	91	524
Övriga skulder	23	532	115
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	24	2 778	699
Summa kortfristiga skulder		31 478	7 755
SUMMA SKULDER OCH EGET KAPITAL		439 842	31 540

Förändringar i eget kapital för moderbolaget

Belopp i KSEK	Not	Aktiekapital	Ej registrerat aktiekapital	Reserver	Fond för utvecklings- utgifter	Överkursfond	Balanserat resultat	Årets resultat	Totalt eget kapital
Ingående balans per 2020-01-01	21	290	-	3 950	20 472	34 178	-26 741	-1 029	31 120
<i>Totalresultat</i>									
Årets resultat		-	-	-	-	-	-	-14 222	-14 222
Balanseras i ny räkning		-	-	-	-	-	-1 029	1 029	-
Aktivering av utvecklingsutgifter		-	-	-	-6 291	-	6 291	-	-
Övrigt totalresultat		-	-	-	-	-	-	-	-
Summa Totalresultat		-	-	-	-6 291	-	5 262	-13 193	-14 222
<i>Transaktioner med aktieägare</i>									
Nyemission		0	-	-	-	4 165	-	-	4 165
Fondemission		210	-	-210	-	-	-	-	-
Pågående nyemission		-	10	-	-	-	-	-	10
Teckningsoptioner		-	-	-	-	-	712	-	712
Summa Transaktioner med aktieägare		210	10	-210	-	4 165	712	-	4 887
Utgående balans per 2020-12-31		500	10	3 741	14 180	38 343	-20 767	-14 222	21 785
Ingående balans per 2021-01-01	21	500	10	3 741	14 180	38 343	-20 767	-14 222	21 785
<i>Totalresultat</i>									
Årets resultat		-	-	-	-	-	-	-20 434	-20 434
Balanseras i ny räkning		-	-	-	-	-	-14 222	14 222	-
Aktivering av utvecklingsutgifter		-	-	-	3 746	-	-3 746	-	-
Övrigt totalresultat		-	-	-	-	-	-	-	-
Summa Totalresultat		-	-	-	3 746	-	-17 968	-6 211	-20 434
<i>Transaktioner med aktieägare</i>									
Nyemissioner		372	-	-	-	432 911	-162	-	433 121
Emissionsutgifter		-	-	-	-	-28 168	-	-	-28 168
Pågående nyemission		-	-10	-	-	-	-	-	-10
Teckningsoptioner		-	-	-	-	-	1 663	-	1 663
Summa Transaktioner med aktieägare		372	-10	-	-	404 743	1 501	-	406 605
Utgående balans per 2021-12-31		872	-	3 741	17 926	443 086	-37 234	-20 434	407 956

Kassaflöde för moderbolaget

Belopp i KSEK	Not	2021-12-31 2021-12-31	2020-12-31 2020-12-31
Kassaflöde från den löpande verksamheten			
Rörelseresultat		-3 594	-2 395
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet			
- Återläggning av av- och nedskrivningar		2 747	9 631
- Övriga poster ej kassapåverkande		697	-
Erlagd ränta		-222	-242
Betald skatt		-524	-
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital		-896	6 994
<u>Förändringar i rörelsekapital</u>			
Ökning/minskning övriga kortfristiga fordringar		6 595	-9 201
Ökning/minskning övriga kortfristiga skulder		-8 649	1 989
Summa förändringar i rörelsekapital		-2 053	-7 212
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-2 950	-218
Kassaflöde från investeringsverksamheten			
Förvärv av dotterföretag, efter avdrag för förvärvade likvida medel	29	-	-300
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	12	-6 492	-3 340
Ökning/minskning finansiella anläggningstillgångar	28	-32 099	131
Investeringar i intressebolag	15	-1 523	-1 074
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-40 114	-4 582
Kassaflöde från finansieringsverksamheten			
Nyemissioner	21	433 283	4 175
Teckningsoptionsprogram		1 612	712
Emissionsutgifter	21	-28 168	-
Amortering av lån	22	-2 000	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		404 726	4 887
Periodens kassaflöde		361 662	87
Likvida medel vid periodens början		161	74
Likvida medel vid periodens slut		361 823	161

Noter

Not 1. Allmän information

Devyser Diagnostics AB med dotterföretag ("Devyser" eller "Koncernen") utvecklar, tillverkar och säljer genetiska tester till kliniska laboratorier i över 45 länder. Produkterna används för komplex DNA-testning inom ärftliga sjukdomar, onkologi och posttransplantationsmonitorering och för att möjliggöra skräddarsydd cancerbehandling, diagnos av ett stort antal genetiska sjukdomar samt uppföljning av transplanterade patienter. Företaget har sedan det grundades utvecklat och lanserat närmare 30 produkter för rutindiagnostiskt bruk. Hela Devysers verksamhet, från utveckling till produktion och försäljning, är certifierad enligt de internationella medicinteknikstandarderna ISO13485:2016 samt godkänd enligt MDSAP som uppfyller bland annat det amerikanska läkemedelsverkets FDA:s riktlinjer.

Devyser befinner sig i en expansiv fas med fokus på försäljning där produktutveckling är en viktig och integrerad del.

Devysers produkter säljs direkt till slutkund antingen via egen säljorganisation eller anlitade distributörer. Moderföretaget Devyser Diagnostics AB (i årsredovisningen kallat 'Moderbolaget') är ett publikt aktiebolag registrerat i Sverige med säte i Stockholm. Besöksadressen till huvudkontoret är Instrumentvägen 19 i Hägersten.

Den 6 april 2022 har denna koncernredovisning godkänts av styrelsen för offentliggörande.

Samtliga belopp redovisas i tusental kronor (KSEK) om inte annat anges.

Not 2. Sammanfattning av viktiga redovisningsprinciper

2.1 Grund för rapporternas upprättande

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) sådana de antagits av EU samt RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncernen.

Några finansiella instrument som värderas till verkligt värde har inte identifierats i de presenterade perioderna med undantag för kapitalförsäkringar som nettoredovisas i balansräkningen. Dock kan det förekomma upplysningskrav om tillgångars och skulders verkliga värde, vilka återfinns i anslutning till respektive not.

De viktigaste redovisningsprinciperna som tillämpats när denna koncernredovisning upprättats anges nedan.

Att upprätta rapporter i överensstämmelse med IFRS kräver tidvis användning av viktiga uppskattningar för redovisningsändamål. Vidare krävs att ledningen gör vissa bedömningar vid tillämpningen av koncernens redovisningsprinciper. De områden som innefattar en hög grad av bedömning, som är komplexa eller sådana områden där antaganden och uppskattningar är av väsentlig betydelse för koncernredovisningen anges i not 4.

Moderföretagets redovisning är upprättad i enlighet med RFR 2 Redovisning för juridiska personer och Årsredovisningslagen. I de fall moderföretaget tillämpar andra redovisningsprinciper än koncernen anges detta separat i slutet av detta redovisningsprincipavsnitt.

Nya och ändrade standarder som ska tillämpas av koncernen i innevarande period

Samtliga standarder som trätt ikraft under 2021 har tillämpats i koncernredovisningen.

Standarder, ändringar och tolkningar av befintliga standarder som träder i kraft 2022 eller senare och som bedöms kunna få eller ha påverkan på de finansiella rapporterna

Vid upprättandet av koncernredovisningen per 31 december 2021 har standarder och tolkningar publicerats vilka träder ikraft 2022 eller senare. Inga av dessa bedöms ha någon väsentlig påverkan på koncernen.

2.2 Koncernredovisning

Dotterföretag

Dotterföretag är alla företag över vilka koncernen har bestämmande inflytande. Koncernen kontrollerar ett företag när den exponeras för eller har rätt till rörlig avkastning från sitt innehav i företaget och har möjlighet att påverka avkastningen genom sitt inflytande i företaget. Dotterföretag inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med dagen då det bestämmande inflytandet upphör.

Förvärvsmetoden används för redovisning av Koncernens rörelseförvärv. Metoden innebär att förvärv av ett dotterföretag betraktas som en transaktion varigenom koncernen indirekt förvärvar dotterföretagets tillgångar och övertar dess skulder. I förvärvsanalysen fastställs det verkliga värdet på förvärvsdagen av förvärvade identifierbara tillgångar och övertagna skulder samt eventuella innhav utan bestämmande inflytande. Transaktionsutgifter, med undantag för transaktionsutgifter som är hänförliga till emission av eget kapitalinstrument eller skuldinstrument, som uppkommer redovisas direkt i årets resultat. Vid rörelseförvärv där överförd ersättning överstiger det verkliga värdet av förvärvade tillgångar och övertagna skulder som redovisas separat, redovisas skillnaden som goodwill.

I det fall förvärv sker i steg (stegvisa förvärv) fastställs goodwillen den dag då bestämmande inflytande uppkommer. Tidigare innehav värderas till verkligt värde och värdeförändringen redovisas i årets resultat. Om ytterligare andelar förvärvas, alltså efter att bestämmande inflytande erhållits, redovisas detta som en transaktion mellan ägare inom eget kapital.

Efter balansdagen har koncernen förvärvat de resterande 70,1 procent av andelarna i det italienska intresseföretaget SmartSeq S.r.l. Köpeskillingen uppgick till MSEK 8,6 varav 23 procent betalades kontant och 77 procent i nyemitterade Devyser-aktier. Totalt emitterades 81 083 nya aktier som betalning vilket motsvarar en utspädning på cirka 0,5 procent. Vid förvärvet hade SmartSeq S.r.l ett eget kapital på KEUR 441,5 varav Devysers andel uppgick till KEUR 132,0.

En preliminär förvärvsanalys visar ett övervärde på cirka MSEK 4,0 vilket fördelar sig på goodwill och programvara. Programvaran Amplicon Suite är en viktig del i Devysers kunderbjudande för diagnostikanalys. Förvärvet ger Devyser kontroll över rättigheterna och Bolaget får möjlighet att integrera Amplicon Suite med Devysers befintliga och kommande reagenskit till lägre kostnad. Se not 15.

Transaktioner med aktieägare utan bestämmande inflytande

Koncernen tillämpar principen att redovisa transaktioner med aktieägare utan bestämmande inflytande som transaktioner med koncernens aktieägare. Vid förvärv från innehavare utan bestämmande inflytande redovisas skillnaden mellan erlagd köpeskillning och den faktiska förvärvade andelen av det redovisade värdet på dotterföretagets nettotillgångar i eget kapital. Vinster och förluster på avyttringar till innehavare utan bestämmande inflytande redovisas också i eget kapital.

Per datum för avgivande av denna årsredovisning finns inga aktieägare utan bestämmande inflytande i något av de dotterföretag som finns inom koncernen.

Intresseföretag

Intresseföretag är företag där koncernen utövar ett betydande inflytande utan att det delägda företaget är ett koncernföretag eller ett samarbetsarrangemang. Normalt innebär detta att koncernen innehar mellan 20 och 50 procent av rösterna. Redovisning av intresseföretag sker enligt kapitalandelsmetoden och de värderas inledningsvis till anskaffningsvärde. Värdering av förvärvade tillgångar och skulder görs på samma sätt som för koncernföretag och redovisat värde på intresseföretagen inkluderar eventuell goodwill och andra koncernjusteringar. Koncernens andel av intresseföretagens resultat efter skatt som uppkommit i intresseföretag efter förvärvet redovisas i koncernens resultaträkning på raden "Intäkter från andelar i intresseföretag och joint venture". Resultatandelen beräknas utifrån ägarföretagets kapitalandel i respektive intresseföretag.

2.3 Intäktsredovisning och operativa segment

I det följande beskrivs Devysers segmentsindelning, karaktären på koncernens kundkontrakt samt hur och när i tiden prestationsåtaganden i kontrakt uppfylls.

Devyser tillämpar IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder som reglerar intäktsredovisning samt upplysningskrav avseende kommersiella avtal / kontrakt med kunder. Standarden avser affärsmässiga överenskommelser med kunder där leverans av varor och tjänster delas in i särskiljbara prestationsåtaganden som redovisas oberoende.

Majoriteten av Devysers intäkter avser försäljning av varor som säljs företrädesvis till kliniska labb vid universitetssjukhus och andra aktörer.

Devyserns prestationsåtaganden i avtalen utgörs av att tillhandahålla de varor som specificeras i avtalen. Prestationsåtaganden uppfylls och intäkten redovisas när kontroll över produkterna överförs till kunden. För de flesta leveransavtal överförs kontrollen när varorna lämnar Devyser och kunden därmed kan styra användningen och erhålla fördelar av varorna. Fakturering sker normalt i samband med leverans och redovisas vid en tidpunkt. Devyser har valt att tillämpa den praktiska lösningen i IFRS 15 att inte upplysa om återstående prestationsåtaganden där löptiden understiger ett år.

Fastställande av transaktionspriset

Transaktionspriset utgörs i huvudsak av fast pris på såld kvantitet med avdrag för eventuella beräknade volymrabatter. Utfall av volymrabatter utvärderas löpande under året och reducerar redovisade intäkter samtidigt som en reservering görs med hänsyn till uppskattad rabattnivå för respektive kund. Vid årets slut fastställs de slutliga volymrabatterna i enlighet med faktisk försäljningsvolym.

Se även not 5 Nettoomsättningens fördelning för en kvantitativ beskrivning av koncernens intäkter och affärsområden. Devyser rapporterar primära geografiska marknader samt tidpunkter för intäktsredovisning.

