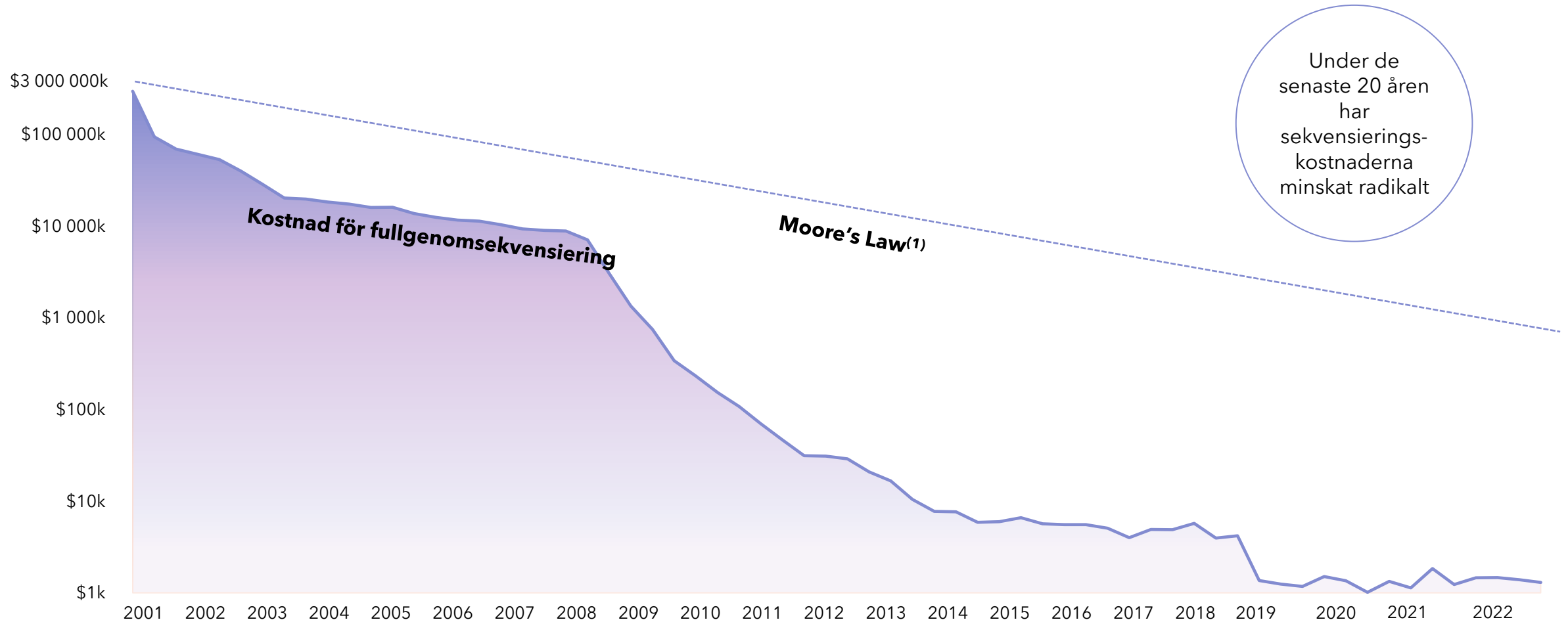


Devyser

Småbolagsdagarna Stockholm 13 juni 2022

Lägre sekvensieringskostnader

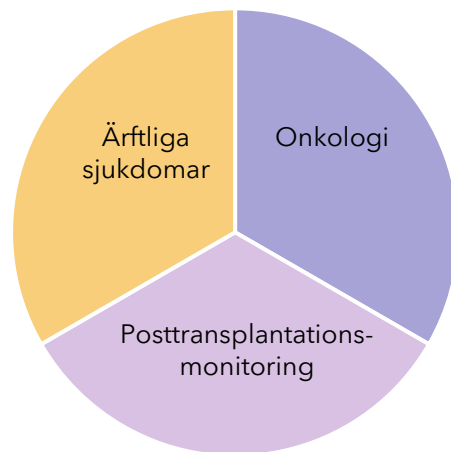


1) Moore's law refererar till relationen mellan antalet transistorer på ett microchip, vilka dubblas på två år, och att kostnaden för datorer halveras under samma tid.

Detta är Devyser

Vem är vi?

Diagnostikbolag med egenutvecklade produkter för genetisk testning av ärftliga sjukdomar, onkologi och post-transplantationsmonitorering.



Vad gör vi?

Utvecklar, tillverkar och säljer reagens och mjukvara för genetisk testning inom rutindiagnostik. Produkterna möjliggöra diagnos av ett stort antal genetiska sjukdomar, skräddarsydd cancerbehandling samt uppföljning av transplanterade patienter.