Koncernens segmentrapportering

I Devyser har den högsta verkställande beslutsfattaren identifierats som den verkställande direktören. Koncernen är organiserad utifrån en traditionell funktionsindelning. Dessa funktioner består av utveckling, regelverk/kvalitet, tillverkning, marknad/försäljning, IT samt HR, vilket avspeglas i koncernens ledningsgrupp. Devysers verksamhet är inriktad på utveckling och försäljning inom produktområdet reagenser. Allt utvecklingsarbete bygger på en och samma gemensamma

grundprodukt. Koncernen har fokus på kostnadseffektivitet som befrämjas genom att både utveckling och produktion är centraliserad. Marknadsföring och försäljning är ansvarsmässigt centraliserad. Koncernens dotterbolag utgör med moderbolaget integrerade säljbolag som rapporterar till koncernledningens chef för marknad/försäljning. Rapportering och uppföljning av intäkter är nedbruten per land, men rörelseresultat utvärderas primärt för koncernen som helhet. Bolaget har därför enbart ett enda rapporterbart segment som återspeglas i koncernens finansiella rapporter.

Intäkter från försäljning av varor

Varuförsäljning utgör den största delen av koncernens intäkter.

Koncernens intäktsflöden består av följande varuförsäljning:

- Diagnostiska kit

Vid försäljning av varor ingår ibland mängdrabatter och för branschen sedvanliga garantier. Rabatter redovisas i den period de avser. Frakt och emballage tillkommer vid fakturering av varans pris.

Royaltyintäkter

Royaltyintäkter i moderföretaget erhålles för rättigheter att sälja Devyser varor. Royaltyintäkter redovisas när åtagande för intäkten är uppfyllt och rätten till betalning för Royaltyn uppstår.

2.4 Statliga stöd

Statliga stöd redovisas till verkligt värde när det med rimlig säkerhet går att bedöma att stödet kommer att erhållas och att Devyser kommer att uppfylla de villkor som är förknippade med stödet. Statliga stöd relaterade till förvärv av tillgångar eller utveckling av tillgångar redovisas i balansräkningen genom att stödet reducerar tillgångens redovisade värde. Statliga stöd som erhålls som kompensation för kostnader periodiseras och redovisas i resultaträkningen under samma perioder som kostnaderna. I de fall ett statligt stöd varken hänför sig till förvärv av tillgångar eller till kompensation för kostnader, redovisas stödet som en övrig intäkt.

Under 2021 har Devyser erhållit 1,5 MSEK i bidrag från Vinnova, Sveriges innovationsmyndighet, genom Eurostars 2. Det totala bidraget uppgår till 5,0 MSEK och betalas ut efter godkända lägesrapporter. Bidraget har beviljats för perioden 2021 till och med 2023 och redovisas i resultaträkningen i posten Forsknings- och utvecklings-kostnader.

2.5 Resultat per aktie

Resultat per aktie presenteras i anslutning till koncernens resultaträkning och beräknas som årets resultat hänförligt moderföretagets aktieägare delat på genomsnittligt antal aktier under respektive period.

Resultat per aktie efter utspädning beräknas genom att nettovinst hänförlig till moderbolagets aktieägare divideras med

summan av de viktade genomsnittliga antalet stamaktier och potentiella stamaktier som kan ge upphov till utspädningseffekt.

Utspädningseffekt av potentiella stamaktier (optionsprogram) redovisas endast om en omräkning till stamaktier skulle leda till en minskning av vinsten per aktie efter utspädning.

2.6 Omräkning av utländsk valuta

Funktionell valuta och rapportvaluta

Poster som ingår i de finansiella rapporterna för de olika enheterna i Koncernen är värderade i den valuta som används i den ekonomiska miljö där respektive företag huvudsakligen är verksamt (funktionell valuta). I koncernredovisningen används svenska kronor (SEK), som är Moderföretagets funktionella valuta och rapportvaluta.

Transaktioner och balansposter

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till den funktionella valutan enligt de valutakurser som gäller på transaktionsdagen. Valutakursvinster och förluster som uppkommer vid betalning av sådana transaktioner och vid omräkning av monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta till balansdagens kurs, redovisas i resultaträkningen. Valutakursdifferenser på utlåning och upplåning redovisas i finansnettot, medan övriga valutakursdifferenser ingår i rörelseresultatet.

Koncernföretag

Resultat och finansiell ställning för alla koncernföretag (av vilka inget har en höginflationsvaluta som funktionell valuta) som har en annan funktionell valuta än rapportvalutan, omräknas till koncernens rapportvaluta enligt följande:

- tillgångar och skulder för var och en av balansräkningarna omräknas till balansdagens kurs;
- intäkter och kostnader för var och en av resultaträkningarna omräknas till genomsnittlig valutakurs (såvida denna genomsnittliga kurs utgör en rimlig approximation av den ackumulerade effekten av de kurser som gäller på transaktionsdagen, annars omräknas intäkter och kostnader till transaktionsdagens kurs), och
- alla valutakursdifferenser som uppstår redovisas som en separat del av övrigt totalresultat.

Vid konsolideringen förs valutakursdifferenser, som uppstår till följd av omräkning av nettoinvesteringar i utlandsverksamheter och av upplåning och andra valutainstrument som identifierats som säkringar av sådana investeringar, till eget kapital. Vid avyttring av en utlandsverksamhet, helt eller delvis, förs de kursdifferenser som redovisats i eget kapital till resultaträkningen och redovisas som en del av realisationsvinster/-förlusten.

Goodwill och justeringar av verkligt värde som uppkommer vid förvärv av en utlandsverksamhet behandlas som tillgångar och skulder hos denna verksamhet och omräknas till balansdagens kurs.

2.7 Immateriella tillgångar

Balanserade utgifter för utveckling och liknande arbeten

Balanserade utvecklingsutgifter avser utveckling av nya produkter, vars syfte är att generera mer intäkter i framtiden.

Utvecklingskostnader som är direkt hänförliga till utveckling och testning av identifierbara och unika produkter som kontrolleras av koncernen, redovisas som immateriella tillgångar när följande kriterier är uppfyllda:

- i. det är tekniskt möjligt att färdigställa produkten så att den kan användas,
- ii. företagets avsikt är att färdigställa produkten och att använda eller sälja den,
- iii. det finns förutsättningar att använda eller sälja produkten,
- iv. det kan visas hur produkten genererar troliga framtida ekonomiska fördelar,
- v. adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja produkten finns tillgängliga, och
- vi. de utgifter som är hänförliga till produkten under dess utveckling kan beräknas på ett tillförlitligt sätt

Direkt hänförliga utgifter som balanseras som en del av tillgången, innefattar utgifter för anställda och material. Vid aktivering tas hänsyn till den del av utgifterna som intäktsförts mot erhållna/förväntade bidrag.

Tillkommande utgifter läggs till tillgångens redovisade värde eller redovisas som en separat tillgång, beroende på vilket som är lämpligt, endast då det är sannolikt att de framtida ekonomiska förmåner som är förknippade med tillgången kommer att komma koncernen tillgodo och tillgångens anskaffningsvärde kan mätas på ett tillförlitligt sätt. Redovisat värde för den ersatta delen tas bort från balansräkningen.

Balanserade utvecklingskostnader redovisas som immateriella tillgångar och skrivs av från den tidpunkt då tillgången är färdig att användas. Årlig nedskrivningsprövning genomförs av de balanserade utvecklingskostnaderna.

Avskrivningstider

Balanserade utvecklingsutgifter: 5-7 år

Licenser

Licenser består av licensavgifter i ett affärssystem i det italienska bolaget Devyer Italia S.r.l.

Avskrivningstider

Licenser: 5 år

Nedskrivning av immateriella tillgångar

Tillgångarnas restvärde och nyttjandeperioder prövas för nedskrivning minst varje balansdag och justeras vid behov.

2.8 Materiella anläggningstillgångar

Alla materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för avskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår utgifter som direkt kan hänföras till förvärvet av tillgången.

Materiella anläggningstillgångar består av kontorsinventarier samt maskiner som används vid utveckling och produktion av koncernens produkter.

Tillkommande utgifter läggs till tillgångens redovisade värde eller redovisas som en separat tillgång, beroende på vilket som är lämpligt, endast då det är sannolikt att de framtida ekonomiska förmåner som är förknippade med tillgången kommer att komma koncernen tillgodo och tillgångens anskaffningsvärde kan mätas på ett tillförlitligt sätt. Redovisat värde för den ersatta delen tas bort från balansräkningen. Korttidsinventarier och inventarier av mindre värde kostnadsförs löpande.

Avskrivningar, för att fördela deras anskaffningsvärde ner till det beräknade restvärdet över den beräknade nyttjandeperioden, görs linjärt enligt följande:

Avskrivningstider materiella anläggningstillgångar

Inventarier, verktyg och installationer, 3-16 år

Tillgångarnas restvärde och nyttjandeperioder prövas varje balansdag och justeras vid behov. En tillgångs redovisade värde skrivs omgående ner till dess återvinningsvärde om tillgångens redovisade värde överstiger dess bedömda återvinningsvärde.

Nedskrivning av materiella anläggningstillgångar

Tillgångarnas restvärde och nyttjandeperioder prövas varje balansdag och justeras vid behov. En tillgångs redovisade värde skrivs omgående ner till dess återvinningsvärde om tillgångens redovisade värde överstiger dess bedömda återvinningsvärde.

Vinster och förluster vid avyttring fastställs genom en jämförelse mellan försäljningsintäkten och det redovisade värdet och redovisas i Övriga rörelseintäkter respektive Övriga rörelsekostnader i resultaträkningen.

Se även efterföljande avsnitt avseende beskrivning av nedskrivningar av icke-finansiella anläggningstillgångar.

2.9 Nedskrivningar av icke-finansiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar och sådana immateriella tillgångar som skrivs av bedöms med avseende på värdenedgång närhelst händelser eller förändringar i förhållanden indikerar att det redovisade värdet kanske inte är återvinningsbart. En nedskrivning görs med det belopp varmed tillgångens redovisade värde överstiger dess återvinningsvärde. Återvinningsvärdet är det högre av tillgångens verkliga värde minskat med försäljnings-kostnader och dess nyttjandevärde. Vid bedömning av nedskrivningsbehov grupperas tillgångar på de lägsta nivåer där det finns separata identifierbara kassaflöden (kassagenererande enheter). För materiella och immateriella anläggningstillgångar, som tidigare har skrivits ner, görs per varje balansdag en prövning av om återföring bör göras.

En nedskrivning reverseras om det både finns indikation på att nedskrivningsbehovet inte längre föreligger och det har skett en förändring i de antaganden som låg till grund för beräkningen av återvinningsvärdet. Nedskrivning av goodwill återförs dock aldrig. En reversering görs endast i den utsträckning som tillgångens redovisade värde efter återföring inte överstiger det redovisade värde som skulle ha redovisats, med avdrag för avskrivning där så är aktuellt, om ingen nedskrivning gjorts.

2.10 Finansiella instrument

Finansiella instrument som redovisas i balansräkningen inkluderar likvida medel, andra finansiella fordringar, kundfordringar, leverantörsskulder samt derivat.

Derivat redovisas på affärsdagen. Finansiella tillgångar samt låneskulder redovisas på likviddagen. Kundfordringar och leverantörsskulder redovisas i balansräkningen när fakturan skickats respektive erhållits.

Finansiella tillgångar redovisas initialt till anskaffningsvärde. Finansiella tillgångar redovisas i balansräkningen till dess att rättigheten i avtalet har realiserats eller företaget inte längre har rättigheten till tillgången. Kontinuerligt genomförs, enligt expected loss model, genomgång av de finansiella tillgångarna värderade till upplupet anskaffningsvärde för att utvärdera behov av kreditförlustreservering.

Finansiella skulder värderas till upplupet anskaffningsvärde. Finansiella skulder tas bort från balansräkningen då åtagandena fullgjorts.

I Koncernen redovisas finansiella instrument med återstående löptid under 12 månader som kortfristiga tillgångar och skulder samt de som överstiger 12 månader som långfristiga tillgångar och skulder.

Värdering till verkligt värde

För de finansiella instrument där det finns marknadsnoteringar används aktuella kurser för värdering till verkligt värde (Nivå 1). I de fall det inte finns marknadsnoteringar för instrument fastställer koncernen verkliga värden med hjälp av vanligt förekommande värderings-modeller, där noterade priser på liknande tillgångar eller skulder på aktiva marknader används (Nivå 2)

Klassificering och efterföljande redovisning

Klassificering sker i enlighet med IFRS 9 Finansiella instrument. Klassificering görs utifrån företagets affärsmodell och själva syftet med de kontraktuella kassaflödena.

Upplupet anskaffningsvärde

Finansiella tillgångar som innehas i syfte att inkassera avtalsenliga kassaflöden och vars kassaflöden endast utgörs av ränta och nominella belopp ska värderas till upplupet anskaffningsvärde. Huvudregeln är att finansiella skulder värderas till upplupet anskaffningsvärde med undantag för de skulder som beskrivs i värderingskategorierna nedan. Då merparten av koncernens finansiella tillgångar innehas med syftet att inkassera kontraktuella kassaflöden samt hållas till förfall redovisas de till upplupet anskaffningsvärde enligt effektivräntemetoden. Alla skulder, exklusive derivat, värderas till upplupet anskaffningsvärde.