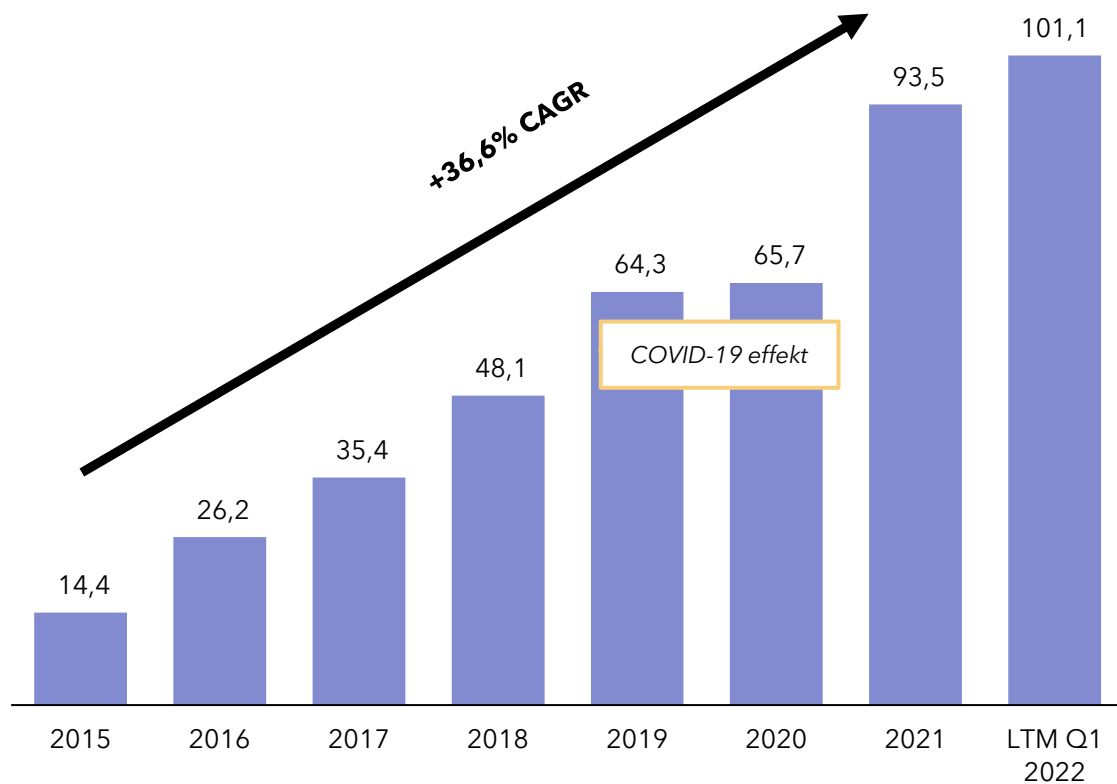
Hur gör vi det?

Sätter patienten och kunden i centrum. Förenklar komplexa genetiska testprocesser, minimerar manuella moment och levererar snabba resultat.



Stark utveckling

SEKm



~2,5 mil.

Sålda test

~78%

Bruttomarginal

+45

Antal länder med kunder

28

Egenutvecklade CE-godkända produkter

Större aktieägare

Aktieägare	Antal aktier	Ägarandel, %
Rutger Arnhult, via bolag	3 850 907	24,2
Swedbank Robur	1 378 200	8,7
Fjärde AP-fonden	1 361 300	8,5
Berenberg Asset Management på uppdrag av Univ. Inv. Fund	1 000 000	6,3
Ferd	1 000 000	6,3
Anders Hedrum (grundare och CTO), privat och via bolag	775 020	4,9
Ulf Klangby (grundare och VVD), privat och via bolag	706 200	4,4
Dan Heuzenberger (grundare och CMO), privat och via bolag	547 680	3,4
Deka	382 000	2,4
AS Tanja	328 422	2,1
Åsa Riisberg, via bolag	258 300	1,6
Lopus Alpha	215 000	1,4
Övriga (ca 600 aktieägare)	4 122 640	25,9
Totalt	15 925 669	100,0