Verkligt värde över totalresultatet

För finansiella tillgångar som innehas i syfte att inkassera avtalsenliga kassaflöden, vilka enbart utgörs av ränta och nominella belopp, samt att sälja tillgången innan förfall, värderas till verkligt värde över övrigt totalresultat med möjlighet till recirkulering till resultaträkningen. Koncernen har under året inte redovisat några tillgångar i denna kategori. För finansiella tillgångar som utgörs av ett eget kapitalinstrument kan bolaget, vid första redovisningstillfället, göra ett oåterkalleligt val att redovisa tillgången till verkligt värde över totalresultatet utan möjlighet till recirkulering till resultaträkningen.

Verkligt värde över resultaträkningen

Finansiella tillgångar som inte uppfyller kraven enligt ovan beskrivna kategorier ska värderas till verkligt värde över resultaträkningen. Finansiella tillgångar och skulder kan, vid första redovisningstillfället, oåterkalleligen under vissa omständigheter redovisas till verkligt värde över resultaträkningen om det leder till mer relevant information. Derivat redovisas till verkligt värde över resultaträkningen. Inom koncernen förekommer derivat som inte ingår i en säkringsrelation, vilka redovisas i denna kategori.

Nedskrivning av finansiella tillgångar

Koncernens finansiella tillgångar är inom tillämpningsområdet för modellen för förväntade kreditförluster. Nedskrivningen för likvida medel bedöms vara oväsentlig.

Koncernen tillämpar den förenklade metoden för beräkning av förväntade kreditförluster. Metoden innebär att förväntade förluster under fordrans hela löptid används som utgångspunkt för kundfordringar. För att beräkna förväntade kreditförluster grupperas kundfordringar baserat på antal dagars dröjsmål. De förväntade kreditförlustnivåerna baserar sig på kundernas betalningshistorik och förlusthistoriken de senaste åren.

2.11 Varulager

Varulagret redovisas till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Anskaffningsvärdet fastställs med användning av först in, först ut-metoden (FIFU). Anskaffningsvärdet för handelsvaror består av kostnad för inköp av varorna. Varulagret består endast av produkter till försäljning, handelsvaror. Se 2.3 ovan avseende Intäktsredovisning, under vilket beskrivning finns av koncernens produkter. Nettoförsäljningsvärdet är det uppskattade försäljningspriset i den löpande verksamheten, med avdrag för tillämpliga försäljningskostnader. Erforderlig avsättning för inkurans har gjorts efter individuell bedömning.

2.12 Kundfordringar

Kundfordringar redovisas inledningsvis till verkligt värde och därefter till upplupet anskaffningsvärde, minskat med eventuell reservering för kreditförlustrisker.

Koncernen tillämpar den förenklade metoden för att bedöma förväntade kreditförluster i kundfordringar, så som denna metod beskrivs i IFRS 9 Finansiella instrument. Koncernen värderar förlustrisken till ett belopp som motsvarar de förväntade kreditförlusterna för återstående löptid för kundfordringar som faller inom ramen för IFRS 15. Ingen av koncernens kundfordringar innehåller någon betydande finansieringskomponent.

En sammanfattning av koncernens bedömning avseende förlustrisken återfinns i not 3 Finansiella risker.

Reserveringens storlek återspeglar ett sannolikhetsvägt belopp som bestäms genom att koncernen utvärderat intervall av möjliga utfall. Vidare tar modellen hänsyn till betalningarnas tidsvärde. Såväl förluster avseende kundfordringar som återvunna tidigare nedskrivna kundfordringar redovisas i resultaträkningen som en övrig extern kostnad.

Redovisat värde för kundfordringar, efter eventuella nedskrivningar, förutsätts motsvara dess verkliga värde, eftersom denna post är kortfristig i sin natur.

2.13 Likvida medel

I likvida medel ingår kassa och banktillgodohavanden. Checkräkningskredit redovisas som upplåning bland kortfristiga skulder.

2.14 Eget kapital

Aktiekapital

Stamaktier klassificeras som eget kapital.

Övrigt tillskjutet kapital

Övrigt tillskjutet kapital består av aktieägartillskott tillskjutet från ägarna, nyemission, reservfond samt teckningsoptioner. Transaktionskostnader som direkt kan hänföras till emission av nya aktier redovisas, netto efter skatt, som ett avdrag från emissionslikviden. Premien som erlagts för teckningsoptioner som emitterats av Devyser har uppgått till marknadsvärde.

Reserver

Reserver avser omräkningsreserv. Omräkningsreserven innefattar alla valutakursdifferenser som uppstår vid omräkning av finansiella rapporter från utländska verksamheter. Dessa upprättar sina finansiella rapporter i annan valuta än koncernen och moderbolaget som rapporterar i svenska kronor.

Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat

I balanserade vinstmedel ingår intjänade vinstmedel i moderföretaget och dess dotterföretag samt fond för utvecklingsutgifter. Fond för utvecklingsutgifter är inte tillgänglig för utdelning.

2.15 Leverantörsskulder

Leverantörsskulder redovisas inledningsvis till verkligt värde och därefter till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden. Redovisat värde för leverantörsskulder förutsätts motsvara dess verkliga värde, eftersom denna post är kortfristig till sin natur.

2.16 Upplåning

Upplåning (upplåning från kreditinstitut och övrig långfristig upplåning) redovisas inledningsvis till verkligt värde, netto efter transaktionskostnader. Upplåning redovisas därefter till upplupet anskaffningsvärde och eventuell skillnad mellan erhållet belopp (netto efter transaktionskostnader) och återbetalningsbeloppet redovisas i resultaträkningen fördelat över låneperioden, med tillämpning av effektivräntemetoden.

Upplåning klassificeras som kortfristiga skulder om inte koncernen har en ovillkorlig rätt att skjuta upp betalning av skulden i åtminstone 12 månader efter balansdagen.

Lånekostnader (räntekostnader och transaktionskostnader) redovisas i resultaträkningen i den period till vilken de hänför sig.

Per balansdagen består koncernens upplåning av åtaganden gentemot företag för leasingkontrakt.

2.17 Aktuell och uppskjuten skatt

Den aktuella skattekostnaden beräknas på basis av de skatteregler som på balansdagen är beslutade eller i praktiken beslutade i de länder där moderföretagets dotterföretag är verksamma och genererar skattepliktiga intäkter. Ledningen utvärderar regelbundet de yrkanden som gjorts i självdeklarationer avseende situationer där tillämpliga skatteregler är föremål för tolkning och gör, när så bedöms lämpligt, avsättningar för belopp som troligen ska betalas till skattemyndigheten.

Avsättning för uppskjuten skatt beräknas enligt balansräkningsmetoden på alla temporära skillnader som uppkommer mellan redovisade och skattemässiga värden på tillgångar och skulder. Uppskjutna skattefordringar och uppskjutna skatteskulder värderas i balansräkningen till nominella belopp och enligt de skatteregler och skattesatser som är beslutade eller aviserade per balansdagen.

Per balansdagen 2021-12-31 var skattesatsen: 20,6 %

Per balansdagar som ingår i de finansiella rapporterna var de beslutade skattesatserna:

- Räenskapsår som inleds 2020-01-01: 21,4%
- Räenskapsår som inleds 2021-01-01: 20,6%

I koncernen finns huvudsakligen ackumulerade underskott, leasing och kapitalförsäkringar där det föreligger temporära skillnader som utgör grund för redovisning av uppskjuten skatt:

I balansräkningen nettoredovisas uppskjuten skattefordran och uppskjuten skatteskuld om det är samma motpart (Skattemyndigheten i respektive land där koncernens juridiska personer är skatteskyldiga), det finns en legal rätt att kvitta fordran

mot skuld samt om avsikten finns att kvitta skattefordran och skatteskuld.

I noterna är de uppskjutna skattefordringarna och de uppskjutna skatteskulderna bruttoredovisade.

2.18 Ersättningar till anställda

Löner och andra ersättningar redovisas i den period de intjänats av den anställda. Sociala avgifter och andra lönerelaterade korttid ersättningar redovisas i den period de intjänats.

Koncernen har aktierelaterade ersättningsplaner som regleras med eget kapitalinstrument för sina anställda. Ingen av Koncernens planer är kontantreglerade.

Alla varor och tjänster som erhålls i utbyte för tilldelning av eventuella aktierelaterade ersättningar värderas till verkligt värde.

När anställda belönas genom aktierelaterade ersättningar bestäms det verkliga värdet för anställdas tjänster indirekt genom hänvisning till det verkliga värdet på de tilldelade eget kapitalinstrumenten. Detta verkliga värde uppskattas per tilldelningstidpunkten och undantar effekten av intjänandevillkor som inte är marknadsrelaterade (t.ex. lönsamhets- och försäljningsmål samt resultatvillkor).

Alla aktierelaterade ersättningar kostnadsförs slutligen i resultatet med en motsvarande kreditering av balanserade vinstmedel. Om intjänandeperioder eller om andra villkor gäller, fördelas kostnaden över intjänandeperioden baserat på bästa möjliga uppskattning av det antal aktieoptioner som förväntas bli intjänade.

Icke marknadsrelaterade villkor för intjänande beaktas i antagandet om hur många optioner som förväntas kunna utnyttjas. Uppskattningar ändras därefter om det finns en indikation på att det antal aktieoptioner som förväntas intjänas skiljer sig från tidigare uppskattningar. Eventuella justeringar av ackumulerad aktiebaserad ersättning till följd av en justering redovisas i den aktuella perioden. Antalet intjänade optioner som slutligen utnyttjas av innehavarna påverkar inte kostnaden som redovisas i respektive period.

Vid utnyttjande av teckningsoptioner fördelas erhållen ersättning efter avdrag för eventuella direkt hänförliga transaktionskostnader på de emitterade aktierna till aktiekapitalet upp till det nominella värdet (eller kvotvärdet) och eventuellt överskjutande belopp redovisas som överkursfond.

Sociala avgifter hänförliga till aktierelaterade instrument till anställda som ersättning för köpta tjänster kostnadsförs fördelade på de perioder under vilka tjänsterna utförs. Den avsättning som uppkommer ska omvärderas vid varje rapporttillfälle utifrån en beräkning av de avgifter som kan komma att betalas när instrumenten löses.

Ersättningar efter avslutad anställning (Pensioner)

Koncernen har enbart så kallade avgiftsbestämda pensionsplaner samt övriga pensionsplaner.

För avgiftsbestämda pensionsplaner betalar Devyser i Sverige, Italien och Storbritannien avgifter till offentligt eller privat administrerade pensionsförsäkringsplaner på obligatorisk, avtalsenlig eller frivillig basis. Koncernen har inga ytterligare betalningsförpliktelser när avgifterna väl är betalda. Avgifterna redovisas som personalkostnader i takt med att de intjänas genom att anställda utfört tjänster åt företaget. Förutbetalda avgifter redovisas som en tillgång i den utsträckning som kontant återbetalning eller minskning av framtida betalningar kan komma Koncernen tillgodo.

Bolaget har givit pensionslöften vars värde är kopplat till separata kapitalförsäkringar som bolaget äger. Värdet på kapitalförsäkringarna täcker vid varje tidpunkt åtagandet att betala pension. Risken för kapitalförsäkringens utveckling och därmed senare utfallande pension, står den anställda. Då pensionslöftet och värdet på kapitalförsäkringarna alltid överensstämmer med varandra är det redovisade värdet noll. Bruttobeloppen framgår av not 9.

Kostnader avseende tjänstgöring under tidigare perioder redovisas direkt i resultaträkningen.

Koncernen betalar inte pension eller har pensionsförpliktelser för anställda boende i USA och Tyskland.

Ersättningar vid uppsägning

Ersättningar vid uppsägning utgår när en anställd anställning sagts upp av Devyser före normal pensionstidpunkt eller då en anställd accepterar frivillig avgång i utbyte mot sådana ersättningar. Devyser redovisar avgångsvederlag när koncernen bevisligen är förpliktad endera att säga upp anställda enligt en detaljerad formell plan utan möjlighet till återkallande, eller att lämna ersättningar vid uppsägning som resultat av ett erbjudande som gjorts för att uppmuntra till frivillig avgång. Förmåner som förfaller mer än 12 månader efter balansdagen diskonteras till nuvärde.

2.19 Avsättningar

Avsättningar redovisas när Koncernen har en legal eller informell förpliktelse till följd av tidigare händelser, det är sannolikt att ett utflöde av resurser kommer att krävas för att reglera åtagandet, och beloppet har beräknats på ett tillförlitligt sätt. Avsättningar i Devyser består dels av försäljningsprovision till kunder utifrån gjorda köp i till Devyser anslutet affiliate nätverk. Inga avsättningar görs för framtida rörelseförluster.

Avsättningarna värderas till nuvärdet av det belopp som förväntas krävas för att reglera förpliktelsen. Härvid används en diskonteringsränta före skatt som återspeglar en aktuell marknadsbedömning av det tidsberoende värdet av pengar och de risker som är förknippade med avsättningen. Den ökning av avsättningen som beror på att tid förflyter redovisas som räntekostnad. Merparten av avsättningarna i Devyser är

kortfristiga till sin natur medan provisionen till kunden kan vara långsiktig eftersom en minimnivå på provision skall nås före utbetalning. Provision ej uttagen av kund inom två år förfaller.

På balansdagen finns avsättningar gällande individuellt tecknade kapitalförsäkringar i koncernen. Avsättningarna värderas till marknadsvärdet av det belopp som förväntas krävas för att reglera förpliktelsen.