Tre fokusområden



**Fortplantnings-
hälsa**

**Mendelska
sjukdomar**

Exempel på tester

- RHD-status
- Kromosom-
avvikelser

Exempel på tester

- Thalassemi
- Cystisk fibros



Cancer

Exempel på tester

- Ärftlig
bröstcancer
- Ärftlig
äggstockscancer

**UNDER/PLANERAD
UTVECKLING**

- Ärftlig
tarmcancer
- Onko produkt 1
- Onko produkt 2
- Onko produkt 3



Uppföljning efter transplantation

Exempel på test

- Stamcells-
transplantation

**UNDER
UTVECKLING**

- Transplantation
av solida organ

 % av omsättningen

Välpositionerad i värdekedjan

Dvysr®



DNA-testpaket

- + "Rakbladsmoell"
- + Potential för återkommande intäkter

TREDJE PART



Sekvenseringsinstrument

- ✗ Kapitalutrustning
- ✗ Engångsförsäljning

Dvysr®



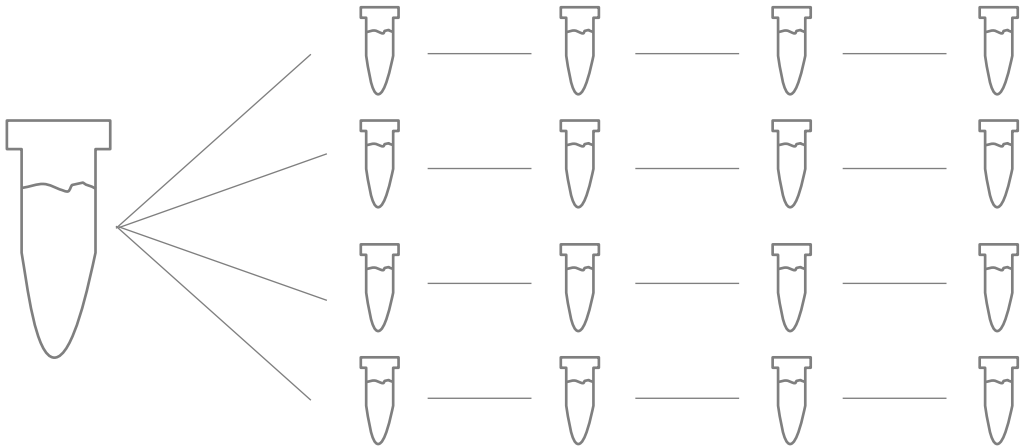
Dataanalys

- + Potential för återkommande intäkter
- + SaaS modell

Devysr löser problemen

Traditionellt förfarande - många steg

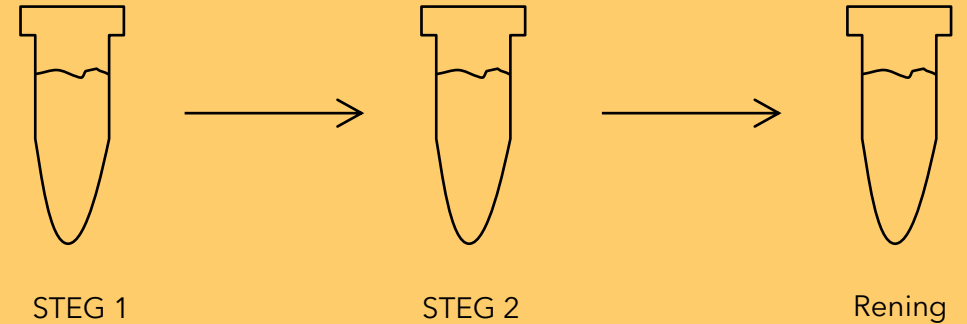
Komplex flerstegs- och multirörprocess



- ✗ Kräver stor mängd DNA
- ✗ 1-2 dagars manuell hanteringstid
- ✗ Total tid 4-14 dagar, inklusive sekvensiering och dataanalys
- ✗ Lång upplärning av labbpersonal

Devysr - lättanvänd enrörslösning

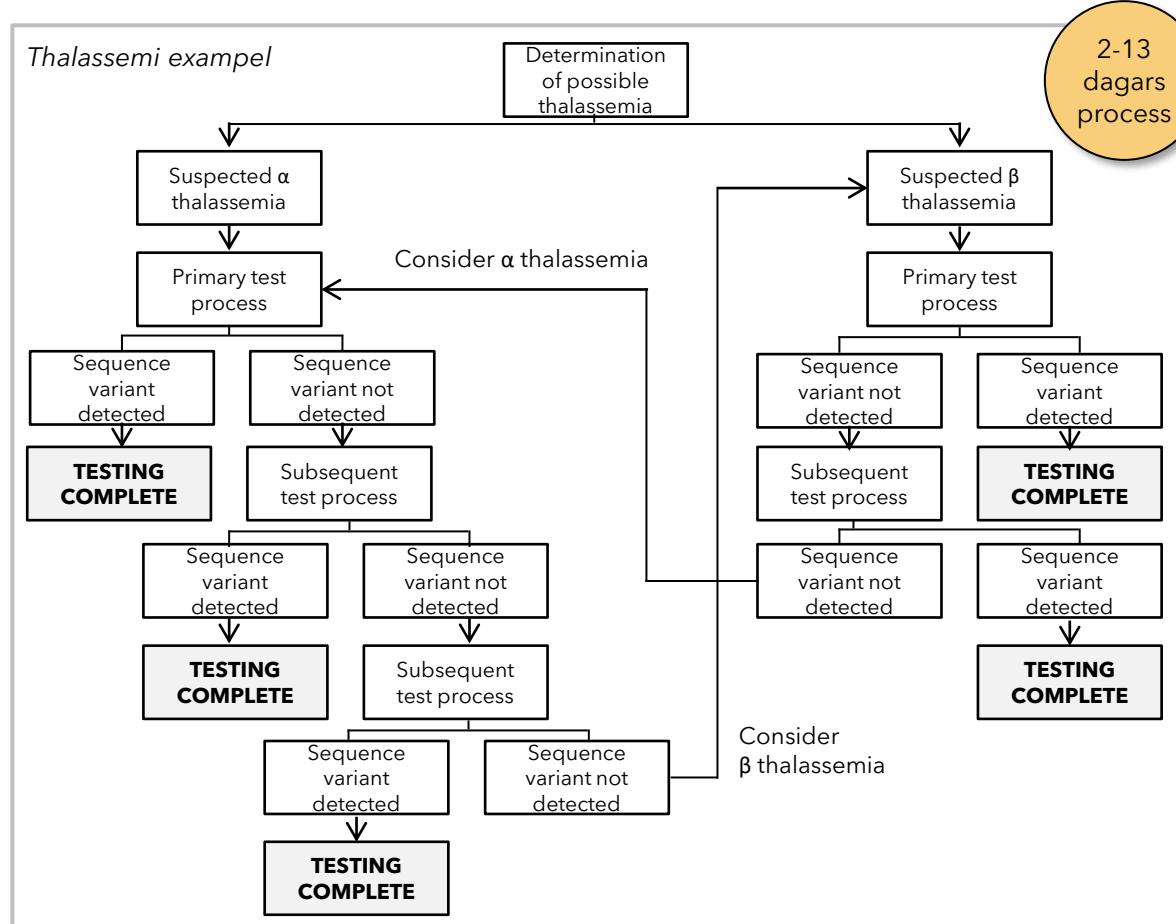
Enkel trestegsprocess med ett rör



- + Kräver ingen förbehandling och endast liten mängd DNA
- + 45 minuters manuell hanteringstid
- + 1-2 dagar, inklusive sekvensiering och dataanalys
- + Snabb upplärning av labbpersonal