2.20 Leasing

Devysers leasingkontrakt (nyttjanderättsavtal) fördelar sig på följande slag av tillgångar:

- Lokaler, i vilka verksamheterna bedrivs
- Tjänstebilar
- Mätinstrument som används i verksamheten

I övrigt är förekomsten av leasingkontrakt begränsad till tillgångar av lägre värde alternativt med kort hyresperiod. Dessa tas inte upp som en tillgång respektive skuld i balansräkningen.

Koncernens lokalkontrakt löper över en tidsperiod om 64 månader med option om förlängning i 36-månaders perioder. Instrument löper över en tidsperiod om 36 till 60 månader. Tjänstebilar hyrs normalt över en tidsperiod om 36 månader.

Ett kontrakt avseende nyttjanderätt tas upp som en tillgång och en motsvarande skuld, från det datum då den leasade tillgången är tillgänglig för koncernen. En leasingbetalning delas upp mellan amortering av skuld och räntekostnad. Räntekostnaden för respektive period beräknas enligt annuitetsmetoden. Tillgångar med nyttjanderätt skrivs av planenligt över leasingkontraktets längd, eller om äganderätten överförs i slutet av leasingperioden, över den kortare av tillgångens ekonomiska livslängd och leasingkontraktets längd.

Tillgångar och skulder hänförliga till leasing värderas initialt till verkligt värde.

Leasingskulden inkluderar nuvärdet av följande betalningar:

- Löpande fasta betalningar
- Rörliga avgifter som baseras på ett index eller ett pris
- Köpoption om det är rimligt säkert att denna möjlighet kommer att utnyttjas
- Belopp som är förväntade att betalas ut enligt ett åtagande om restvärdesgaranti

Framtida betalningar är diskonterade till nuvärde med kontraktets implicita ränta, eller då denna inte enkelt kan fastställas, koncernens marginella låneränta för en motsvarande tillgång med motsvarande säkerhet. För nu gällande nyttjanderättstillgångar har framtida kassaflöden diskonterats mellan 2% och 5% beroende på typ av tillgång.

Nyttjanderättstillgången värderas initialt till anskaffningsvärde och omfattar följande:

- Den summa leasingkulden ursprungligen värderats till
- Leasingavgifter som betalats vid eller före inledningsdatum för kontraktet, ex första förhöjd avgift
- Direkta kostnader och återställningskostnader

Betalningar hänförliga till korttidskontrakt eller för kontrakt av mindre värde kostnadsförs löpande i resultaträkningen. Korttidskontrakt avser kontrakt med en leasingperiod om högst 12 månader. Mindre värde är av ledningen bedömt som de fall där värdet för en leasad tillgång, när den är ny understiger 50 000 SEK.

2.21 Utdelningar

Utdelning till moderföretagets aktieägare redovisas som skuld i Koncernens finansiella rapporter i den period då utdelningen godkänns av moderföretagets aktieägare. För förslag till resultatdisposition, inklusive eventuella utdelningar, hänvisas till Not 30.

2.22 Kassaflödesanalys

Kassaflödesanalysen har upprättats enligt den indirekta metoden varvid justering skett för transaktioner som inte medfört in- eller utbetalningar. Som likvida medel klassificeras kassa- och banktillgodohavanden.

2.23 Redovisningsprinciper i moderbolaget

Redovisningsprinciperna i moderbolaget överensstämmer i allt väsentligt med koncernredovisningen. Moderbolagets redovisning är upprättad i enlighet med RFR 2 Redovisning för juridiska personer och Årsredovisningslagen. RFR 2 anger undantag från och tillägg till de av IASB utgivna standarder samt av IFRIC utgivna uttalanden. Undantagen och tilläggen ska tillämpas från det datum då den juridiska personen i sin koncernredovisning tillämpar angiven standard eller uttalande.

Moderföretaget använder de uppställningsformer som anges i Årsredovisningslagen, vilket bland annat medför att en annan presentation av eget kapital tillämpas.

Aktier i dotterföretag redovisas till upplupet anskaffningsvärde efter avdrag för eventuella nedskrivningar. När det finns en indikation på att aktier och andelar i dotterbolag minskat i värde görs en beräkning av återvinningsvärdet. Är detta lägre än det redovisade värdet görs en nedskrivning. Nedskrivningar redovisas i posten Resultat från andelar i koncernföretag.

2.24 Beräkning av finansiella resultatmått som inte återfinns i IFRS regelverk

Riktlinjer avseende alternativa nyckeltal för företag med värdepapper noterade på en reglerad marknad inom EU har givits ut av ESMA (The European Securities and Markets Authority). Dessa riktlinjer ska tillämpas på alternativa nyckeltal som inte stöds av IFRS.

I årsredovisningen refereras till ett antal resultatmått som inte definieras i IFRS. Dessa resultatmått används för att hjälpa såväl investerare som ledning att analysera företagets verksamhet och målsättningar. Dessa 'icke-IFRS mått' kan skilja sig från liknande beteckningar hos andra bolag.

I det följande beskrivs de olika resultatmått som använts, och som inte definieras av IFRS, som ett komplement till den finansiella information som redovisats enligt IFRS.

Nyckeltal	Beskrivning	Orsak
Försäljningsutveckling	Periodens intäktsökning i procent av föregående års intäkter.	Nyckeltalet används för att mäta tillväxten jämfört med föregående år.
Bruttoresultat	Nettoomsättning minskad med kostnad för sålda varor.	Nyckeltalet används för att mäta hur stor del av nettoomsättningen som blivit över för att täcka övriga kostnader.
Bruttomarginal	Bruttoresultat dividerat med nettoomsättning.	Ledningen använder detta nyckeltal för att följa resultatet i förhållande till nettoomsättningen, vilket indikerar marginalen för att täcka andra kostnader samt vinstmarginal.
Rörelseresultat/EBIT	Resultat före skatt och resultat från finansiella poster.	Nyckeltalet används för att mäta det operativa resultatet före finansiering och skatt.
Rörelsemarginal	Rörelseresultat dividerat med nettoomsättning.	Nyckeltalet återspeglar verksamhetens operativa lönsamhet.
Forsknings- och utvecklingskostnader i förhållande till nettoomsättningen	Periodens kostnader dividerat med nettoomsättning.	Nyckeltalet används för att mäta hur stor del av nettoomsättningen som används för att täcka kostnader för forskning- och utveckling som ej aktiveras i balansräkningen.
Soliditet	Periodens utgående eget kapital dividerat med periodens utgående balansomsättning.	Nyckeltalet visar finansiell risk, uttryckt som hur stor del av det totalt bundna kapitalet som finansierats av ägarna.
Resultat per aktie före utspädning	Periodens resultat dividerat med genomsnittligt antal aktier före utspädning.	Nyckeltalet används för att fastställa värdet på företagets utestående aktier.
Resultat per aktie efter utspädning	Periodens resultat dividerat med summan av de viktade genomsnittliga antalet stamaktier och potentiella stamaktier som kan ge upphov till utspädningseffekt. Utspädningseffekt av potentiella stamaktier (optionsprogram) redovisas endast om en omräkning till stamaktier skulle leda till en minskning av vinsten per aktie efter utspädning.	Nyckeltalet används för att fastställa värdet på företagets utestående aktier.

Not 3. Finansiell riskhantering

Koncernen utsätts genom sin verksamhet för olika finansiella risker: marknadsrisk (valutarisk och ränterisk), kreditrisk och likviditetsrisk/finansieringsrisk. Koncernens övergripande riskhanteringspolicy fokuserar på oförutsägbarheten på de finansiella marknaderna och eftersträvar att minimera potentiella ogynnsamma effekter på resultat och likviditet p.g.a. finansiella risker.

Riskhanteringen sköts av Koncernens CFO i samråd med verkställande direktören och styrelsen, enligt riktlinjer som fastställts av styrelsen. I riskfunktionen ingår att identifiera, utvärdera och säkra finansiella risker. Detta sker i nära samarbete med koncernens operativa enheter.

Koncernen tillämpar inte s.k. säkringsredovisning enligt reglerna i IFRS 9.

Marknadsrisk

(I) Valutarisk

Devysers är en internationell koncern med dotterbolag i flera länder och kunder i fler än 60 länder. Rapporteringsvalutan är svenska kronor. Detta gör att koncernen är exponerad för valutarisker på grund av att förändringar i valutakurser kan påverka resultat och eget kapital.

Koncernen har såväl försäljning som inköp i flertalet valutor. De huvudsakliga valutorna är SEK, EUR och USD.

Exponering för förändring i valuta delas vanligen in i två huvudgrupper, omräkningsexponering respektive transaktionsexponering.

Omräkningsexponering

De utländska dotterbolagens tillgångar med avdrag för skulderna utgör en nettoinvestering i utländsk valuta, som vid konsolideringen ger upphov till en omräkningsdifferens. Sådana omräkningsdifferenser redovisas i övrigt totalresultat och benämns Valutakursdifferenser.

Koncerninterna lån omräknas till aktuell balansdagskurs hos den enhet som har fordran alternativt skulden denominerad i annan valuta än den funktionella valuta som gäller rör respektive enhet. Netto har koncerninterna lån ingen påverkan på eget kapital, däremot påverkar de resultaträkningen för koncernen.

Transaktionsexponering

Med transaktionsexponering menas vanligen dels exponering som härrör från kommersiella flöden, d.v.s. försäljning och inköp över gränserna, dels exponering från finansiella flöden.

(ii) Ränterisk avseende kassaflöden och verkliga värden

Eftersom koncernen inte innehar några väsentliga räntebärande tillgångar, är koncernens intäkter och kassaflöde från den löpande verksamheten i allt väsentligt oberoende av förändringar i marknadsräntor. Koncernens ränterisk uppstår främst genom långfristig upplåning och leasingavtal. Upplåning som görs med rörlig ränta utsätter koncernen för ränterisk avseende kassaflöde. Upplåning som görs med fast ränta utsätter koncernen för ränterisk avseende verkligt värde.

Koncernen tidigare externa lån löpte med rörlig ränta. Koncernens upplåning från närstående parter löpte med en fast ränta och var således exponerade för verkliga värdeförändringar. Alla externa lån har amorterats under 2021.

I övrigt hänvisas till not 22 Upplåning för beskrivning av väsentliga villkor för upplåningen.

Kreditrisk

Kreditrisk eller motpartsrisk är risken för att motparten i en finansiell transaktion inte fullgör sina förpliktelser på förfallodagen. Kreditrisk hanteras på koncernnivå och uppstår genom kundfordringar, likvida medel och tillgodohavanden hos banker och finansinstitut.

Se not 17 Kundfordringar, och efterföljande stycke, för närmare beskrivning av koncernens exponering i kundfordringar.

Kundkreditrisk

Utöver en övergripande övervakning på koncernnivå sker en mer detaljerad uppföljning av kundkreditrisker på lokal nivå, nära kunden. Kundkreditrisk är risken att kunder inte uppfyller sina åtaganden. I de fall då ingen oberoende kreditbedömning finns, görs en riskbedömning av kundens kreditvärdighet där dennes finansiella ställning beaktas, liksom tidigare erfarenheter och andra faktorer. Risklimiter fastställs baserat på interna eller externa kreditbedömningar. Användningen av kreditgränser följs upp regelbundet. Några större koncentrationer av kreditrisker bedöms inte föreligga. Den maximala exponeringen för kreditrisker i kundfordringar utgörs av det, för varje given tidpunkt, redovisade värdet.

Likviditetsrisk/Finansieringsrisk

Devysers expansionsstrategi kan innebära ökade kostnader för Devysers inom ledning och organisation. Devysers kan i framtiden behöva attrahera nytt externt kapital till villkor som (vid tidpunkten för erbjudandet) inte är fördelaktiga för befintliga aktieägare.

Alternativt kan finansieringen ske genom upptagande av lån, vilka kan medföra höga räntekostnader eller innebära villkor som

begränsar Devysers användande av kapital i verksamheten. Om Devyser misslyckas med att anskaffa eventuellt nödvändigt kapital skulle detta innebära en väsentligt negativ effekt på Devysers verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Per den 31 december 2021 hade koncernen en tillgänglig likviditet om 377 638 KSEK (f.å. 8 343 KSEK). Likviditeten består av banktillgodohavanden. Koncernen har utöver redovisade likvida medel en checkräkningskredit om 6 MSEK (f.å. 6 MSEK).

Målet avseende kapitalstrukturen är att trygga koncernens förmåga att fortsätta sin verksamhet, så att den

kan fortsätta att generera avkastning till aktieägarna och nytta för andra intressenter och att upprätthålla en optimal kapitalstruktur för att hålla kostnaderna för kapitalet nere.

I tabellen nedan återfinns de odiskonterade kassaflödena som kommer av koncernens skulder i form av finansiella instrument, baserat på de vid balansdagen kontrakterade tidigaste återstående löptiderna.

Belopp i utländsk valuta samt belopp som ska betalas baserat på en rörlig ränta har uppskattats genom att använda de på balansdagen gällande valutakurserna och räntesatserna.

Koncernen

Belopp i KSEK	Mindre än 1 år	Mellan 1 och 2 år	Mellan 2 och 5 år	Mer än 5 år
Per 2021-12-31				
Skulder avseende nyttjanderättsavtal/leasing	3 002	2 481	6 322	1 157
Leverantörsskulder och övriga skulder	12 886	-	-	-
Totalt	15 888	2 481	6 322	1 157
Per 2020-12-31				
Upplåning	1 824	1 667	556	2 000
Skulder avseende nyttjanderättsavtal/leasing	2 639	2 054	5 620	3 115
Leverantörsskulder och övriga skulder	11 878	-	-	-
Totalt	16 341	3 720	6 175	5 115

Moderföretaget

Belopp i KSEK	Mindre än 1 år	Mellan 1 och 2 år	Mellan 2 och 5 år	Mer än 5 år
Per 2021-12-31				
Leverantörsskulder och övriga skulder	2 789	-	-	-
Totalt	2 789	-	-	-
Per 2020-12-31				
Upplåning	-	-	-	2 000
Leverantörsskulder och övriga skulder	677	-	-	-
Totalt	677	-	-	2 000

Hantering av kapital

Målet avseende kapitalstrukturen är att trygga koncernens förmåga att fortsätta sin verksamhet, så att den kan fortsätta att generera avkastning till aktieägarna och nytta för andra intressenter och att upprätthålla en optimal kapitalstruktur för att hålla kostnaderna för kapitalet nere.

På samma sätt som andra företag i branschen bedömer Devyser kapitalet på basis av skuldsättningsgraden. Detta nyckeltal beräknas som nettoskuld dividerat med totalt kapital. Nettoskuld beräknas som total upplåning (omfattande posterna Kortfristig upplåning och Långfristig upplåning i koncernens balansräkning, inklusive upplåning från ägare och finansiella leasingavtal) med avdrag för likvida medel. Totalt kapital beräknas som Eget kapital i koncernens balansräkning plus nettoskulden.

Koncernen prioriterar investeringar i organisationen för att stödja tillväxten och lämnar därför för närvarande ingen utdelning.

Belopp i KSEK	Not	2021-12-31	2020-12-31
Kassa och bank	20	-377 638	-8 343
Kortfristiga skulder	22	3 002	6 491
Långfristiga skulder	22	9 961	15 010
Nettokassa (-)/Nettoskuld (+)		-364 675	13 157

Skuldsättningsgraden per den 31 december var som följer:

Belopp i KSEK	2021-12-31	2020-12-31
Total upplåning (not 22)	12 963	21 501
Avgår likvida medel (not 20)	-377 638	-8 343
Nettoskuld	-364 675	13 157
Totalt eget kapital	416 683	30 773
Summa kapital	52 008	43 931
Skuldsättningsgrad, %	-701,2	30,0

Not 4. Viktiga uppskattningar och bedömningar

Vid upprättande av finansiella rapporter i överensstämmelse med IFRS måste en del viktiga redovisningsmässiga uppskattningar göras. Det kräver också att företagsledningen gör vissa bedömningar vid tillämpningen av företagets redovisningsprinciper. Uppskattningar och bedömningar utvärderas löpande och baseras främst på historisk erfarenhet och andra faktorer, inklusive förväntningar på framtida händelser som anses rimliga under rådande förhållanden.

Viktiga uppskattningar och antaganden för redovisningsändamål

Koncernen gör uppskattningar och antaganden om framtiden. De uppskattningar för redovisningsändamål som blir följden av dessa kommer, definitionsmässigt, sällan att motsvara det verkliga resultatet. De uppskattningar och antaganden som innebär en betydande risk för väsentliga justeringar i redovisade värden för tillgångar och skulder under nästkommande räkenskapsår anges i huvuddrag nedan.

Balanserade utvecklingsutgifter (17,9 MSEK)

Utgifter avseende produktutvecklingsprojekt aktiveras i den omfattning som utgifterna kan förväntas generera ekonomiska fördelar. Aktiveringen påbörjas när ledningen bedömer att produkten kommer att bli tekniskt eller ekonomiskt bärkraftig. Detta innebär att fastställda faktorer måste vara uppfyllda innan ett utvecklingsprojekt aktiveras som en immateriell tillgång. Aktiveringen upphör och avskrivning av aktiverade utvecklingskostnader inleds när tillgången är färdig att användas. Aktiverade utvecklingsutgifter är föremål för nedskrivningsprövning då det finns indikationer på en värdeminskning. Såväl fastställande av avskrivningstid som prövning av nedskrivningsbehov kräver ledningens bedömningar. Per balansdagen är det ledningens bedömning att framtida kassaflöden med marginal kommer att täcka gjorda investeringar, varför det inte föreligger något nedskrivningsbehov. Se även Not 12, Immateriella anläggningstillgångar.

Uppskjuten skattefordran (7,2 MSEK)

Uppskjutna skattefordringar redovisas i den omfattning det är sannolikt att det underliggande skattemässiga underskottet eller de avdragsgilla temporära skillnaderna kommer att kunna utnyttjas mot framtida skattepliktiga överskott. Detta bedöms utifrån Koncernens prognos om framtida rörelseresultat, justerat för betydande ej skattepliktiga intäkter och kostnader samt specifika begränsningar vid utnyttjandet av outnyttjade skattemässiga förluster eller krediter. Se not 11.

Kundfordringar och avtalstillgångar (18,6 MSEK)

Kundfordringar utgör en av de mest väsentliga posterna i balansräkningen och redovisas till nominellt belopp netto efter avdrag för avsättning för osäkra kundfordringar, se vidare Not 17. Konstaterad kundförlust redovisas när bolaget ser det som osannolikt att få in fordran och inga fler försök till indrivning görs. Avtalstillgångarna består i allt väsentligt av kundfordringar.

Not 5. Intäkter och Rörelsesegment

Intäkterna fördelas på varuförsäljning enligt följande:

Koncernen Belopp i KSEK	2021-01-01 2021-12-31	2020-01-01 2020-12-31
Försäljning av varor	93 481	65 689
Summa nettoomsättning	93 481	65 689

Intäkterna fördelas på geografiska marknader enligt följande:

Koncernen Belopp i KSEK	2021-01-01 2021-12-31	2020-01-01 2020-12-31
Sverige	7 545	6 037
Europa (exklusive Sverige), Mellanöstern och Afrika	79 178	56 438
Nord- och Sydamerika	1 156	635
Asien	5 602	2 578
Summa nettoomsättning per geografisk marknad	93 481	65 689

Intäkterna fördelas per försäljningskanal enligt följande:

Koncernen Belopp i KSEK	2021-01-01 2021-12-31	2020-01-01 2020-12-31
Direktförsäljning	66 801	40 501
Distributörsförsäljning	26 680	25 187
Summa nettoomsättning per försäljningskanal	93 481	65 689

Koncernens största kund stod för ca 8,4 procent av koncernens totala intäkter under räkenskapsåret 2021 (2020: 8,5 procent). Koncernens näst största kund stod för ca 5,3 procent av koncernens totala intäkter under räkenskapsåret 2021 (2020: 7,9 procent).

Moderföretaget Belopp i KSEK	2021-01-01 2021-12-31	2020-01-01 2020-12-31
Sverige	16 465	10 844
Summa nettoomsättning per geografisk marknad	16 465	10 844

Avtalstillgångar utgörs av kundfordringar.

Not 6. Kostnadsindeldad resultaträkning per kostnadsslag

Koncernen Belopp i KSEK	2021-01-01 2021-12-31	2020-01-01 2020-12-31
Aktiverat arbete för egen räkning	6 492	3 340
Handelsvaror	-11 867	-15 511
Övriga externa kostnader	-47 253	-20 453
Ersättningar till anställda (Not 9)	-56 638	-32 013
Av- och nedskrivningar (Not 12-13)	-6 026	-12 618
Övriga rörelsekostnader (Not 7)	-3 182	-680
Summa kostnader fördelade på kostnadsslag	-118 473	-77 935
Moderföretaget Belopp i KSEK	2021-01-01 2021-12-31	2020-01-01 2020-12-31
Köpta tjänster och utlägg	-375	-375
Övriga externa kostnader	-11 739	-2 904
Ersättningar till anställda (Not 9)	-5 196	-329
Av- och nedskrivningar (Not 12-13)	-2 747	-9 631
Övriga rörelsekostnader (Not 7)	-1	-
Summa kostnader fördelade på kostnadsslag	-20 058	-13 239

Not 7. Övriga rörelseintäkter och Övriga rörelsekostnader

Övriga rörelseintäkter

Koncernen Belopp i KSEK	2021-01-01 2021-12-31	2020-01-01 2020-12-31
Valutakursdifferenser	1 487	-
Uthyrning av utrustning	1 781	1 771
Vinst vid avyttring inventarier	65	-
Erhållna bidrag	1	213
Övrigt	68	391
Summa övriga rörelseintäkter	3 401	2 375

Övriga rörelsekostnader

Koncernen Belopp i KSEK	2021-01-01 2021-12-31	2020-01-01 2020-12-31
Valutakursdifferenser	-1 453	-680
Nedskrivningar	-3	-
Övrigt	-1 727	-0
Summa övriga rörelsekostnader	-3 182	-680

Not 8. Revisionsarvoden

Med revisionsuppdrag avses granskning av årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning, övriga arbetsuppgifter som det ankommer på bolagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter. Allt annat är indelat på skattekonsultationer respektive andra uppdrag.

Koncernen Belopp i KSEK	2021-01-01 2021-12-31	2020-01-01 2020-12-31
Grant Thornton		
Revisionsuppdrag	878	262
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	201	-
Skatterådgivning	170	148
Övriga rådgivningstjänster	1 163	17
Summa	2 412	427

Moderföretaget Belopp i KSEK	2021-01-01 2021-12-31	2020-01-01 2020-12-31
Grant Thornton		
Revisionsuppdrag	664	67
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	201	-
Skatterådgivning	170	148
Övriga rådgivningstjänster	859	17
Summa	1 893	232

Övriga rådgivningstjänster inkluderar kostnader i samband med noteringen.

Not 9. Ersättningar till anställda samt upplysningar om personal

Koncernen Belopp i KSEK	2021-01-01 2021-12-31	2020-01-01 2020-12-31
Löner och ersättningar	38 521	22 550
Sociala kostnader	10 475	6 076
Incitamentsprogram (Not 21)	51	-
Pensionskostnader – avgiftsbestämda planer	4 103	2 240
Summa	53 151	30 867

Löner och andra ersättningar till produktionspersonal rubriceras kostnad såld vara.

Moderföretaget Belopp i KSEK	2021-01-01 2021-12-31	2020-01-01 2020-12-31
Löner och ersättningar	3 552	263
Sociala kostnader	1 242	67
Pensionskostnader – avgiftsbestämda planer	389	-
Summa	5 183	329

Not 9. Ersättningar till anställda samt upplysningar om personal, forts.

För verkställande direktör och övriga ledande befattningshavare gäller en ömsesidig uppsägningstid enligt gängse gällande regler, som längst 6 månader. Verkställande direktör kan ha rätt till avgångsvederlag om anställningen sägs upp av bolaget, motsvarande högst 6 månadslöner.

Belopp i KSEK	2021-01-01 2021-12-31			2020-01-01 2020-12-31		
	Löner och andra ersättningar	Pensions- kostnader	Antal	Löner och andra ersättningar	Pensions- kostnader	Antal
Koncernen						
Styrelseledamöter, verkställande direktörer och andra ledande befattningshavare	13 452	2 062	12	7 649	1 130	9
Övriga anställda	25 069	2 041	39	14 901	1 110	31
Summa	38 521	4 103	51	22 550	2 240	40
Moderföretaget						
Styrelseledamöter, verkställande direktörer och andra ledande befattningshavare	3 552	389	5	263	-	3
Övriga anställda	-	-	-	-	-	-
Summa	3 552	389	5	263	-	3

Könsfördelning för anställda per land

	2021-01-01 2021-12-31		2020-01-01 2020-12-31	
	Medelantal anställda	Varav män, %	Medelantal anställda	Varav män, %
Moderföretaget				
Sverige	1	57	-	-
Totalt i moderföretaget	1	57	-	-
Dotterföretag				
Sverige	38	34	33	31
Italien	5	23	4	25
Tyskland	2	67	1	-
USA	1	100	-	-
Totalt i dotterföretag	46	35	38	29
Koncernen totalt	47	35	38	29

Not 9. Ersättningar till anställda samt upplysningar om personal, forts.

Könsfördelning för styrelseledamöter och övriga ledande befattningshavare:

	2021-01-01 2021-12-31		2020-01-01 2020-12-31	
	Antal på balansdagen	Varav män, %	Antal på balansdagen	Varav män, %
Koncernen				
Styrelseledamöter	5	60	5	80
Verkställande direktör och övriga ledande befattningshavare	9	67	7	71
Koncernen totalt	14	64	12	75
Moderföretaget				
Styrelseledamöter	5	60	5	80
Verkställande direktör och övriga ledande befattningshavare	2	50	-	-
Moderföretaget totalt	7	57	5	80

Ersättning per ledande befattningshavare:

KSEK	Grundlön/Styrelse- arvode	Rörlig ersättning	Övriga förmåner	Pensions- kostnad	Övrig ersättning	Summa
2021-12-31						
Styrelseordförande Mia Arnhult (ledamot fram till 27/5 2021)	146	-	-	-	-	146
Styrelseordförande Ernst Westman (fram till 27/5 2021)	38	-	-	-	-	38
Styrelseledamot Lars Höckenström	113	-	-	-	-	113
Styrelseledamot och vice VD Ulf Klangby	1 635	432	65	378	-	2 510
Styrelseledamot Fredrik Dahl (från och med 27/5 2021)	79	-	-	-	-	79
Styrelseledamot Pia Gideon (från och med 1/10 2021)	31	-	-	-	-	31
Styrelseledamot Roger Johanson (fram till 27/5 2021)	25	-	-	-	-	25
VD Fredrik Alpsten	2 075	792	84	519	-	3 469
Andra ledande befattningshavare (7 personer)	6 545	1 324	70	1 165	-	9 104
Summa	10 686	2 548	219	2 062	-	15 514
2020-12-31						
Styrelseordförande Ernst Westman	113	-	-	-	-	113
Styrelseledamot Mia Arnhult	-	-	-	-	-	-
Styrelseledamot Lars Höckenström	50	-	-	-	-	50
Styrelseledamot Roger Johanson	50	-	-	-	-	50
Styrelseledamot Ulf Klangby (och VD fram till 31/8 2020)	1 491	126	95	196	-	1 909
VD Fredrik Alpsten (VD från och med 1/9 2020)	519	180	22	186	-	907
Andra ledande befattningshavare (5 personer)	5 003	-	-	748	-	5 751
Summa	7 226	306	117	1 130	-	8 780

För vidare information om transaktioner med närstående se not 21 och not 26.