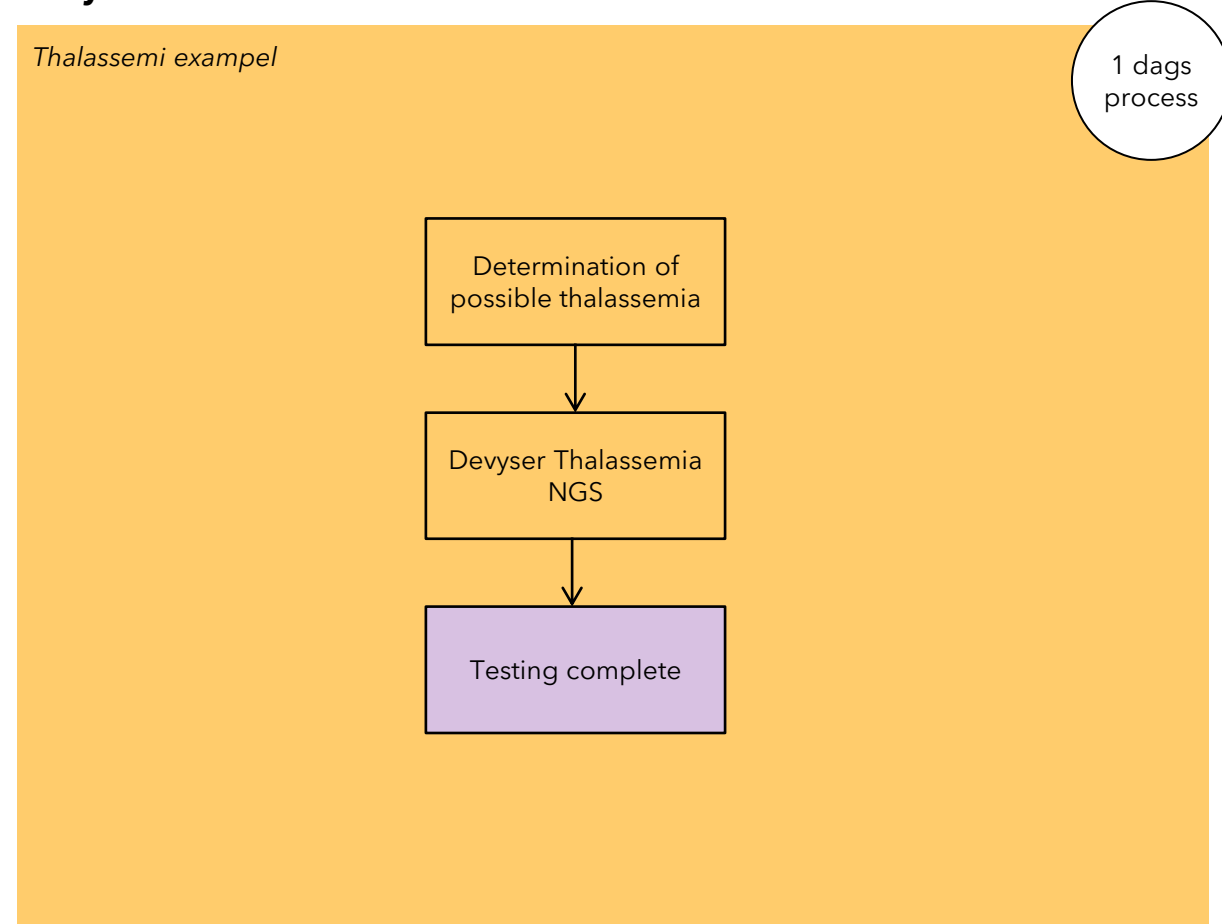
Förenklar arbetsströmmarna

Traditionell metod



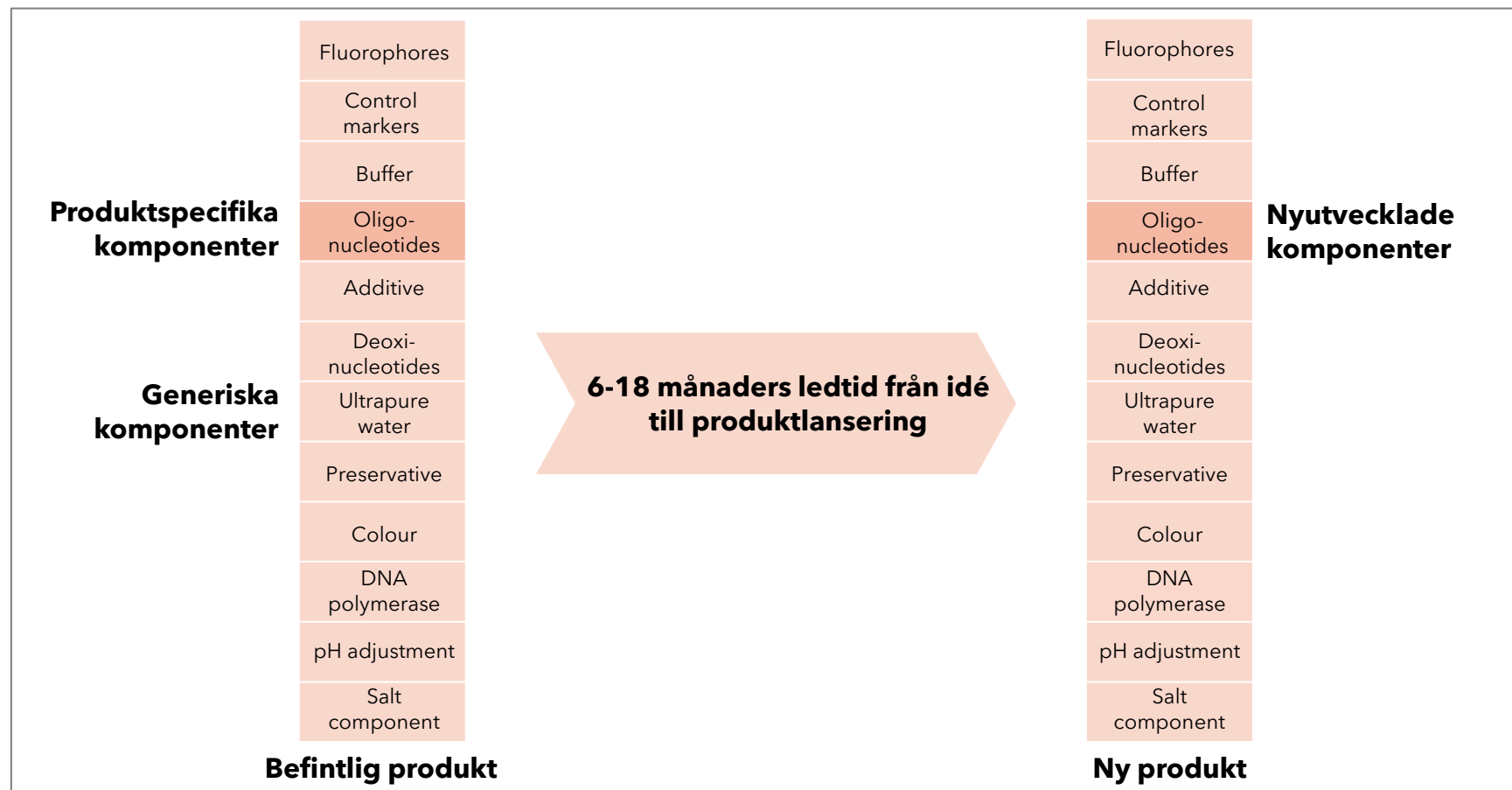
Devysers metod

Thalassemi exempel



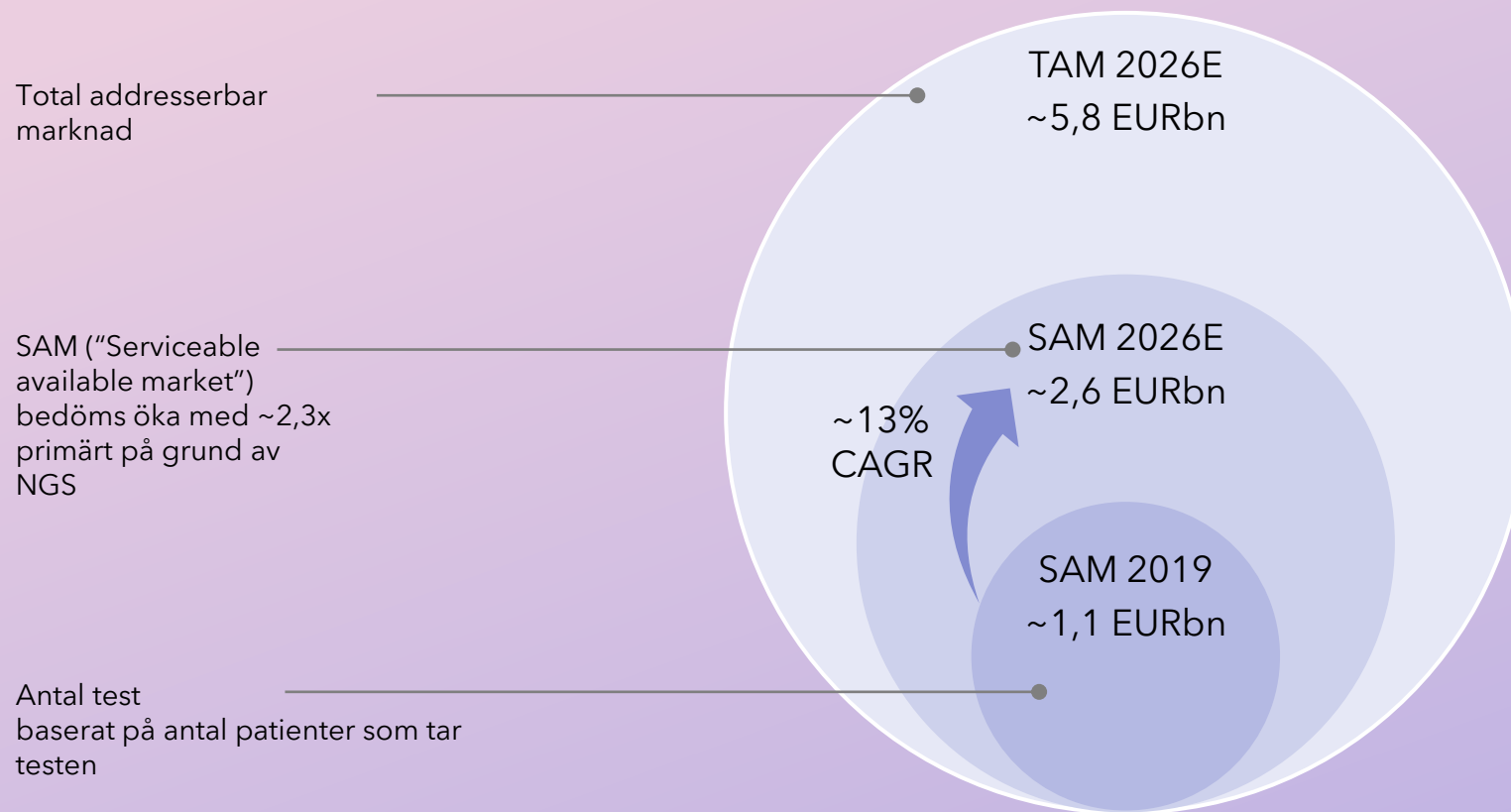