Not 9. Ersättningar till anställda samt upplysningar om personal, forts.**Avgiftsbestämda planer**

Avgiftsbestämda pensionsplaner finns som tryggas genom försäkring i pensionsförsäkringsbolag i Sverige, Italien och Storbritannien. Årets avgifter för pensionsförsäkringar som är tecknade uppgick till MSEK 4,1 (2,2).

Övriga pensionsplaner fanns under året vars utfall är kopplat till utvecklingen för individuellt tecknade kapitalförsäkringar. Värdet på kapitalförsäkringen täcker vid varje tidpunkt åtagandet att betala pension men inte skyldigheten att betala särskild löneskatt i samband med att pensionen betalas ut. Risken, för kapitalförsäkringens utveckling och därmed senare utfallande pension, står den anställda. Kapitalförsäkringen har ställts i pant till den pensionsberättigade. Ingen del av årets avsättning omfattas av Tryggandelagen. Kapitalförsäkringen värderas med värdeförändring i RR. Pensionslöftet och värdet på kapitalförsäkringarna överensstämmer med varandra varför det redovisade värdet är noll.

Sammanställning pensionsförmåner

Koncernen	2021-01-01	2020-01-01
Belopp i KSEK	2021-12-31	2020-12-31
Avgiftsbestämda pensionsplaner	4 103	2 240
Pensionskostnad tryggad via kapitalförsäkring	1 338	-
Summa	5 441	2 240
Moderföretaget	2021-01-01	2020-01-01
Belopp i KSEK	2021-12-31	2020-12-31
Avgiftsbestämda pensionsplaner	389	-
Pensionskostnad tryggad via kapitalförsäkring	1 338	-
Summa	1 727	-

Bruttobelopp av pensionsplanerna tryggade via kapitalförsäkring framgår nedan:

Pensionsförpliktelse	2021-01-01	2020-01-01
	2021-12-31	2020-12-31
Ingående kapitalvärde	-	-
Årets kostnad	1 338	-
Förändring av kapitalvärde	226	-
Utgående kapitalvärde	1 565	-
Avskiljbar tillgång	2021-01-01	2020-01-01
	2021-12-31	2020-12-31
Ingående verkligt värde	-	-
Årets tecknade kapitalförsäkringar	1 338	-
Årets avkastsning	226	-
Utgående verkligt värde	1 565	-
Redovisat värde	-	-

Not 10. Finansiella kostnader

Koncernen Belopp i KSEK	2021-01-01 2021-12-31	2020-01-01 2020-12-31
Finansiella intäkter		
Valutakursdifferenser	27	-
Ränteintäkter	6	2
Övriga finansiella intäkter	226	-
Summa finansiella intäkter	260	2
Finansiella kostnader		
Valutakursförluster	-	-59
Räntekostnader		
- upplåning	-89	-242
- övriga räntekostnader	-479	-281
- finansiell leasing, upplösning av diskonteringsseffekt	-371	-402
Övriga finansiella kostnader	-10	-
Summa finansiella kostnader	-949	-983
Resultat från finansiella poster, netto	-690	-981

Moderföretaget Belopp i KSEK	2021-01-01 2021-12-31	2020-01-01 2020-12-31
Ränteintäkter och liknande resultatposter		
Valutakursdifferenser	27	-
Orealiserade värdeändringar anläggningstillgångar	226	-
Summa ränteintäkter och liknande resultatposter	253	-
Räntekostnader och liknande resultatposter		
Valutakursdifferenser	-	-59
Räntekostnader		
- övriga räntekostnader	-158	-
- upplåning	-52	-242
Nedskrivning av andelar i intresseföretag	-	-1 074
Nedskrivning av andelar i dotterföretag	-11	-
Summa räntekostnader och liknande resultatposter	-222	-1 374
Resultat från finansiella poster, netto	32	-1 374

Not 11. Inkomstskatter

Koncernen Belopp i KSEK	2021-01-01 2021-12-31	2020-01-01 2020-12-31
Aktuell skatt för året	-1 444	-1 119
Uppskjuten skatt	2 624	2 104
Summa inkomstskatt	1 180	986
Moderföretaget Belopp i KSEK	2021-01-01 2021-12-31	2020-01-01 2020-12-31
Aktuell skatt för året	-	-
Uppskjuten skatt	2 640	2 104
Summa skatt på årets resultat	2 640	2 104

Not 11. Inkomstskatter, forts.

Skillnaderna mellan redovisad skattekostnad och en beräknad skattekostnad baserad på gällande skattesats är följande:

Koncernen Belopp i KSEK	2021-01-01 2021-12-31	2020-01-01 2020-12-31
Resultat före skatt	-21 906	-11 896
Inkomstskatt enligt koncernens gällande skattesats (20,6%/21,4%)	4 513	2 546
Ej skattepliktiga intäkter	47	102
Ej avdragsgilla kostnader	-219	-1 272
Ej bokförda avdragsgilla kostnader	6 639	-
Omvärdering uppskjuten skatt p.g.a. ändrad skattesats Sverige	-	-181
Förändring av temporära skillnader	-395	-
Ej redovisad del av underskottsavdrag	-9 229	2
Effekt av utländska skattesatser	118	-109
Övrigt	-294	-101
Inkomstskatt	1 180	986
Moderföretaget Belopp i KSEK	2021-01-01 2021-12-31	2020-01-01 2020-12-31
Resultat före skatt	-23 073	-16 326
Inkomstskatt beräknad enligt gällande skattesats (20,6%/21,4%)	4 753	3 494
Ej skattepliktiga intäkter	47	-
Ej avdragsgilla kostnader	-34	-1 217
Ej bokförda avdragsgilla kostnader	6 639	-
Effekt av ändrad skattesats Sverige	-	-173
Ej redovisad del av underskottsavdrag	-8 365	-
Förändring av temporära skillnader	-400	-
Skatt på årets resultat	2 640	2 104

Som utgångspunkt i ovan beräkning har svenska skattesatsen använts som koncernens gällande skattesats

Temporära skillnader

Temporära skillnader föreligger i de fall tillgångars och skulders redovisade respektive skattemässiga värden är olika. Uppskjutna skatteskulder avseende temporära skillnader hänförliga till investeringar i dotterföretag redovisas inte då moderbolaget kan styra tidpunkten för återföringen över de temporära skillnaderna.

Pensionsförpliktelser

Per den 31 december 2021 uppgick koncernens temporära skillnad avseende pensionsförpliktelser till 2 089 KSEK (0,0), vilket motsvarar en uppskjuten skattefordran på 430 KSEK (0). Efter värdering redovisas 430 KSEK (0) som uppskjuten skattefordran i balansräkningen.

Skattemässiga underskottsavdrag

Skatteeffekten på underskottsavdrag tas endast i den mån det finns övertygande faktorer som talar för att dessa kan utnyttjas inom en överskådlig framtid. Historik av förluster är en faktor som talar mot att värdera underskottsavdragen. Utöver detta har underskottsavdrag värderats i den utsträckning det också finns uppskjutna skatteskulder som kan kvittas mot underskott.

Vid årsskiftet 2021 fanns skattemässiga underskottsavdrag på 80,6 MSEK (24,1) varav för moderbolaget 75,1 MSEK (21,6), vilket motsvarar en uppskjuten skattefordran på 16,6 MSEK (5,0) varav för moderbolaget 15,5 MSEK (4,4). Efter värdering redovisas 6,7 MSEK (4,5) som uppskjuten skattefordran i balansräkningen. Samtliga underskottsavdrag löper utan tidsbegränsning.

Vägd genomsnittlig skattesats inom koncernen är: -5,39% (-8,29).

Koncernen Belopp i KSEK	2021-12-31	2020-12-31
Uppskjutna skattefordringar		
Nyttjanderättstillgångar	12	18
Pensionsförpliktelser	430	-
Materiella anläggningstillgångar	73	82
Underskottsavdrag	6 695	4 456
Summa uppskjutna skattefordringar	7 210	4 556

Bruttoförändringen avseende uppskjutna skatter är följande:

Koncernen Belopp i KSEK	2021-12-31	2020-12-31
Vid årets början	4 556	2 452
Redovisning i resultaträkningen	2 624	2 104
Övrigt	30	-
Vid årets slut	7 210	4 556

Förändringar i uppskjutna skatter är till största del hänförliga den skatteeffekt som uppkommit vid värderade underskott samt pensionsförpliktelser.

Not 12. Immateriella tillgångar

Koncernen

Belopp i KSEK

	2021-12-31	2020-12-31
Goodwill		
Ingående anskaffningsvärde	236	-
Ökning genom rörelseförvärv	-	236
Utgående ackumulerat anskaffningsvärde	236	236
Ingående avskrivningar	-	-
Årets avskrivningar	-	-
Utgående ackumulerade avskrivningar	-	-
Utgående redovisat värde	236	236

Upptaget belopp av goodwill i koncernen är hänförlig förvärvet av TrenDx i sin helhet, se även not 29, Rörelseförvärv

Koncernen och moderföretaget

Belopp i KSEK

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande

	2021-12-31	2020-12-31
Ingående anskaffningsvärde	31 088	27 748
Årets investering	6 492	3 340
Utgående ackumulerat anskaffningsvärde	37 580	31 088
Ingående avskrivningar	-12 296	-7 276
Årets avskrivningar	-2 747	-5 020
Utgående ackumulerade avskrivningar	-15 043	-12 296
Ingående nedskrivningar	-4 611	-
Årets nedskrivningar/Återföring	-	-4 611
Utgående ackumulerade nedskrivningar	-4 611	-4 611
Utgående redovisat värde	17 926	14 180

Avskrivningsbeloppet är hänförligt till funktionen Kostnader för sålda varor i koncernen, och till funktionen Forsknings- och utvecklingskostnader i Moderföretaget.

Not 13. Materiella anläggningstillgångar

Koncernen

Belopp i KSEK

Inventarier, verktyg och installationer

	2021-12-31	2020-12-31
Ingående anskaffningsvärde	5 425	5 461
Inköp	2 197	75
Försäljningar och utrangeringar	-372	-
Valutakursdifferenser	52	-111
Utgående ackumulerat anskaffningsvärde	7 302	5 425
Ingående avskrivningar	-3 640	-3 141
Försäljningar och utrangeringar	335	-
Årets avskrivningar	-680	-565
Valutakursdifferenser	-40	66
Utgående ackumulerade avskrivningar	-4 025	-3 640
Utgående redovisat värde	3 277	1 785

Avskrivningsbeloppet är till största delen hänförligt till funktionen Försäljningskostnader och en mindre del till funktionen Administrationskostnader. Anskaffningar och avskrivningar har justerats för en internförsäljning till det italienska dotterföretaget.

Not 14. Nyttjanderättstillgångar

Koncernen har leasingavtal i huvudsak bestående av lokalhyra, mätinstrument och bil.

Koncernen tillämpar IFRS 16 Leasingavtal. Linjär avskrivning tillämpas på nyttjanderättstillgångarna. De operationella leasingavgifterna redovisas som amortering av leasingkulder och som räntekostnad. Som en effekt förbättras rörelseresultatet samtidigt som resultatet efter finansnetto initialt kommer att försämrats givet att linjär avskrivning sker på nyttjanderättstillgången medan räntekostnaderna beräknas utifrån en annuitetsmetod. Avtal med mindre än 12 månaders löptid har behandlats som korttidsleasor (dvs ingår ej i leasingkulden), och undantag har också gjorts för avtal med mindre värde enligt standarden. Den marginella upplåningsräntan för de leasingkulder som redovisas enligt IFRS 16 uppgick till mellan 2% och 5% beroende på typ av tillgång.