Effektiv produktutvecklingsprocess

- + All kompetens i företaget
- + Inte beroende av licenser
- + Aktiv patentstrategi



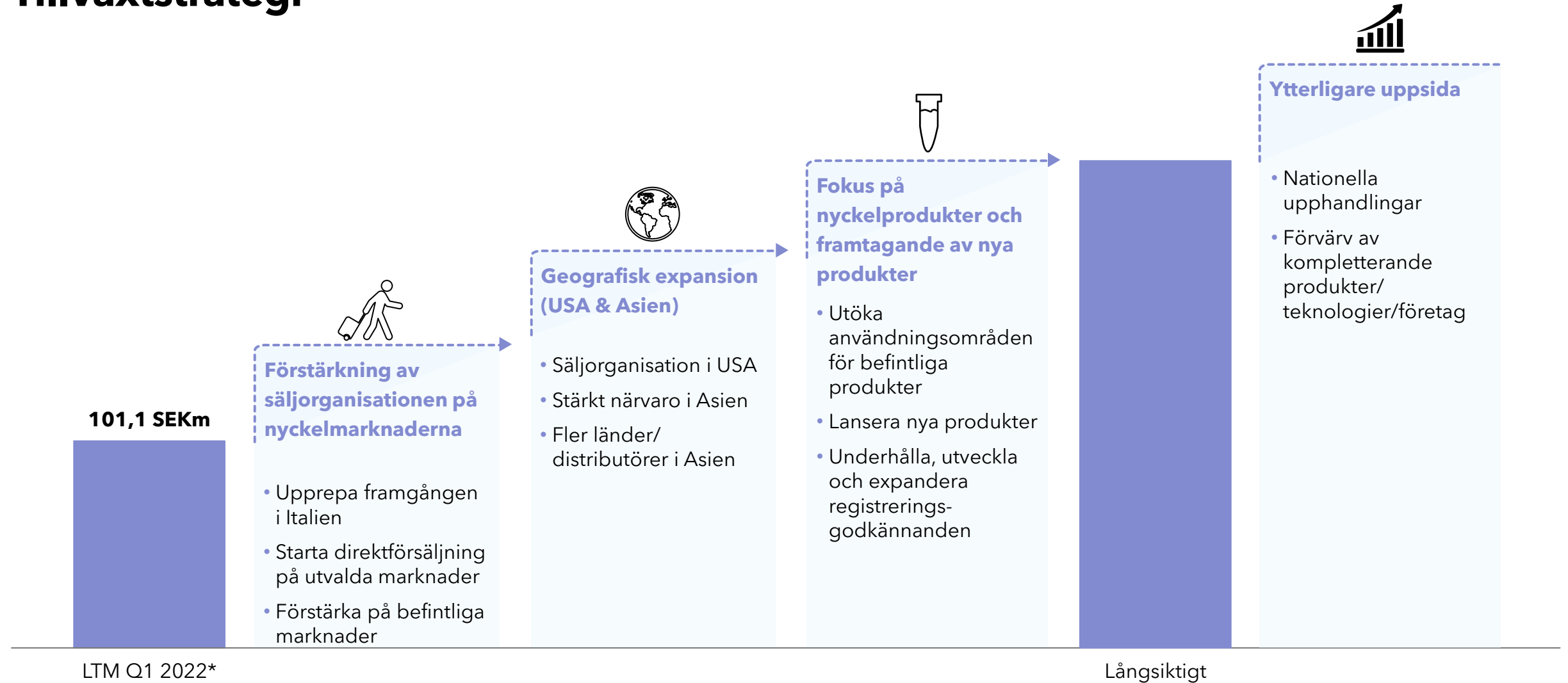
Skalbar utvecklingsplattform möjliggör snabb framtagning av nya produkter

Addresserar stor och växande marknad



Högre tillväxttal förväntas på vissa indikationer, primärt driven av NGS

Tillväxtstrategi



* Sista 12 månaderna.

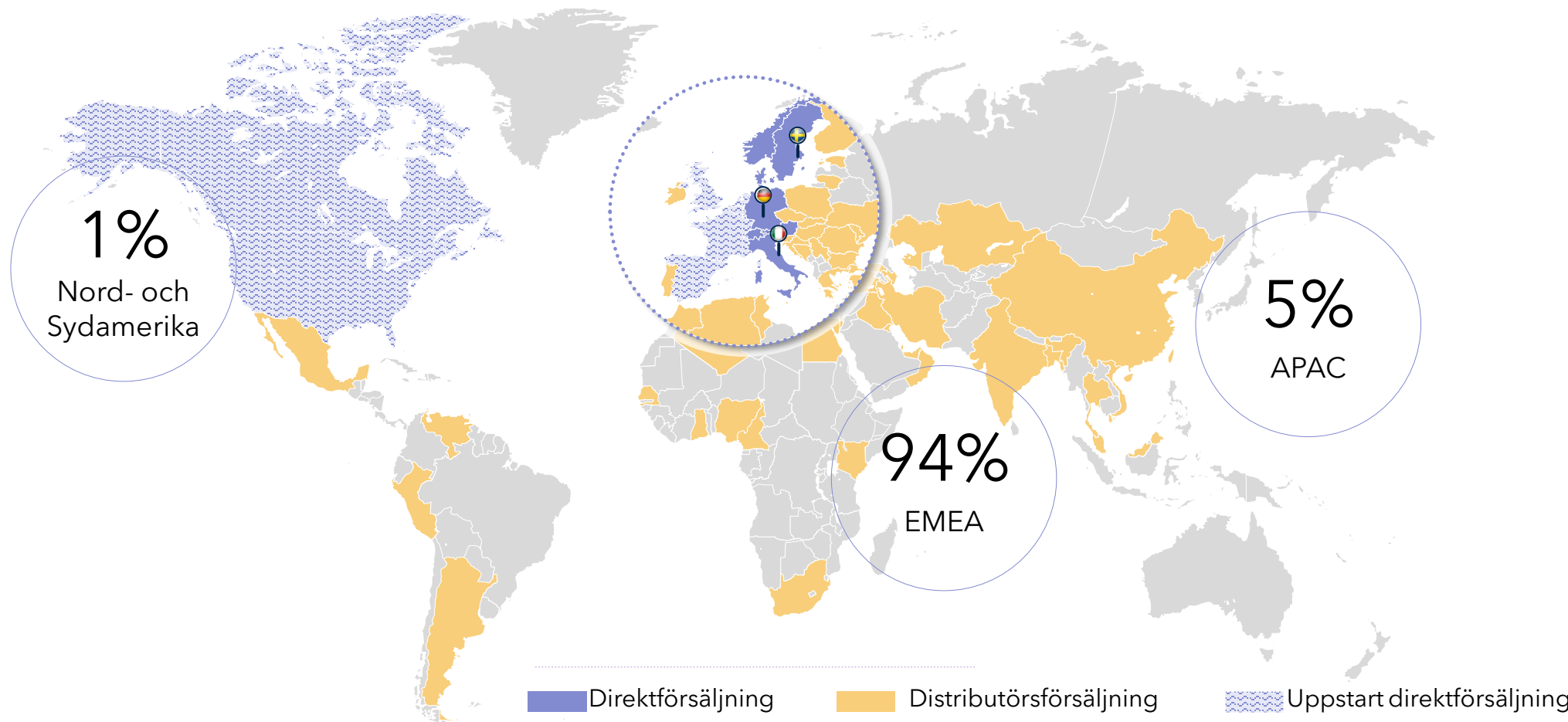
Direktförsäljning och distributionsnätverk