Avskrivningar på tillgångar med nyttjanderätt:

Belopp i KSEK Koncernen	2021-12-31	2020-12-31
Lokaler	-1 865	-1 865
Instrument	-483	-364
Bilar	-235	-170
Summa	-2 583	-2 399

Koncernens balansräkning innehåller följande poster hänförliga till tillgångar med nyttjanderätt:

Koncernen	2021-12-31	2020-12-31
Lokaler	10 719	12 585
Instrument	2 054	945
Bilar	640	216
Summa	13 413	13 746

Skulder avseende leasing:

Koncernen	2021-12-31	2020-12-31
Kortfristiga	3 002	2 639
Långfristiga	9 961	10 788
Summa	12 963	13 427

Nuvärde på skulder avseende nyttjanderättstillgångar är som följer:

Koncernen	2021-12-31	2020-12-31
Inom 1 år	3 002	2 639
Mellan 1-5 år	8 803	7 673
Mer än 5 år	1 157	3 115
Nuvärde på skulder avseende nyttjanderättstillgångar	12 963	13 427

Nyttjanderättstillgångar	2021-12-31	2020-12-31
Ingående anskaffningsvärde	17 930	17 678
Inköp	2 263	252
Försäljningar och utrangeringar	-320	-
Utgående ackumulerat anskaffningsvärde	19 873	17 930
Ingående avskrivningar	-4 185	-1 785
Försäljningar och utrangeringar	308	-
Årets avskrivningar	-2 583	-2 399
Utgående ackumulerade avskrivningar	-6 459	-4 185
Utgående redovisat värde	13 413	13 746

Not 15. Investeringar i företag där kapitalandelsmetoden används

Moderföretaget	2021-12-31	2020-12-31
Ingående anskaffningsvärde	1 726	652
Investering	-	-
Kapitaltillskott	1 523	1 074
Utgående redovisat värde	3 249	1 726
Ingående ackumulerade nedskrivningar	-1 598	-524
Årets nedskrivningar	-	-1 074
Utgående ackumulerade nedskrivningar	-1 598	-1 598
Utgående redovisat värde	1 651	128

Koncernen	2021-12-31	2020-12-31
Ingående anskaffningsvärde	1 757	652
Kapitaltillskott	1 523	1 074
Resultat från andelar i intresseföretag*	377	31
Utgående redovisat värde	3 657	1 757
Ingående ackumulerade nedskrivningar	-1 598	-524
Årets nedskrivningar	-	-1 074
Utgående ackumulerade nedskrivningar	-1 598	-1 598
Utgående redovisat värde	2 059	159

*Resultat från andelar i intresseföretag har omräknats till genomsnittskurs i resultaträkningen och till balansdagens kurs i balansräkningen.

Efter balansdagen förvärvade Devyser resterande 70,1 procent av andelarna i det italienska intressebolaget SmartSeq S.r.l. Köpeskillingen uppgick till MSEK 8,6 varav 23 procent betalades kontant och 77 procent i nyemitterade Devyser-aktier. Totalt emitterades 81 083 nya aktier som betalning vilket motsvarar en utspädning på cirka 0,5 procent. Vid förvärvet hade SmartSeq S.r.l ett eget kapital på KEUR 441,5 varav Devysers andel uppgick till KEUR 132,0.

En preliminär förvärvsanalys visar ett övervärde på cirka MSEK 4,0 vilket fördelar sig på goodwill och programvara. Programvaran Amplicon Suite är en viktig del i Devysers kunderbjudande för diagnostikanalys. Förvärvet ger Devyser kontroll över rättigheterna och Bolaget får möjlighet att integrera Amplicon Suite med Devysers befintliga och kommande reagenskit till lägre kostnad.

Information om förvärvade nettotillgångar och goodwill:

Koncernen	4 februari 2022
Köpeskillning	
- kontant betalt	2 128
- emission av aktier	6 503
- direkta kostnader i samband med förvärvet	-
Sammanlagd köpeskillning	8 631
Verkligt värde för förvärvade nettotillgångar	5 791
Goodwill	2 840

Moderföretaget innehar andelar i följande intresseföretag:

Namn	Organisations-nummer	Säte	Kapital-andel, %	Antal andelar	Redovisat värde	
					2021-12-31	2020-12-31
SmartSeq S.r.l con socio unico	2388400034	Novara, Italien	29,9	299	1 651	128

Efter balansdagen har Devyser förvärvat resterande 70,1 % av andelarna i SmartSeq S.r.l con socio unico.

Belopp i KSEK	Eget kapital	Årets resultat
SmartSeq S.r.l con socio unico	4 750	1 256

Not 16. Varulager

Belopp i KSEK Koncernen		
Anskaffningsvärde varulager	2021-12-31	2020-12-31
Insatsvaror, produkter i arbete samt färdigvarulager	6 732	5 448
Summa varulager före nedskrivningar	6 732	5 448
Bokfört värde varulager		
	2021-12-31	2020-12-31
Insatsvaror, produkter i arbete samt färdigvarulager	6 732	5 448
Summa bokfört värde	6 732	5 448

Not 17. Kundfordringar

Belopp i KSEK Koncernen		
	2021-12-31	2020-12-31
Kundfordringar	18 695	16 449
Minus: reservering för osäkra fordringar	-96	-
Kundfordringar - netto	18 599	16 449

Kundfordringar fördelade per valuta

Koncernen		
	2021-12-31	2020-12-31
SEK	261	1 449
USD	790	325
EUR	17 548	14 675
Summa kundfordringar	18 599	16 449

Förändring i reserv kundfordringar

	2021-12-31	2020-12-31
Ingående värde	-	-
Reservering för osäkra fordringar	-96	-31
Fordringar som skrivits bort under året som ej indrivningsbara		31
Återförda outnyttjade belopp	-	-
Utgående värde	-96	-

Analys av kreditriske exponering i kundfordringar

	2021-12-31	2020-12-31
Kundfordringar som varken är förfallna eller nedskrivna	11 646	10 674
Förfallna:		
- Mindre än 2 månader	4 126	2 879
- 2-6 månader	1 126	952
- 6-12 månader	1 212	922
- mer än 12 månader	489	1 022
Totalt förfallna	6 953	5 775
Varav nedskrivna	-0	-
Redovisat värde på kundfordringar	18 599	16 449

Belopp som redovisas på värdeminskningsskontot skrivs vanligen bort när Koncernen inte förväntas återvinna ytterligare likvida medel. Den maximala exponeringen för kreditrisk på kundfordringar utgörs per balansdagen av det redovisade värdet. Koncernen har ingen pant som säkerhet.

Not 18. Övriga fordringar

Belopp i KSEK Koncernen		
	2021-12-31	2020-12-31
Momsfordran	1 870	4 552
Tecknat ej inbetalt kapital	750	3 936
Övriga poster	4 418	191
Summa övriga fordringar	7 038	8 679
Moderbolaget		
	2021-12-31	2020-12-31
Momsfordran	417	4 535
Tecknat ej inbetalt kapital	750	-
Övriga poster	46	1
Summa övriga fordringar	1 121	4 536

Not 19. Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

Belopp i KSEK Koncernen	2021-12-31	2020-12-31
Förutbetald hyra	248	229
Förutbetald leasing	122	108
Förskott till leverantörer	214	-
Pensionskostnader	442	-
Övriga poster	1 097	436
Summa förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	2 122	774

Moderbolaget	2021-12-31	2020-12-31
Förutbetald leasing	84	-
Pensionskostnader	182	-
Övriga poster	210	23
Summa förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	477	23

Not 20. Likvida medel

Belopp i KSEK Koncernen	2021-12-31	2020-12-31
Balansräkningen		
Kassa och bank	377 638	8 343
Summa likvida medel i balansräkningen	377 638	8 343
Kassaflödesanalysen		
Kassa och bank	377 638	8 343
Summa likvida medel i kassaflödesanalysen	377 638	8 343

Koncernen har en checkkredit om 6,0 MSEK (6,0), av den är 6,0 MSEK (4,0) outnyttjad.

Not 21. Aktiekapital och övrigt tillskjutet kapital

Specifikation över förändringar i eget kapital återfinns i rapporten Förändringar i eget kapital, vilken följer närmast efter balansräkningen.

	Antal aktier	Aktie-kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Summa
Ingående balans per 01 januari 2020	29 020	290	38 420	38 710
Emission av optioner	-	-	712	712
Pågående nyemission	21	0	4 175	4 175
Fondemission	-	210	-210	-
Utgående balans per 31 december 2020	29 041	500	43 097	43 597
Emission av optioner	184 310	-	1 450	1 450
Nyemission	3 757 465	372	432 901	433 273
Utgifter emission	-	-	-28 168	-28 168
Aktiesplit	11 217 284	0	-0	-
Utgående balans per 31 december 2021	15 188 100	872	449 280	450 151

Aktierna har ett kvotvärde på 0,06 SEK per aktie. Varje aktie motsvaras av en röst. Alla per balansdagen registrerade aktier är fullt betalda.

Reserver

Fonden Reserver i eget kapital består på balansdagen av valutakurseffekter hänförlig utländska dotterföretag.

Fondemission

Fondemission registrerades i december 2020. Emissionen tillför inte nya aktier.

Not 21. Aktiekapital och övrigt tillskjutet kapital, forts.

Devyser har infört aktierelaterade ersättningar till medarbetare i form av incitamentsprogram i syfte att motivera och belöna genom deläggande, för att gynna bolagets långsiktiga intressen. Verkligt värde på personaloptioner vid programmets start redovisas som en personalkostnad med en motsvarande ökning direkt i eget kapital. Kostnaden för incitamentsprogram tilldelade till medarbetare i dotterföretagen redovisas som andelar i koncernföretag i moderföretagets redovisning. Se not 28.

Kostnad aktierelaterade ersättningar

Koncernen Belopp i KSEK	2021-01-01 2021-12-31	2020-01-01 2020-12-31
Teckningsoptionsprogram 2017/2020	-	-
Teckningsoptionsprogram 2019/2022	-	-
Teckningsoptionsprogram 2020/2023	-	-
Teckningsoptionsprogram 2021/2024	-	-
Personaloptionsprogram 2021/2026	51	-
Summa	51	-

Personaloptioner

Per 2021-12-31 finns ett emitterat personaloptionsprogram utgivet. Det totala programmet omfattar 102 000 personaloptioner. Optionerna erhålles vederlagsfritt. Varje option berättigar innehavaren att teckna en ny aktie för 87,06 SEK per aktie fram till juni 2026. Optionerna vestas med 1/3-del årligen med start från tilldelningsdatum under förutsättning att innehavaren kvarstår som anställd. Totalt var 71 700 optioner tilldelade per 31 december 2021. Inga medlemmar i ledningen har några personaloptioner.

Antalet optioner och lösenpris har omräknats efter aktiespliten 300:1 som genomfördes under 2021.

Teckningsoptioner

Per 2021-12-31 finns tre emitterade teckningsoptionsprogram utgivna. De huvudsakliga villkoren av programmen återges i nedan tabeller. Marknadsmässig premie har erlagts för optionerna, varför någon aktierelaterad ersättning inte bedömts föreligga.

Teckningsoptionsprogram 2017/2020

Teckningsoptionsprogrammet avslutades i januari 2021 när optionerna utnyttjades.

Teckningsoptionsprogram 2019/2022

Det totala programmet omfattade initialt 970 teckningsoptioner. Optionerna har förvärvats till marknadsvärde. Varje option berättigar innehavaren att teckna 300 nya aktier för 12,99 SEK per aktie fram till den 23 juni 2022. Totalt var 363 optioner tilldelade per 31 december 2021. Fem medlemmar i ledningsgruppen har totalt 236 stycken optioner.

Teckningsoptionsprogram 2020/2023

Det totala programmet omfattade initialt 1 160 teckningsoptioner. Optionerna har förvärvats till marknadsvärde. Varje option berättigar innehavaren att teckna 300 nya aktier för 34,48 SEK per aktie fram till den 19 september 2023. Optionerna vestas med 1/3-del årligen under förutsättning att innehavaren kvarstår som anställd. Totalt 1 024 optioner var tilldelade per 31 december 2021. VD Fredrik Alpsten och Ulf Klangby, styrelseledamot och vice VD tillika medlem i ledningsgruppen, innehar 580 respektive 52 stycken optioner vardera. Fem medlemmar i ledningsgruppen innehar totalt 202 optioner.

Teckningsoptionsprogram 2021/2024

Det totala programmet omfattar 198 000 teckningsoptioner. Optionerna har förvärvats till marknadsvärde. Varje option berättigar innehavaren att teckna en ny aktie för 87,06 SEK per aktie fram till juni 2024. Optionerna vestas med 1/3-del årligen under förutsättning att innehavaren kvarstår som anställd. Totalt var 197 300 optioner tilldelade per 31 december 2021. VD Fredrik Alpsten och Ulf Klangby, styrelseledamot och vice VD tillika medlem i ledningsgruppen, innehar 51 000 respektive 3 000 stycken optioner vardera. Åtta medlemmar i ledningsgruppen innehar totalt 107 000 optioner.

	2021-12-31 Genomsnittligt lösenpris i SEK per aktie	Antal optioner	2020-12-31 Genomsnittligt lösenpris i SEK per aktie	Antal optioner
Per 01 januari	21,08	908 700	12,99	573 000
Tilldelade	87,06	269 000	34,48	342 000
Förverkade	-	-	-	-
Återköpta	34,48	-6 300	-	-
Utnyttjade	14,51	-486 300	12,99	-6 300
Förfallna	-	-	-	-
Per 31 december	51,84	685 100	21,08	908 700

Not 21. Aktiekapital och övrigt tillskjutet kapital, forts.

Utestående aktieoptioner vid årets slut har följande förfalldatum och lösenpriser:

Program	Teckningsperiod	Lösenpris SEK/aktie	Optionspremie	Antalet aktieoptioner	
				2021-12-31	2020-12-31
2017/2020	2018-02-20--2020-12-31	12,99	0,51	-	303 000
2019/2022	2020-05-23--2022-06-23	12,99	0,51	108 900	257 700
2020/2023	2021-08-19--2023-09-19	34,48	2,51	307 200	348 000
2021/2024	2022-05-27--2024-06-30	87,06	8,25	197 300	-
2021/2026	2022-05-27--2026-06-30	87,06	vederlagsfritt	71 700	-
Genomsnittligt lösenpris:		38,99		685 100	908 700

Optioner vars intjäning är beroende av resultatvillkor som inte är marknadsvillkor har värderats med hjälp av Black & Scholes värderingsmodell. Aktiekursen och den riskfria räntan som används är de gällande vid värderingsdatumet. Vid bedömning av den volatilitet som beaktas vid värderingen baseras den på den historiska volatiliteten i aktien för likvärdiga företag.