Direktmarknader

Österrike
Danmark
Tyskland
Italien
Norge
Sverige
Schweiz

Uppstartade direktmarknader

Nordamerika
Storbritanien
Benelux
Spanien
Frankrike



Nyckeltal

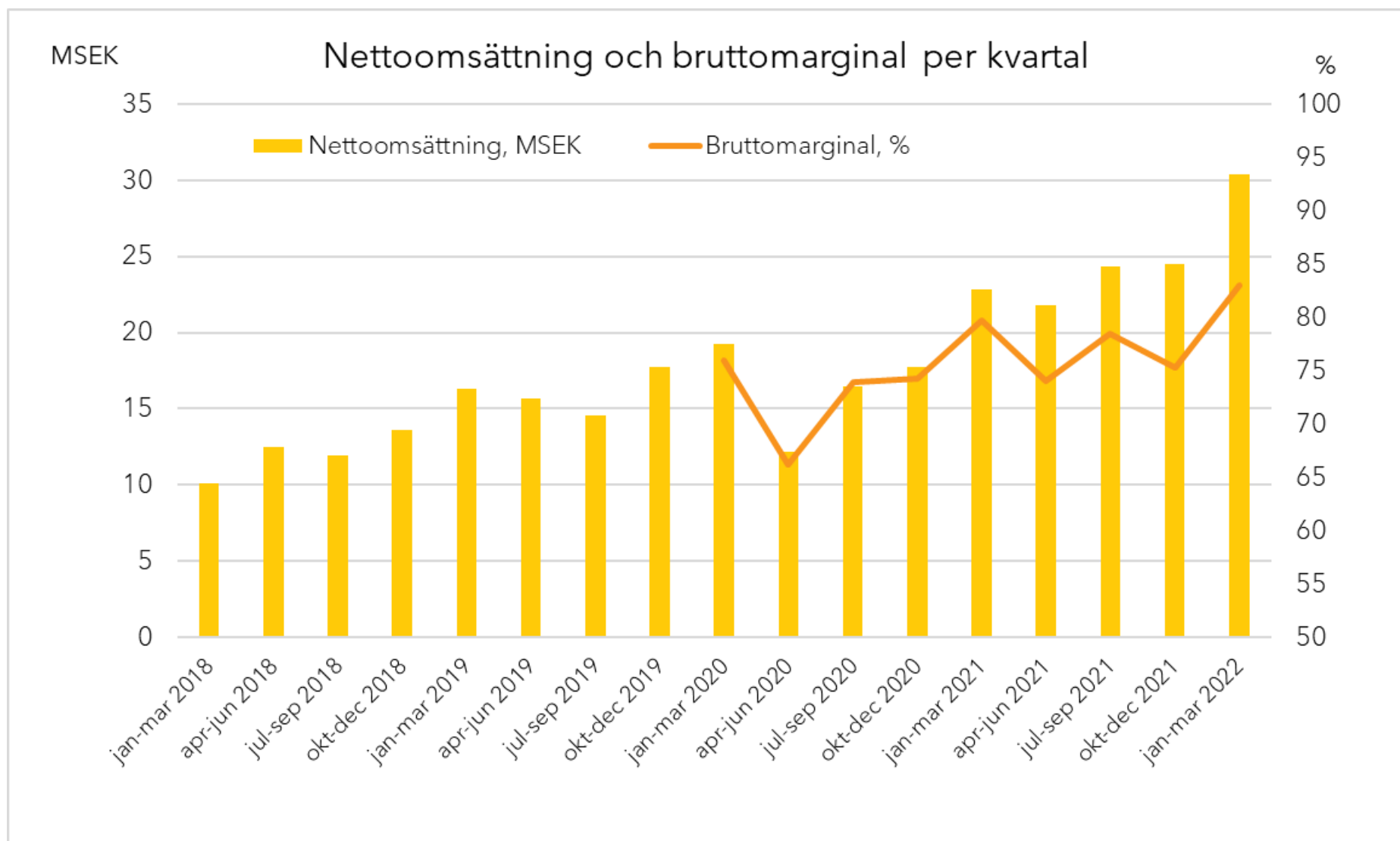
SEKm	Kv1 2022	Kv1 2021	2021	2020
Nettoomsättning	30,4	22,8	93,5	65,7
Bruttoresultat	25,2	18,2	71,9	47,0
Bruttomarginal	83,0%	79,7%	76,9%	71,6%
Rörelseresultat (EBIT)	-5,2	0,7	-21,2	-10,9
Resultat efter skatt	-6,1	-0,3	-20,7	-10,9
Resultat per aktie	-0,39	-0,03	-0,55	-1,25
Kassaflöde	-7,4	5,1	-16,3	0,6
Likviditet	412,9	131,3	383,6	12,3

Försäljning per region och per försäljningskanal

Försäljning per region, SEKm	Kv1 2022	Kv1 2021	För-ändring, %	2021	2020	För-ändring, %
EMEA	29,2	21,5	35,8	86,7	62,5	38,8
Asien	0,6	1,0	-38,7	5,6	2,6	117,0
Nord- och Sydamerika	0,6	0,3	96,0	1,2	0,6	81,4
Totalt	30,4	22,8	33,2	93,5	65,7	42,3

Försäljning per försäljningskanal, SEKm	Kv1 2022	Kv1 2021	För-ändring, %	2021	2020	För-ändring, %
Direktförsäljning	21,7	17,0	27,9	66,8	46,8	42,7
Distributörsförsäljning	8,7	5,8	48,5	26,7	18,9	41,4
Totalt	30,4	22,8	33,2	93,5	65,7	42,3

Försäljning och bruttomarginal per kvartal



Finansiella mål

		Kv1 2022 Utfall	2021 Utfall	Historisk utveckling
Tillväxt	Uppnå en årlig organisk tillväxt som överstiger 30 procent.	33,2%	42,3%	36,6% 2015 - 2021
Brutto- marginal	På medellång sikt (tre till fem år) uppnå en bruttomarginal som överstiger 80 procent.	83,0%	76,9%	73,9% Snitt 2018 - 2021
Rörelse- marginal	Prioritera investeringar i organisationen för att stödja tillväxten och på medellång sikt (tre till fem år) uppnå en rörelsemarginal som överstiger 20 procent.	Neg	Neg	Neg Snitt 2018 - 2021

Sammanfattning

- Diagnostikbolag med egenutvecklade produkter för genetisk testning
- Bevisad affärsmodell som historiskt givit hög tillväxt och god lönsamhet
- Validerad produktportfölj med klar kundnytta
- Adresserar stora och växande marknader
- Strategi med låg risk

Kortnamn (ticker): DVYSR

www.devyser.com