	Antal utestående per 2021- 12-31	Antal intjänade per 2021- 12-31	Lösenkurs	Aktiekurs på värderings- dagen, spann	Volatilitet, förväntad, %	Optionsvärde per aktie, spann	Förväntad utdelning per aktie	Förfall
Personalooptioner per år								
Personalooptionsprogram 2021/2026	71 700	2 999	87,06	80,00	40,0	10,0 - 19,3	-	2026-06-30
Summa optionsprogram	71 700							

Not 22. Upplåning

Belopp i KSEK Koncernen	2021-12-31	2020-12-31
Långfristig		
Banklån	-	2 222
Lån från aktieägare*	-	2 000
Skulder avseende finansiell leasing	9 961	10 788
	9 961	15 010
Kortfristig		
Checkräkningskredit	-	2 027
Banklån	-	1 824
Skulder avseende finansiell leasing	3 002	2 639
	3 002	6 491
Summa upplåning	12 963	21 501

*Lån från aktieägare avser moderföretaget.

Koncernens externa lån har amorterats i sin helhet under 2021.

Se även not 3, tabell för beskrivning av kontraktuella odiskonterade kassaflöden vilken inkluderar framtida ännu ej redovisad ränta på upplåningen.

Limit på checkkrediter uppgår per balansdagen till 6 000 KSEK i koncernen varav 0 KSEK är utnyttjat.

Det verkliga värdet på koncernens upplåning bedöms i det närmaste motsvara bokfört värde då samtliga lån löper med 3-månaders ränta.

Koncernen	2021-12-31	2020-12-31
Upplåning		
Skulder till kreditinstitut vid årets början	21 501	23 870
Amortering av lån	-6 047	-2 294
Upptagna lån under året hänförliga till nyttjanderättstillgångar	2 263	252
Amortering av lån avseende nyttjanderättstillgångar	-2 726	-2 355
Checkräkningskredit	-2 027	2 027
Summa upplåning	12 963	21 501

Samtliga poster har påverkat kassaflödet

Not 23. Övriga skulder

Belopp i KSEK Koncernen	2021-12-31	2020-12-31
Momsskuld	255	3 748
Personalrelaterade skulder	2 637	1 311
Övriga poster	332	475
Summa övriga skulder	3 223	5 535
Moderföretaget	2021-12-31	2020-12-31
Personalrelaterade skulder	465	115
Övriga poster	67	-
Summa övriga skulder	532	115

Not 24. Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

Belopp i KSEK Koncernen	2021-12-31	2020-12-31
Upplupna löner	3 655	1 586
Upplupna semesterlöner	3 807	2 510
Upplupna sociala avgifter	2 082	1 290
Särskild löneskatt	1 342	957
Upplupna räntekostnader aktieägare	-	60
Förutbetalda intäkter	234	-
Övriga poster	1 764	1 272
Summa upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	12 884	7 675
Moderföretaget	2021-12-31	2020-12-31
Upplupna löner	896	-
Upplupna semesterlöner	226	-
Upplupna sociala avgifter	460	-
Upplupna räntekostnader aktieägare	-	60
Övriga poster	1 196	639
Summa upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	2 778	699

Not 25. Ställda säkerheter

Belopp i KSEK Koncernen	2021-12-31	2020-12-31
För egna skulder och avsättningar:		
Företagsinteckningar	9 530	9 530
	9 530	9 530

Därutöver har moderbolaget ägda kapitalförsäkringar som ställts i pant för givna pensionslöften, se not 9. Verkligt värde på kapitalförsäkringarna inklusive löneskatt uppgår per den 31 december 2021 till 2 088,8 KSEK (0).

Not 26. Transaktioner med närstående

För beskrivning av löner och andra ersättningar till ledande befattningshavare – se not 9 Ersättningar till anställda.

Bolaget har som närstående identifierat företagsledningen, styrelsen i moderbolaget Devyser Diagnostics AB, ägarna till Devyser Diagnostics AB samt dotterföretagen som ingår i koncernen.

Aktier i dotterföretag samt transaktioner mellan företag som ingår i koncernen elimineras i koncernredovisning varför någon närmare redogörelse ej lämnas kring dessa belopp.

VD och ledande befattningshavare innehar teckningsoptioner. För beskrivning av villkoren - se not 21.

Fem medlemmar i ledningsgruppen innehar 106 500 stycken optioner i program 2019/2022. Fredrik Alpsten, Ulf Klangby och fem medlemmar i ledningsgruppen innehar 174 000, 23 400, respektive 64 500 stycken optioner i program 2020/2023. Fredrik Alpsten, Ulf Klangby och åtta medlemmar i ledningsgruppen innehar 51 000, 3 000, respektive 107 000 stycken optioner i program 2021/2024. Inga medlemmar i ledningsgruppen innehar några personaloptioner..

Devyser Diagnostics AB förvärvade i december 2020 TrenDx AB av Ulf Klangby, Anders Hedrum, och Dan Hauzenberger till marknadsvärde. Se Not 29.

Företaget har erhållit finansiering via M2 Asset Management AB. Lånet om 2 MSEK amorterades i sin helhet under 2021. Ränta har erlagts till ett värde av 112 KSEK (360).

Koncernen har även köpt marknadsföringstjänster från en person närstående till Ulf Klangby till ett värde av 1 106 KSEK (404). Konsultavtalet avslutades per 30 september 2021.

Not 27. Händelser efter balansdagen*Utnyttjande av övertilldelningsoption*

Intresset för den under december 2021 genomförda emissionen var stort och den övertilldelningsoption som fanns utnyttjades. Totalt emitterades i början av januari 2022 ytterligare 610 886 aktier vilket tillförde bolaget ytterligare 48,9 MSEK före emissionskostnader. Efter emissionen uppgick antalet aktier i Devyser till 15 798 986 stycken.

Förvärv av SmartSeq S.r.l.

I början av februari 2022 förvärvades samtliga utestående aktier i intressebolaget SmartSeq S.r.l. Förvärvet avser 70 procent av aktierna i SmartSeq och köpeskillingen uppgick till 835 000 EUR, varav 23 procent i kontant ersättning och 77 procent i nyemitterade Devyser aktier. Förvärvet stärker Devysers kunderbjudande inom diagnostikanalys och förväntas påverka Devysers bruttoresultat och bruttomarginal positivt. Totalt emitterades 81 083 nya aktier som betalning vilket motsvarar en utspädning på 0,5 procent. Efter emissionen uppgår antalet aktier till 15 880 069 stycken.

Invasionen av Ukraina

De geopolitiska effekterna på världsekonomin till följd av Rysslands intåg i Ukraina är svårbedömda. Devyser har ingen försäljning varken till Ryssland eller Ukraina men kan komma att påverkas ändå.

Not 28. Andelar i koncernföretag

Belopp i KSEK Moderföretaget	2021-12-31	2020-12-31
Ingående anskaffningsvärde	3 035	2 735
Investering	-	300
Kapitaltillskott	45 000	-
Incitamentsprogram	51	-
Avyttring	-50	-
Utgående redovisat värde	48 036	3 035
Ingående ackumulerade nedskrivningar	-353	-353
Återföring nedskrivningar	42	-
Utgående redovisat värde	-311	-353
Utgående redovisat värde	47 725	2 682

Not 28. Andelar i koncernföretag, forts

Namn	Organisations-nummer	Säte	Kapital- andel, %	Antal andelar	Redovisat värde	
					2021-12-31	2020-12-31
Devyser AB	556698-2996	Stockholm	100	2 000	47 359	2 350
Pangea Mdx AB	556920-5098	Stockholm	0	-	-	8
Devyser Italia S.r.l(*)	8640300961	Milano	5	500	40	24
TrenDx AB	556787-5835	Stockholm	100	10 000	300	300
Devyser GmbH*)	HRB 9633	Butzbach	0	-	14	
Devyser Inc*)	5503431	New York	0	-	8	
Devyser UK Ltd*)	13472517	Chester	0	-	4	
					47 725	2 682

Under året har dotterföretaget Pangea Mdx AB likviderats.

*) Devyser Italia S.r.l ägs direkt av Devyser Diagnostics AB med 5% och indirekt med 95% genom det helägda dotterföretaget Devyser AB. Devyser GmbH, Devyser Inc, och Devyser UK ägs indirekt med 100% genom Devyser AB.

Optionsprogrammen innebär i moderbolaget (till den del det avser optionskostnader i dotterföretagen) att emitteringen av eget kapitalinstrument anses vara ett aktieägartillskott i dotterföretagen från moderbolaget varför detta redovisas som investering i dotterföretag och inte mot resultaträkningen som personalkostnad. Investeringen bedöms sedan, i likhet med andra tillskott, för nedskrivningsbehov. Om nedskrivningsbehov föreligger för aktier i dotterföretag blir effekten att en finansiell kostnad redovisas i moderbolaget resultaträkning.

Not 29. Rörelseförvärv

Per december 2020 förvärvades TrenDx AB, inklusive bolagets immateriella rättigheter, vilka kompletterar Koncernens produktportfölj. Köpeskillingen uppgick till 300 KSEK. Under året har förvärvet bidragit med 0 SEK i omsättning.

Koncernen	2021-01-01	2020-01-01
Belopp i KSEK	2021-12-31	2020-12-31
Köpeskillning		
- kontant betalt	-	300
- förvärvsskuld	-	-
- direkta kostnader i samband med förvärvet	-	-
Sammanlagd köpeskillning	-	300
Verkligt värde för förvärvade nettotillgångar	-	64
Goodwill	-	236

Tillgångar och skulder till följd av förvärvet är följande:

		Förvärvat redovisat värde
Likvida medel	-	75
Kundfordringar och andra fordringar	-	1
Leverantörsskulder och andra skulder	-	-13
Verkligt värde på nettotillgångar	-	64
Minoritetsintressen	-	-
Goodwill	-	236
Sammanlagd köpeskillning	-	300
Kontant reglerad köpeskillning	-	-300
Likvida medel i dotterföretag	-	75
Förändring av koncernens likvida medel vid förvärv	-	-225

Not 30. Resultatdisposition

överkursfond	443 085 507
balanserat resultat	-37 233 809
årets resultat	-20 433 832
SEK	385 417 866
disponeras så att	
i ny räkning överföres	385 417 866
SEK	385 417 866

Årsredovisningens undertecknande

Styrelsen och verkställande direktören intygar härmed att årsredovisningen har upprättats enligt Årsredovisningslagen samt RFR 2 och ger en rättvisande bild av företaget ställning och resultat och att förvaltningsberättelsen ger en rättvisande översikt över utvecklingen av företagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget står inför. Styrelsen och verkställande direktören intygar härmed att koncernredovisningen har upprättats enligt International Financial Reporting

Standards (IFRS), sådana de antagits av EU, och ger en rättvisande bild av koncernens ställning och resultat och att förvaltningsberättelsen för koncernen ger en rättvisande översikt över utvecklingen av koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som koncernen står inför.

Årsredovisningen och koncernredovisningen har godkänts för utfärdande av styrelsen den 6 april 2022.

Koncernens resultat- och balansräkning och moderbolagets resultat- och balansräkning blir föremål för fastställelse på ordinarie årsstämma den 11 maj 2022.

Stockholm den 6 april 2022

Mia Arnhult

Styrelseordförande

Fredrik Dahl

Lars Höckenström

Pia Gideon

Ulf Klangby

Fredrik Alpsten

Verkställande direktör

Vår revisionsberättelse har lämnats den 6 april 2022

Grant Thornton Sweden AB

Mikael Östblom

Auktoriserad revisor

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Devyser Diagnostics AB
Org.nr. 556669-7834

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Devyser Diagnostics AB för år 2021. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 46-97 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2021 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2021 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och för koncernen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet "Revisorns ansvar". Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 1-45. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS såsom de antagits av EU. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfälskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen och koncernredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag och en koncern inte längre kan fortsätta verksamheten.
- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.
- inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen i enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande

avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Devyser Diagnostics AB för år 2021 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet "Revisorns ansvar". Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Stockholm den 6 april 2022

Grant Thornton Sweden AB

Mikael Östblom,
Auktoriserad revisor

Kontakt

Devyser AB
Sweden
Instrumentvägen 19
SE-126 53 Hägersten
Sweden

Sabina Berlin CFO
Tel: +46 739 519502
E-post: sabina.berlin@devyser.com

Certified adviser
Redeye AB
Tel: +46 8 121 576 90
E-post: certifiedadviser@redeye.se

Finansiell kalender

Delårsrapport kvartal 1 2022	11 maj 2022
Årsstämma	11 maj 2022
Delårsrapport kvartal 2 2022	24 augusti 2022
Delårsrapport kvartal 3 2022	10 november 2022

Denna årsredovisning är producerad av Devyser med hjälp av Xplir Reporting Pilot.

Illustrationer: Futurniture

Text: Cord Communications

Översättning: Translator Scandinavia

Foto: Björn Olin och Devyser.

Results for life.